

Annual Report for 2024

2B INTELLIGENT SOFT S.A.

Company listed on the MTS – AeRO market
of the Bucharest Stock Exchange
BVB Symbol: **BENTO**

TABLE OF CONTENTS

2024 KEY INDICATORS	3
MESSAGE FROM THE MANAGEMENT	4
ABOUT 2B INTELLIGENT SOFT	6
BRIEF HISTORY	6
DESCRIPTION OF THE ISSUER'S ACTIVITY	9
CERTIFICATION	10
EXPERIENCE	11
COMPLETE PORTFOLIO OF SERVICES AND SOLUTIONS	11
OWN RESEARCH & PRODUCTS	21
DIFFERENTIATION FROM THE COMPETITION	21
DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT	23
BENTO SHARES ON THE BUCHAREST STOCK EXCHANGE	30
DIVIDEND POLICY	31
EMPLOYEES	31
KEY EVENTS IN 2024	33
FINANCIAL RESULTS ANALYSIS	37
P&L ANALYSIS	37
BUSINESS & SALES STRATEGY	38
SIGNIFICANT CLIENTS	39
KEY OPERATIONAL INDICATORS	40
BALANCE SHEET ANALYSIS	41
CORPORATE ASSETS OF THE ISSUER	42
APPROVAL OF PROFIT DISTRIBUTION	43
ELEMENTS OF PERSPECTIVE REGARDING THE ISSUER'S ACTIVITY	44
2025 REVENUE AND EXPENSE BUDGET	44
MAIN DEVELOPMENT DIRECTIONS	44
RISKS	47
PROFIT AND LOSS ACCOUNT	54
BALANCE SHEET	55
CORPORATE GOVERNANCE PRINCIPLES	57
DECLARATION OF THE MANAGEMENT	61

Disclaimer: The financial figures presented in the descriptive part of the report that are expressed in million lei (RON) are rounded off to the nearest integer and may result in small reconciliation differences.

ISSUER INFORMATION

INFORMATION ABOUT THIS FINANCIAL REPORT

Type of report	2024 Annual Report
For the financial period	01.01.2024 – 31.12.2024
Report publishing date	25.04.2025

ISSUER INFORMATION

Name	2B Intelligent Soft S.A.
Fiscal code	RO16558004
Trade Register number	J2006001358403
Headquarters	19-21 Primaverii Blvd., entrance A, 3rd Floor, District 1, Bucharest

INFORMATION ABOUT SECURITIES

Subscribed and paid-up capital	1,400,095.2 lei
The market on which the securities are traded	MTS-AeRO Premium
Total number of shares	14,000,952 shares
Symbol	BENTO

CONTACT DETAILS FOR INVESTORS

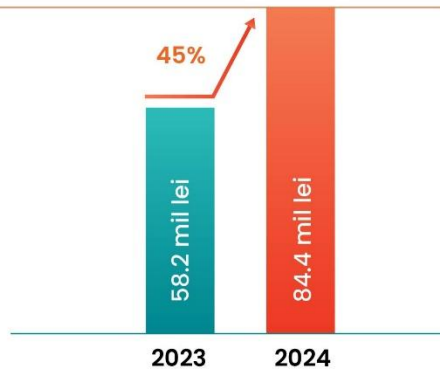
Phone number	+40 754 908 742
E-mail	investors@bento.ro
Website	www.bento.ro

Financial statements as of **31 December 2024** presented in the following pages are **audited**.

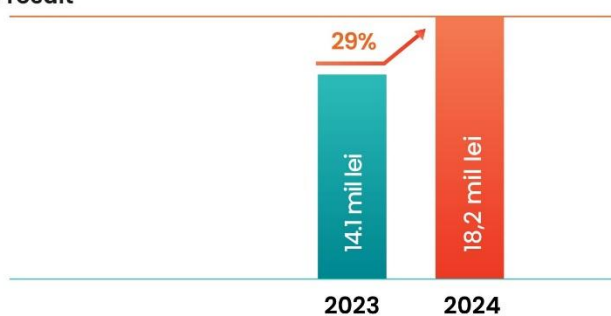


2024 KEY INDICATORS

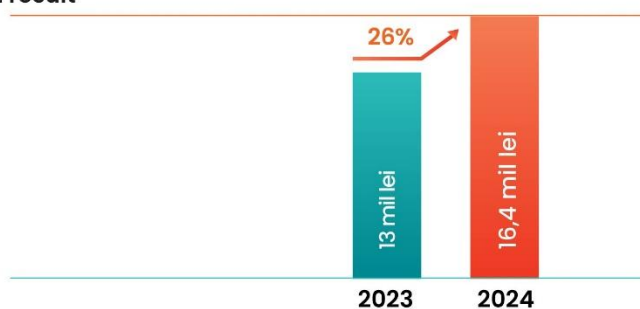
Operating Revenue



Gross result



Net result



MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

Dear shareholders,

In 2024, we focused on strengthening our market position while also developing new projects. In a technological and economic landscape marked by challenges, we have maintained our strategic direction, expanded our portfolio of services and solutions, and diversified our activities by entering new verticals such as real estate and transportation.

In this context, we recorded operating revenues of 84.4 million lei, 45% higher than in 2023, while net profit reached 16.4 million lei, marking a 26% increase.

This positive evolution is the result of both the value generated by major ongoing projects and our strategy to capitalize on digitalization opportunities in the private and public sectors while refining our processes to meet the increasingly complex demands of the market.

In 2024, we continued to consolidate our market position through a prudent yet growth-oriented approach focused on long-term expansion. The Bento platform, which integrates the Bento Field Service Management (Bento FSM) and Bento Mobile Device Management (Bento MDM) modules, has become a core element of our offering, enabling clients to optimize their operations and accelerate their digital transformation. In 2024, we signed two significant new contracts with a total value of approximately 12.7 million lei with two clients in the energy sector. The Bento platform allows us to more effectively leverage the growing demand for digitalization through complex IT solutions while addressing the need for customization based on the specific requirements of companies and public institutions.

Beyond strengthening our traditional verticals, we have extended the applicability of our solutions to new industries. Notably, we have accelerated the development of the "Service Cluster," a complex ecosystem that includes services for sectors such as maintenance, renewable energy, HVAC, and specialized equipment installation. This initiative allows us to differentiate ourselves in the market and position the company in high-growth potential areas. At the same time, key projects such as the implementation of the Bento FSM module within Distribuție Energie Electrică România (DEER) and the provision of IT infrastructure management services for a multinational company in the oil and gas sector have progressed as planned and continue to generate significant added value for both our clients and our company.

We have also continued to carry out projects with companies across a wide range of industries, including utilities (energy, water, oil and gas), telecommunications, service and maintenance, distribution, media, food production, and FMCG. Additionally, we have expanded our presence into new sectors, such as real estate and transportation. Within these collaborations, we have implemented and delivered Bento solutions and services tailored to the specific needs of each industry.



Over the past year, we have participated in key industry events, including the Romanian Solar Summit, Expo Apa Braşov, and the Romanian Courier and Postal Services Forum. We were also part of the AmCham Romania delegation to the United States, where we engaged with partners and clients from strategic industries to explore new collaboration opportunities and strengthen existing business relationships. Additionally, we hosted the third edition of the Bento Investor Day event, where we had the pleasure of interacting with Bento shareholders and potential investors, addressing their questions.

Furthermore, we are proud that in 2024, Bento was selected to participate in the MoonShotX program, a strategic initiative launched by Raiffeisen Bank Romania in partnership with InnovX. This program is designed to support mid-corporate companies in Romania, with revenues between 5 and 50 million euros, in their efforts to expand regionally and internationally.

At the end of 2024, on the occasion of our 20th anniversary, we organized a special edition of our annual event, Exploring The Power of Partnerships. This edition was an opportunity to celebrate alongside our partners the journey of Bento, the lessons learned over the past two decades, and the impact of collaborations that have contributed to the company's growth and success.

In an environment characterized by challenges and rapid changes, adaptability and innovation remain essential. Looking ahead to 2025, our strategy remains focused on strengthening and expanding our portfolio of IT services and proprietary software solutions, with an emphasis on developing and integrating new modules into the Bento platform, increasing our presence in complementary industries by leveraging the expertise we have built in core sectors such as energy and utilities, and expanding our international footprint. We are confident that Bento is well-positioned to capitalize on market opportunities and continue its upward trajectory.

Regarding our activity in the capital market, we remain committed to providing investors with open and transparent communication, and the recognitions received in 2024 reflect this effort. At the 2024 Gala of the Romanian Investor Relations Association (ARIR), we were awarded the "Star of the Year" prize for the AeRO market, recognizing our excellence in investor relations and commitment to applying best practices in the field. Additionally, we received a perfect score of 10/10 in the annual VEKTOR by ARIR evaluation, an indicator that measures the quality of communication among listed companies. These distinctions reaffirm our efforts to maintain high standards of transparency and professionalism in our interaction with you, Bento shareholders.

We thank you for your trust and support in 2024, and we are confident that together we will continue to build a successful future for Bento.

We invite you to read more about the performance of 2B Intelligent Soft S.A. (BENTO) in 2024 in the following pages. Should you have any questions regarding our business or the capital market, or if you wish to stay informed about our other activities, please do not hesitate to contact us at investors@bento.ro.

Radu Scarlat, Chairman of the Board of Directors

Vlad Bodea, Member of the Board of Directors, Co-founder



ABOUT 2B INTELLIGENT SOFT

BRIEF HISTORY

The issuer was initially founded in the legal form of a limited liability company in 2006. On 28.10.2021 (the date of admission of the operation to the Trade Register), it was transformed into a joint-stock company (SA).

2004

Adrian, Corneliu, and Vlad Bodea decide to set up 2B Intelligent Soft SRL, the foundations of the BENTO concept being thus placed in the legal framework of this limited liability company. For two years, the company's activity did not focus on a specific field of activity, participating in various projects, such as the development of websites and small-scale software development projects. Both Adrian and Corneliu Bodea participated only as partners in the company, not being involved in its current activity.

2006

Radu Scarlat, a colleague at the Faculty of Automation and Computers, Polytechnic University with Vlad Bodea, joins the company. The vision of the two transforms the company into the BENTO concept, which today has 73 employees and a turnover of approximately 5 million euros.

2006 was also the year when the company addressed the first opportunities in automation and software development for utility companies. Thus, this year, BENTO concludes the first strategic partnership with a group of companies that will play a key role in developing and diversifying its activity. In the years that followed, BENTO continued to develop niche software applications, mainly in automation, targeting industrial customers and utility companies.

2008

Four years after its inception, BENTO begins to provide IT fleet management and IT infrastructure services, including Level 1 and Level 2 support services to its clients. With this expansion of the services offered by the Company, BENTO established the regional IT team, which initially served only the south of Romania, through the offices in Bucharest and Craiova.

The expansion is not limited only to the company's field of activity. During this period, the BENTO team is expanding for the first time beside the two colleagues.

2009-2011

BENTO saw a significant increase in the complexity of the projects, especially in terms of the complex structure of the parties involved in the projects coordinated by the company. Also, during this period, the company incorporated most of the knowledge in project management, consulting, and business analysis. This was also when Radu and Vlad interacted for the first time with the Workforce Management (WFM) systems, coordinating two significant implementations.

Within the two projects, approximately 1000 field technicians were automated, both implementations having as final beneficiaries' utility companies related to utilities. These have proven to be benchmark



projects, as they have influenced BENTO's strategy to date. WFM is the most prominent family of solutions that includes the flagship software product developed by BENTO, "BENTO Field Service Management."

2012-2013

BENTO's management team is expanding for the first time by co-opting Andrei Cupaciu and Daniel Giușcă into executive positions. In order to streamline the activity, distribution of tasks, and competencies within BENTO, the company's activities are divided into two existing divisions: (i) Software Development; (ii) IT, Infrastructure and Cloud.

2013-2018

This is a period of sustained organic growth of BENTO, both in employees and the services provided. During this time, the company drastically reduced its dependence on its strategic clients. Towards the end of the period, BENTO became known as a relevant player on the local scene.

In terms of the software development unit, the company has diversified its portfolio of customized software and has managed to launch projects in other fields and industries, such as media, insurance, retail, and distribution. However, utility and service companies remained in the spotlight.

Regarding the IT, Infrastructure, and Cloud unit, this was when BENTO developed its know-how and carried out the Company's projects in public and private Cloud, virtualization, level 3 support, complex design, network implementation. and convergent solutions.

Also, during this period, the entire activity of the company under the "BENTO" brand is placed. Before that, the company was referred to various acronyms and derivatives of its legal name, such as "2B".

In 2015, what will eventually become BENTO's flagship software product was developed and implemented. The first implementation of a fully developed internally developed solution for field services management benefited another company in the field of utility services.

Subsequently, another major project was launched in 2015 and completed in 2016. BENTO completed the first truly major implementation of the WFM internal solution in active use by a major service company. With the help of the system developed by BENTO, the beneficiary delivers services to over 1 million customers annually.

Following this implementation, realizing the potential of the market, knowing the competition, and having a deep understanding of how the processes associated with field services should be optimized, the team decided to direct the development efforts of this application to a standardized software product, rewriting many components of the system in this regard. This initiative was supported by other major implementations in this period. In this way, the software product "*BENTO Field Service Management*" was created, used today in 3 major completed projects, thus proving its adoption in the market. All 3 beneficiaries of the system are well-known companies, the intermediate application services being delivered by approximately 1500 field teams, reaching over 2 million households in Romania.

The BENTO software development team has made substantial efforts to develop its standard product and customized customer projects. This effort also meant investing more in the product than the profits made by



the software development division, which resulted from the intense activity of the IT, Infrastructure, and Cloud services division, without which the development of its own product would not have been possible.

Also, during the same period, other products were designed, such as "BENTO Mobile Device Management," "BENTO Granar," as well as the "Smart Metering" and "Meter Data Management."

And for the IT, Infrastructure, and Cloud division, the period was marked by significant achievements and the diversification of the service portfolio and the expansion of the business, thus providing the necessary profit to maintain the investment in software products. BENTO has become a Microsoft Gold partner and also an HP Enterprise Silver partner (currently valued as a Gold partner), a title held by a small number of Romanian companies. Also, during this period, BENTO developed a number of other partnerships, such as those with Amazon for Amazon Web Services, CISCO, Zscaler, and Veeam.

2019

The Company's management has begun to take a more formal approach to leadership, recruiting and retaining employees with outstanding skills, process design, optimization, and profitability. BENTO redesigned the teams and most management roles during this period and invested significantly in collaboration tools and DevOps. Throughout this period, the BENTO team was at the center of attention of the company's management, adopting several measures for employee welfare and human capital management. These measures were highly appreciated.

2021

In line with the development plans, the company changed its legal form from SRL to SA on 19.10.2021, thus becoming 2B Intelligent Soft SA. The brand under which the company communicates has remained unchanged: *"BENTO, Intellectually Curious."*

The period is marked by various organizational changes, especially in the operational and commercial sphere, to adapt to the new reality of "remote work." Under the umbrella of a large-scale project started in 2020, BENTO's key people design and implement mechanisms that allow for a totally flexible way of working while maintaining individual responsibility and commitment.

The new way of working provides methods and tools for each employee or collaborator to work remotely at any time but requires a series of methodologies that aim at individual responsibility for collaboration on joint projects. Thus, if necessary, the company can adjust the degree of distance in which employees and collaborators work without affecting the operational flows.

On 11/26/2021, BENTO announced the successful closure, from day one, of the private placement for its shares and the attraction of the amount of 5.6 million lei from investors, capital that will fuel the accelerated development of the company. As a result of oversubscribing the initial offer by over 120%, the offer was supplemented from 400,000 shares to almost 900,000 shares, the total amounts subscribed exceeding 13 million lei.

BENTO shares started to be traded on the Bucharest Stock Exchange as of 16.03.2022.



2023 – 2024

In December 2023, Bento successfully completed a significant project funded through European grants under the 2014-2020 Competitiveness Operational Program, with a total value of approximately 25 million lei. The project, "Platform for Modular Digital Transformation in the Enterprise and Public Sector," aimed to develop an integrated modular platform designed for both the private and public sectors. This platform enables the automation and optimization of organizational processes, addressing the increasing demand for customized IT solutions. The Bento Platform reflects the company's commitment to leveraging opportunities to develop innovative technological solutions that drive digitalization and automation for clients across various industries.

Additionally, The Bento Platform aligns with the company's strategy of developing proprietary products and supports the expansion of Bento's solution portfolio, including Bento FSM and Bento MDM, by integrating new modules. In 2024, the company actively promoted its proprietary platform among both existing and potential clients. This initiative allows the company to more effectively capitalize on the growing demand for complex IT solutions and the increasing need for customization tailored to the specific requirements of companies and public institutions. Furthermore, the company has observed a rising interest in its cloud-based digitalization solutions, which it has begun incorporating into its offering.

In 2024, in addition to strengthening its traditional verticals, the company expanded the applicability of its solutions to new industries. Notably, it accelerated the development of the "Service Cluster," a complex ecosystem that includes services for sectors such as maintenance, renewable energy, HVAC, and specialized equipment installation. This initiative enables the Bento team to differentiate itself in the market and position the company in high-growth potential areas.

DESCRIPTION OF THE ISSUER'S ACTIVITY

2B Intelligent Soft SA (BENTO) is a company that provides software development services and IT, Infrastructure and Cloud services, being involved in various types of projects. In its activity, the Company covers all stages of project design and development, which include: project management, operational process analysis, design, solution conceptualization, full stack software development, configuration and implementation of IT infrastructure ecosystems, API, integration, testing, training, software implementation, maintenance and support.

In the 20 years of activity, the Company has accumulated strong expertise in software design and IT systems integration, collaborating with organizations of all sizes in Romania, but also Switzerland and the USA.

The development of **BENTO** was and still is based on the following motto: "We are BENTO, the Intellectually Curious". Thus, within the BENTO team, the learning process occupies an essential place, currently the Company moving from a purely entrepreneurial approach to a strategically planned growth-oriented organization.

Therefore, special attention is paid to the way in which **BENTO** is organized to ensure an efficient delivery of the Company's products and services, at the same time the Company is extremely attentive concerning the way in which it recruits, manages and retains potential employees in the company. The development, promotion and implementation of its own software products, a main concern of the Company in recent years, positions BENTO favorably against its competition in the IT&C sector. Products such as "BENTO Field Service



Management", aimed at companies that deliver services through distributed teams in the field, or "BENTO Mobile Device Management", which benefits any organization that owns or manages a sizeable fleet of mobile devices, are thus a component fundamental in the Company's development strategy.

The common element that defines **BENTO's activity** and that constitutes as one of the objectives of every project that the Company runs is related to automation and optimization.

BENTO has experience in managing complex projects across various industries, including Utilities (Energy, Water, Oil & Gas), Real Estate, Transport, Agriculture, Industrial Engineering, Media, Advertising, Insurance, and more.

CERTIFICATION

The BENTO team has competencies and certifications in numerous technologies, some of which are listed below:

Mobile Technologies



Databases



Programming languages and technologies



IT technologies and services



Reports



EXPERIENCE

BENTO has several advantages that it has gained over the years, in projects in which the company has been involved, the way the company works, and the products developed in all these projects representing the BENTO experience, which can be characterized by:

- ✓ Own standardized Software Products, with proven market adoption, in terms of completed large-scale implementations;
- ✓ Synergies between the Software Development division and the IT, Infrastructure & Cloud division;
- ✓ Substantial experience in operational optimization specific to various market verticals, such as: Utilities (Energy, Water, Oil & Gas), Agriculture, Production;
- ✓ Mechanisms for talent recruitment, management and retention;
- ✓ Collaboration mechanisms and methodologies that ensure individual performance and accountability, both of which are fully adjustable to the degree of remote work required;
- ✓ Wide range of services delivered; various types of projects that can be managed internally by the team;
- ✓ Experience in developing and implementing components running in critical, redundant and secure infrastructures;
- ✓ The only Romanian developer of FSM (Field Service Management) or MDM (Mobile Device Management) solutions;
- ✓ Microsoft Gold Partner;
- ✓ HP Enterprise Silver Partner;
- ✓ “Intellectually Curious”, know-how and continuous, planned and demonstrable education, permanent focus on new technologies and new methods of optimizing customer operations;
- ✓ High level of trust from manufacturers, based on fair behavior;
- ✓ A motivated, ambitious and experienced team;
- ✓ Recurring income.

COMPLETE PORTFOLIO OF SERVICES AND SOLUTIONS

During the 19 years of experience conducting a wide range of IT and Software projects, BENTO has developed complementary skills that allow the company to coordinate and deliver complex, turnkey projects and specific sets of services.

An essential element in the success of the delivered projects is based on the set of skills in coordination and project management, built on the experience that BENTO has gained by being in the position of project coordinator with a complex structure of both IT non-IT stakeholders.

The company delivers services through 2 divisions (business units): (i) Software Development; and (ii) IT, Infrastructure & Cloud, each with a classification of services as follows:



"SOFTWARE DEVELOPMENT" DIVISION

- A. CUSTOM SOFTWARE DEVELOPMENT
- B. STANDARDIZED SOFTWARE PRODUCTS

"IT, IT INFRASTRUCTURE & CLOUD" DIVISION

- A. IT SERVICES
- B. CLOUD SERVICES

Many projects involve resources and services delivered by both divisions of the company, this synergy being one of BENTO's differentiators in the market.

Software
Custom software
Software Products



**IT Infrastructure
& Cloud**
IT
Cloud



**Complex Turnkey Projects
& System Management**



"SOFTWARE DEVELOPMENT" DIVISION (DEV):

CUSTOM SOFTWARE DEVELOPMENT

Through its work, BENTO helps companies turn their ideas into robust software applications perfectly adapted to existing workflows, thus optimizing operations and maximizing profits.

Using the Agile / Scrum methodology provides transparency, speed of delivery, and flexibility to ever-changing requirements. In addition, the Issuer's way of working ensures real-time visibility, at every stage of project development, from analysis to delivery.

Also, as a working method, the company uses Waterfall, the BENTO team performing the necessary business analysis, understanding and documenting customer requests and preferences, consulting all stakeholders, challenging hypotheses, asking questions, and using the creativity of its employees, all with the final aim to complete and deliver a project that best reflects the wishes and ideas of the client.

BENTO covers all the stages related to the development and implementation of a Software project, ensuring its entire life cycle.

The roles covered are:

- Project management;
- Business Analysis / Operational Analysis;
- Solution Architecture / System Architecture;
- Full Stack Development
- User Interface Design / User Experience;
- API;
- Integration;
- Testing / Quality Assurance;
- Implementation;
- Training;
- Maintenance / Post Implementation (Recurring Services);
- Outsourcing (Provision of specialized resources to be managed by the beneficiary).

A. STANDARDIZED SOFTWARE PRODUCTS

Standardized Software is a fundamental direction of the company's development, and part of the development strategy outlined in this report is based on accelerating investment in this direction.

Each standardized software product project contains both standard product implementation and additional customization and software development services.

As in the case of custom software development, standardized software products also determine the delivery of recurring maintenance/post-implementation services after implementation.





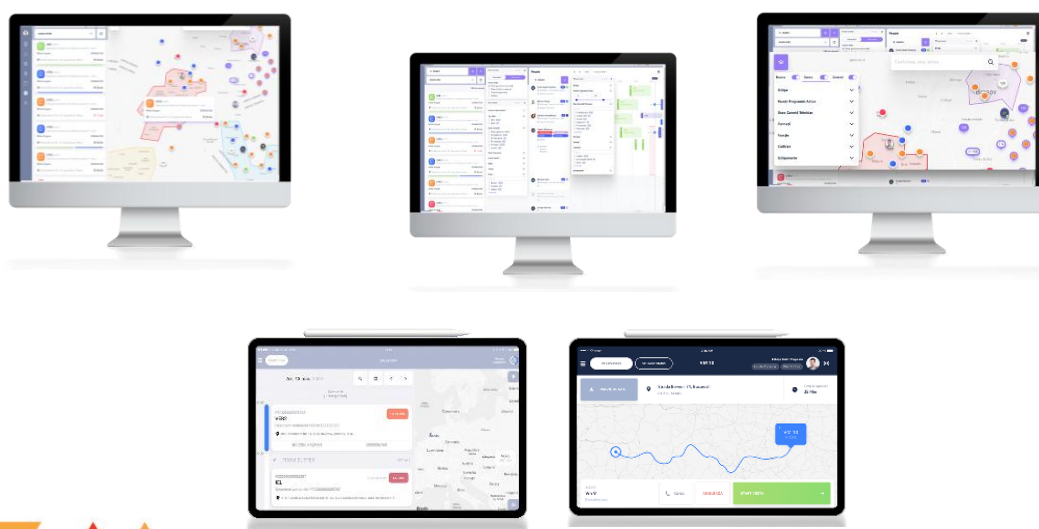
B.1. Bento Field Service Management

Bento Field Service Management (BENTO FSM) is a product for companies that conduct services with teams distributed in the field, providing efficiency, transparency, reducing costs and optimizing field operations.

Field teams must provide quality, timely and transparent services. The **BENTO FSM** solution allows planning, managing, tracking and optimizing the activity of field workers. This solution is designed to increase the productivity of field teams and increase the quality of services provided.

BENTO FSM brings all the necessary information on the mobile device of any worker, guides the execution of the work, step by step, ensuring that nothing is missed, while reducing the likelihood of human error. It also allows dispatchers to see, in real-time, how teams work and locate, to better plan routes and to anticipate delivery times with greater accuracy.

In addition, the solution enables the automation of the entire logistics chain that underpins field services, such as completing and printing documents on the spot, managing inventory and inventory, signing contracts, and more.



Regarding the **benefits of using BENTO FSM** product, the main benefits are the following:

- ✓ Increasing productivity;
- ✓ Elimination of human errors;
- ✓ Reducing the number of unresolved incidents;
- ✓ Reducing travel time;
- ✓ Reducing fuel costs;
- ✓ Increase sales through up-sell and cross-sell;
- ✓ Optimization of allocated routes in real time;
- ✓ Maximizing the efficiency of field technicians.



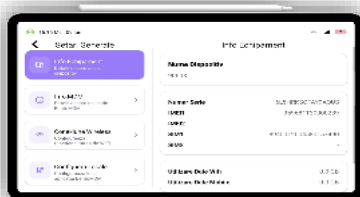
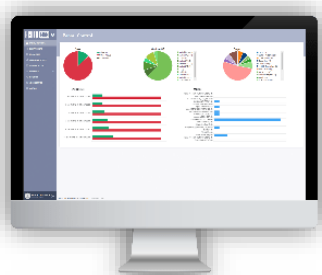
B.2. Bento Mobile Device Management

Bento Mobile Device Management (BENTO MDM) is intended for any organization that owns and/or operates a fleet of mobile devices, such as smartphones, tablets, PDAs, POS, etc.

Using **BENTO MDM**, companies can manage and secure mobile devices and set them to autopilot. The solution allows remote management and configuration of mobile or quasi-mobile devices, while preventing employees from using the devices differently than intended.

An essential component of the solution is security, with the system allowing security policies to be enforced, access restricted, device tracking, remote wiping removed, and more.

The product provides native support for devices:



Regarding **the benefits using BENTO MDM** product, the main benefits are the following:

- ✓ Automated administration;
- ✓ Advanced security;
- ✓ Simple and automated installation;
- ✓ Monitoring.

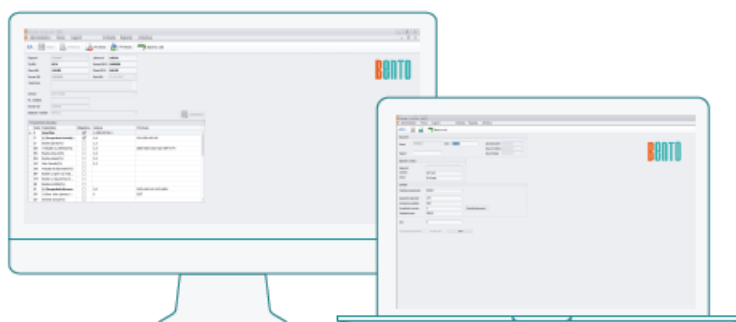
B.3 Bento Grânar

Bento Grânar innovates grain storage management.

Grânar is a management application that simplifies and automates all reception operations, management of silos, warehouses, or grain deposits with high storage capacity "in land" or port terminals. Often the activity of the beneficiaries involves the administration of contracts and the management of the quantity and quality of stored grain.

Grânar provides real-time data on grain quality, quantity, origin, storage, handling, and transportation costs. The application aims to simplify and automate all reception, storage, and management operations of grain stocks in silos, warehouses, or bunkers and generate all legal documents on grain stock management - BCA, scale ticket, SRC, AJG, etc.

Silo owners can easily monitor legal documents, contracts and can automatically issue invoices specific to storage operations. In addition, traders can see real-time data on the quantity, quality, and origin of stored grain.

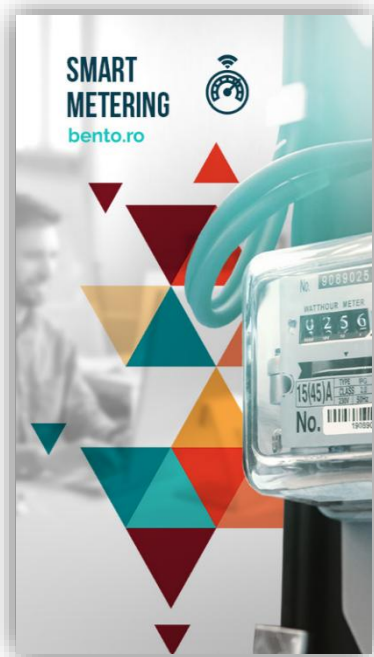


Regarding **the benefits of using Grânar** product, the main benefits are the following:

- ✓ Reducing the time required for laboratory analyses;
- ✓ Eliminating the possibility of theft, through the processes of automatic full and empty weighing of transport equipment;
- ✓ Reduction by up to 20% of the energy consumed to ensure optimal storage humidity;



- ✓ Complete automation of the reception area and interfacing with a series of devices specific to this business;
- ✓ Increasing the confidence of partners in the way of managing their cereal products;
- ✓ Delivering up-to-date status and reports on grain condition and route within the silo;
- ✓ Clear record of contracts and invoice status.



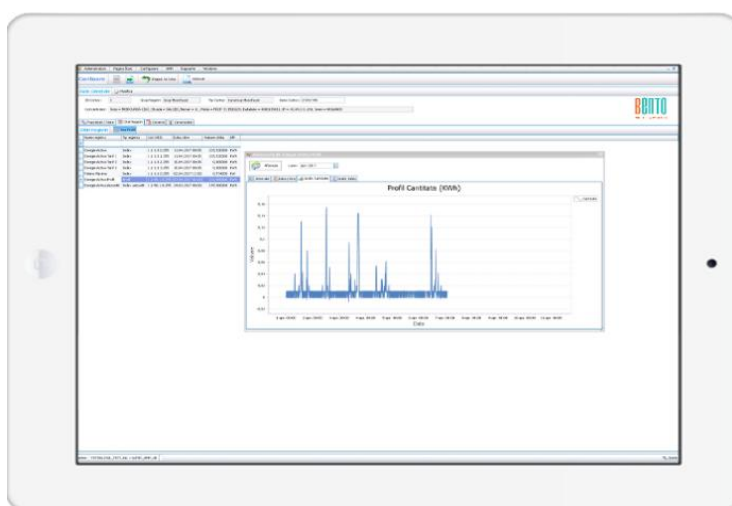
B.4. BENTO Smart Metering & Energy Management (BENTO EnMS)

Smart Metering & Energy Management combines software components with hardware elements, representing the presence of BENTO in the IoT area ("Internet of Things").

The system allows remote monitoring of energy consumption and production and other signals received from various sensors, centralizing and formalizing this information, integration with third-party systems such as ERP, or billing and analysis for energy efficiency.

Regarding the advantages of using the **BENTO Smart product Metering**, the main benefits are the following:

- ✓ Meter reading accuracy;
- ✓ Data transmission security;
- ✓ Reduction of thefts;
- ✓ Reduction of travel costs;
- ✓ Two-way communication.



"IT, IT INFRASTRUCTURE & CLOUD" DIVISION (IT)

C. IT SERVICES

IT, Infrastructure & Cloud division creates and implements robust, adaptable IT solutions using the latest technologies to standardize, optimize and maintain IT infrastructure compliance.

For business environments, closely following IT trends, digitalization and infrastructure are real and current issues.

Finding the perfect mix and optimal ROI is essential for a profitable business. In addition, coordinating your own IT team can be difficult and costly.

Throughout this process, BENTO offers a wide range of IT services designed to meet the needs of the market.



**Service
Desk**



**IT Systems
Administration**



**Virtualization
Solutions**



**Cloud
Hosting**



**Data Center
Consolidation**



**Infrastructure
Automation**



**IT Network
Administration**



**Cloud
DevOps**



**Outsourcing
IT Services**

C.1. IT Service Desk

This service involves providing Level 1 and Level 2 support for everything related to IT, tailored to the culture of the recipient organization. BENTO provides a single point of contact for all users of these services.



The BENTO Service Desk team can handle all support processes to minimize the impact of IT infrastructure incidents, covering installation, configuration, management services, and associated consulting services.

The services are available 24/7, and BENTO already offers support for Europe and the USA companies.

Whether BENTO serves IT infrastructure, corporate resources, or dedicated applications, the company manages to track the performance of the assets it manages in real-time.

C.2. IT systems administration

IT specialists in BENTO systems management cover many infrastructures and sizes, whether physical, virtual, Cloud, hybrid, small, or Enterprise level systems. The company also manages components used in critical infrastructure and complex redundancy topologies, which are defining elements for the team's competencies.

By outsourcing these services to BENTO, beneficiaries can optimize costs and plan the evolution of the effort associated with these activities in a predictable way.

C.3. IT network administration

The company designs, implements, and operates IT networks of any size and complexity to serve any purpose. The main objective is to ensure the security and availability of IT networks.

The BENTO networking team manages, both locally and remotely, the networks and communication equipment of the beneficiaries, ensuring high availability of services. In addition, BENTO provides real-time, 24/7 network management and monitoring services, incident identification, resolution, and prevention, according to approved SLAs.

C.4. IT virtualization services

BENTO offers complete IT virtualization services both at the server level and at the user terminal level, allowing companies to become more flexible and efficient. Through virtualization, it is possible to run multiple operating systems simultaneously on a single server or computer, so it is not necessary to allocate a dedicated server for each service, as is practiced in the traditional approach (e-mail server, web server, telephony server, ERP or CRM application server, etc.).

Virtualization services aim to optimize existing IT infrastructure, reduce hardware costs and associated administration by up to 50%, and increase server efficiency by up to 80%.

C.5. Cloud Hosting Services

BENTO Cloud services Hosting allows immediate access to the necessary storage and processing resources without investing in hardware. This way, infrastructure costs are adapted to existing needs without any long-term commitment. BENTO covers the full range of services needed to migrate from traditional infrastructure to public cloud solutions, such as Microsoft Azure or Amazon AWS.

The Company's portfolio also includes "managed" services, consulting, and evaluation services for choosing the optimal solution to reduce costs through migration to the Cloud, implementation, and maintenance and support.



C.6. Datacenter Consolidations

Consolidation services for data centers delivered by BENTO aim to optimize hardware resources while ensuring their availability and reducing maintenance costs and energy consumption by implementing modern technologies. Services may involve designing and implementing data centers from scratch, redesigning existing ones, downsizing existing data centers, or merging multiple data centers into one.

BENTO can help migrate from a traditional infrastructure solution to a public cloud solution as part of a project to strengthen a data center.

C.7. IT infrastructure automation

BENTO IT infrastructure automation services enable the efficient management of services and applications running in networks and multi-cloud domains, thus obtaining the configuration speed, scalability, and standardization of IT infrastructure services. Automation models and associated services are based on technologies such as KUBERNETES, OPEN SOURCE, PUPPET, and CHEF.

C.8. Cloud DevOps

This type of service allows the automation and acceleration of software application launches, the elimination of implementation errors, the improvement of the quality of the delivered code, and the possibility to be one step ahead of the competition. By integrating Cloud technology, DevOps thus maximizes the development potential of the beneficiary.

C.9. Outsourcing IT services

By using IT outsourcing services, beneficiaries become agile and free to scale and transform the organization as they wish, in line with the dynamics and trends of the business environment, giving up operations that are not a differentiator.

Outsourcing all IT operations to BENTO, users will benefit from the solid expertise of the entire team in a variety of state-of-the-art technologies, as well as in the design and monitoring of modern architectures and infrastructures.

D. CLOUD SERVICES

Through Cloud services, BENTO transfers any company's workflows to a secure Cloud environment, enabling easy and fast scaling as their business grows.

The company covers a wide range of consulting, deployment, and migration services needed to transition from traditional infrastructure to a cloud-based solution.

BENTO Cloud Services are based on the most powerful public cloud platforms, such as **Microsoft Azure** and **Amazon Web Services**, consistent with **HIPPA**, **ISO/IEC27001** for information security management and **ISO 9001** for quality management.





D.1. CLOUD CONSULTING



Through this service, BENTO creates with its clients' strategies for both choosing the right Cloud technologies and organizing and coordinating migration and implementation projects. The aim is to identify the right mix of technologies and the optimal way of managing the project that will ensure easy integration in the current form of working and the expected ROI.

D.2. CLOUD MIGRATION



Migrating an existing infrastructure into a cloud environment often requires organizing and conducting a pilot project with limited applications to limit the risks and assess both the operational impact and the benefits of the chosen technologies and methods. Following this stage, the BENTO team carries out the entire migration project of all the components that are the subject of the project to the new infrastructure in the Cloud, then providing support in offering a smooth transition.

D.3. CLOUD IMPLEMENTATION



This category of services aims to implement an optimal environment based on the best Cloud platforms, adjusted to the client's needs. Within the Cloud implementation projects, the BENTO team defines and plans objectives and milestones, evaluates the existing infrastructure, plans and coordinates the entire project, validates and verifies the quality and compatibility of applications and services. The company delivers a customized approach to customer requirements and operating restrictions.

OWN RESEARCH & PRODUCTS

BENTO's own products are described in sections B.1.-B.4. above. One of the main directions of the company in the next period is to improve these products, including new facilities, and develop new products.

DIFFERENTIATION FROM THE COMPETITION

Regarding the factors that differentiate the company from its competition, they can be classified according to its business lines, as well as the products developed:



- (i) **IT&C** - BENTO has built its entire business based on a complex mix of IT&C, Infrastructure, and Cloud skills, and strong partnerships developed in recent years, such as with Microsoft, HPE, or CISCO, which have strengthened BENTO's position in the Romanian IT&C market;
- (ii) **CUSTOM SOFTWARE** - BENTO has been developing custom software for over 18 years. The company has had successful deployments in multiple industries, including energy, FMCG, utilities, telecommunications, healthcare, agriculture, IT, media, food, distribution, transportation, and services;
- (iii) **FIELD SERVICE MANAGEMENT** - BENTO is the only manufacturer in Romania of such a solution, already having a substantial presence in utility companies. Of the 4 companies operating electricity distribution networks in the country, 2 have activities that directly or indirectly use the BENTO Field Service Management ("BENTO FSM") solution. Also, one of the most important companies in Romania that manages a municipal water network is a user of BENTO FSM;

Regarding Field Service Management, BENTO has no local competitors on the Romanian market, the main competitors being international players: Service Power, Service Max, Clevest IFS, SAP (Coresystems), Ventyx ABB, Salesforce (Field Service), Microsoft (Dynamics 365 Field Service), Jobber, Field Aware, Praxedo.

- (iv) **MOBILE DEVICE MANAGEMENT** - BENTO is the only manufacturer in Romania of an MDM solution, having implemented one of the most significant projects in the country, through which approximately 150,000 mobile devices are managed. Even though there are no local manufacturers of MDM solutions, some international vendors are promoted through their local partners: Samsung Knox and Airwatch.
- (v) **DIGITALIZATION IN THE AGRICULTURAL SECTOR** - The big traders corporate or agricultural producers, port operators, silos with large storage capacities need systems that facilitate the management of crop stocks until delivery to the final beneficiary, going through all types of weighing, analysis, cleaning, dragging, drying, storing, contract management, transshipment, invoicing and sales. The BENTO "Grânar" solution is already being implemented at one of the largest grain port terminals in the country and smaller projects.



DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT

COMPANY'S BOARD OF DIRECTORS

The company is managed by a Board of Directors, consisting of 3 members elected with a mandate of four (4) years as of October 20, 2023. At the time of writing this report, the Board of Directors of 2B Intelligent Soft SA consists of the following members:



RADU SCARLAT

Equity Partner, Chairman of the Board of Directors with power of representation

Radu Scarlat joined the Company 2 years after its setup, becoming Vlad Bodea's partner. Similar to his colleague, the evolution of BENTO helps Radu to develop skills in a wide range of roles that appear as the complexity of projects and the portfolio of services delivered increases.

Radu is the one who channeled the experience gained by the BENTO team with the implementation of solutions for field activity to the development of its own software product. In this long and complex road, which involved 3 major implementations in parallel with the structuring of the standard product, Radu has gained extensive experience in business operational analysis and product management.

By taking over the financial management within the company, Radu managed to structure the mechanisms through which the company ensures its financial stability, having a substantial contribution to its growth capacity. This concern has brought him valuable skills in risk management and financial planning.

In recent years, Radu has focused more and more on BENTO development. In addition to involvement in various company operational areas, Radu oversees the departments: Financial, Administrative, and Procurement.

Education:

- 2009 - Bachelor's Degree in Automation and Computers, Polytechnic University of Bucharest

Professional experience:

- 2010 - present: Director, BENTO (2B Intelligent Soft SA);
- 2006 - 2010: Software Engineer and Operations Manager, BENTO (2B Intelligent Soft SA);
- 2005 - 2006: Software Engineer, AquaSoft;
- 2005: Packaging Engineer, AquaSoft.

OWNERSHIP PERCENTAGE:

Radu Scarlat owns **27.4036%** of the share capital of 2B Intelligent Soft SA

REMUNERATION:

In 2023, the amount of remuneration paid and benefits in kind granted by the Issuer to Radu Scarlat represent:

- Gross remuneration in the amount of 410,256 lei
- Other benefits: laptop, phone, car.

ADDITIONAL INFORMATION according to legal regulations:

- Currently, Radu is an active partner in companies/associations: Plaja Nuka SRL, VRTW Artists SRL, VRTW Tours SRL, RSC Asset Management SRL.
- In the last 5 years, Radu has not been banned by a court from serving as a member of the board of directors or supervisor of a company.
- In the last 5 years, there have been no cases of insolvency, liquidation, bankruptcy or special administration of commercial companies, of which Radu is a member of the board of directors or supervisory board.
- Radu has no professional activity that competes with that of the issuer and is not part of any agreement, understanding or family ties with a third party due to which he would have been appointed director.

VLAD - ERMIL BODEA

Co-founder, Equity Partner, Member of the Board of Directors



Vlad Bodea is one of the new generations of entrepreneurs passionate about engineering and technology. He wrote the first line of code in the fourth grade, in the BASIC language. In the following years, he continued developing and deepening his passion for programming and the operation and troubleshooting of computer systems. He later channeled his devotion to infrastructure and communication, internet and security.

In the 2nd year of college, Vlad Bodea became a co-founder of BENTO, under the formal name that the company still bears today, 2B Intelligent Soft. Vlad's professional development is closely linked to BENTO, which went through most of the roles that appeared with the company's development. As a software engineer, his reference project is developing and implementing a "SCADA" communications platform within a large-scale project that automates the distribution of electricity.

With the growth of BENTO, Vlad moved away from the technical side, focusing on operations and management. Under its direct coordination, BENTO has been a leader in implementing a WFM (Workforce Management) solution for one of the company's strategic clients. During the coordination of this project, which involved managing a complex group of stakeholders, both IT and non-IT, Vlad gained valuable experience in project management and business operational analysis. This project laid the foundations for BENTO's focus on projects involving the automation of field operations.



In the last years of BENTO's evolution, Vlad focused his attention more and more on strategic planning as well as on the management of internal processes. Currently, in addition to involvement in various operational areas of the company, Vlad also supervises the departments: Sales and Commercial, Marketing and Human Resources.

EDUCATION:

- 2009 - Bachelor's Degree in Automation and Computers, Polytechnic University of Bucharest

PROFESSIONAL EXPERIENCE:

- 2004 - present: Director, BENTO (2B Intelligent Soft SA);
- 2013 - 2018: Business Development Director, Adrem;
- 2002 - 2004: IT Manager, Adrem

OWNERSHIP PERCENTAGE:

Vlad Bodea owns **27.4036%** of the share capital of 2B Intelligent Soft SA.

REMUNERATION

In 2023, the amount of remuneration paid and benefits in kind granted by the Issuer to Vlad-Ermil Bodea represent:

- Gross remuneration in the amount of: not remunerated
- Other benefits: laptop, phone, car.

ADDITIONAL INFORMATION, according to legal regulations:

- Vlad is currently an active partner in companies/associations: Plaja Nuka SRL, VRTW Artists SRL, VRTW Tours SRL.
- In the last 5 years, Vlad has not been banned by a court from serving as a member of the board of directors or supervisor of a company.
- In the last 5 years, there have been no cases of insolvency, liquidation, bankruptcy or special administration of commercial companies, of which Vlad is a member of the board of directors or supervisory board.
- Vlad has no professional activity that competes with that of the issuer and is not part of any agreement, understanding or family ties with a third party due to which he would have been appointed director.





CLAUDIU NEGRIȘAN

Non-executive member of the Board of Directors

Claudiu Negrișan is an experienced executive with a strong background in strategy, management consulting, finance, and investments. A graduate of the MBA program at Copenhagen Business School, he previously served as CFO of a renowned group of companies in Romania, with annual revenues of 200 million RON and over 1,000 employees. He is currently a Senior Partner at BoldMind

Capital Partners.

Claudiu began investing on the Bucharest Stock Exchange as early as 1996 and remains an active investor in both the capital market and private equity, including start-ups and technology companies.

EDUCATION:

- 2004 – MBA, Copenhagen Business School;
- 1996 – Bachelor's Degree in Aircraft and Aviation Engines, Military Technical Academy.

PROFESSIONAL EXPERIENCE:

- November 2024 – present - Senior Partner, BoldMind Capital Partners
- 2020 – 2024: Group CFO Adrem Group (owned by ABBC Bro Group BV);
- 2016 – 2021: Group CFO, ABBC Bro Group BV Netherlands
- 2013 – 2016: Partner, Platinum Capital;
- 2009 – 2012: Head of Advisory Services, SOAR Management;
- 2007 - 2009: Independent consultant;
- 2005 – 2007: Country Director Romania, SIMMO AG Austria;
- 1998 – 2004: Entrepreneur;
- 1996 – 1998: Head of the military air base department.

Ownership percentage:

As of 31 December 2024, Claudiu Negrișan owned 0.5939% of the share capital of 2B Intelligent Soft S.A.

REMUNERATION

In 2024, the amount of remuneration paid and benefits in kind granted by the Issuer to Claudiu Negrișan represent:

- Gross remuneration in the amount of: was not remunerated.
- Other benefits: -

ADDITIONAL INFORMATION, according to legal regulations:

- Currently, Claudiu is an active partner in companies/associations: Silverspring Capital SRL.



- In the last 5 years, Claudiu has not been banned by a court from serving as a member of the board of directors or supervisor of a commercial company.
- In the last 5 years, there have been no cases of insolvency, liquidation, bankruptcy or special administration of commercial companies, of which Claudiu is a member of the board of directors or supervisory board.
- Claudiu has no professional activity that competes with that of the issuer and is not part of any agreement, understanding or family ties with a third party due to which he would have been appointed director.

COMPANY MANAGEMENT

The executive management consists of:



ANDREI CUPACIU

Equity Partner, Director of IT, Infrastructure & Cloud Division

Andrei Cupaciu has 21 years of professional experience. His first interactions with IT engineering were during high school, with the foreground being the realization of the first data network with internet access in the city of Constanța, in the years 1999 - 2000.

His passion for IT has helped him gain skills in various operating systems, IT security, IT infrastructure automation, and the implementation of "Business Critical " IT systems.

Andrei Cupaciu joined the BENTO team in 2013, bringing his vision in the long-term development of the IT, Infrastructure & Cloud services area within the Company.

He focused on delivering turnkey solutions based on Public & Private Cloud, IT Automation, Security, and Converged IT Infrastructure and expanding the existing team and its competencies. These steps have contributed to the stable and organic growth of the BENTO business in IT services.

Out of a desire to deliver solutions to clients based on the most modern, reliable, and flexible IT technologies, Andrei has coordinated the development of solid business partnerships with the largest technology companies shortly after joining the Company: Microsoft, AWS, HPE, VMWare, and CISCO.

The experience gained over time in various IT projects from various industries has helped him develop many skills in the area of business development. Andrei's ability to quickly identify the problems that companies face due to the adoption of new technologies and prevent their problems has contributed to the continuous growth of BENTO's client portfolio. He currently leads the IT, Infrastructure & Cloud Division and performs numerous other roles in the Company, especially in the area of Sales and Business Development.

PROFESSIONAL EXPERTISE

- *UNIX Operating systems;
- IT infrastructure automation and coordination technologies;



- Blockchain;
- Public Cloud Implementation;
- IT security.

EDUCATION

- 2009 - Bachelor's Degree in Automation and Computers, Polytechnic University of Bucharest

PROFESSIONAL EXPERIENCE

- 2013 – present: IT, Infrastructure & Cloud Division Director, BENTO (2B INTELLIGET SOFT SA);
- 2007 – 2013: Technical IT Team Leader, Crescendo International;
- 2006 – 2007: System Engineer, Twodecode Belgium;
- 2004 – 2006: System Engineer, Aquasoft Romania;

OWNERSHIP PERCENTAGE:

As of 31 December 2024, Andrei Cupaciu owned 7.9190% of the share capital of 2B Intelligent Soft S.A.

ADDITIONAL INFORMATION, according to legal regulations:

- Andrei is currently an active partner in companies/associations: Integrated IT Solutions SRL
- In the last 5 years, Andrei has not been banned by a court from serving as a member of the board of directors or supervisor of a company.
- In the last 5 years, there have been no cases of insolvency, liquidation, bankruptcy or special administration of commercial companies, of which Andrei is a member of the board of directors or supervisory board.
- Andrei has no professional activity that competes with that of the issuer and is not part of any agreement, understanding or family ties with a third party due to which he would have been appointed director.



DANIEL GIUȘCĂ

Equity Partner, Lead Software Architect

A graduate of the "Dunărea de Jos" University of Galați, Computer Department, Daniel Giușcă has created dedicated software architectures and business products since the beginning of his career, which has been implemented in numerous national and multinational companies. His passion for software and his desire to constantly evolve were 2 significant factors that

helped him improve in technologies such as Cloud Development, Artificial Intelligence, Connected Field Service, and Security.



Dan joined the BENTO team in 2013, with the formal organization of the company in the two divisions. Contributing to the formation and development of the Software Development division, he coordinated the construction and implementation of most of the company's software projects.

During the over 8 years spent within the Company, Dan Giușcă played a crucial role in developing BENTO Field Service Management, Grânar, Food Manufacturing products but also many custom software applications, thus managing to translate the needs of clients into unique software products, with the role of facilitating their activity and increasing their operational efficiency.

PROFESSIONAL EXPERTISE

- Analysis of information systems;
- Designing solutions for business systems;
- Software design;
- Operating management of software development teams.

EDUCATION

- 1996: Bachelor's Degree, " Dunărea de Jos" University of Galati, Computer department

PROFESSIONAL EXPERIENCE

- 2014 – Present: Lead Software Architect, BENTO (2B INTELLIGENT SOFT SA);
- 2014 – 2016: Software Design Engineer, Bizage Software Innovation;
- 2002 – 2014: Project Manager, Total Soft;
- 2000 – 2002: Technical Director, Advanced Software Solutions;
- 1998 – 2000: Senior Developer, Cegedim;
- 1996 – 1998: Software Developer, Ram-Tech.

OWNERSHIP PERCENTAGE

As of 31 December 2024, Daniel Giușcă owned 7.9123% of the share capital of 2B Intelligent Soft S.A.

ADDITIONAL INFORMATION, according to legal regulations:

- Daniel is currently an active partner in companies/associations: BIZAGE SOFTWARE INNOVATION SRL
- In the last 5 years, Daniel has not been banned by a court from serving as a member of the board of directors or supervisor of a commercial company.
- In the last 5 years, there have been no cases of insolvency, liquidation, bankruptcy or special administration of commercial companies, of which Daniel is a member of the board of directors or supervisory board.
- Daniel has no professional activity that competes with that of the issuer and is not a party to any agreement, understanding or family ties with a third party due to which he would have been appointed director.



BENTO SHARES ON THE BUCHAREST STOCK EXCHANGE

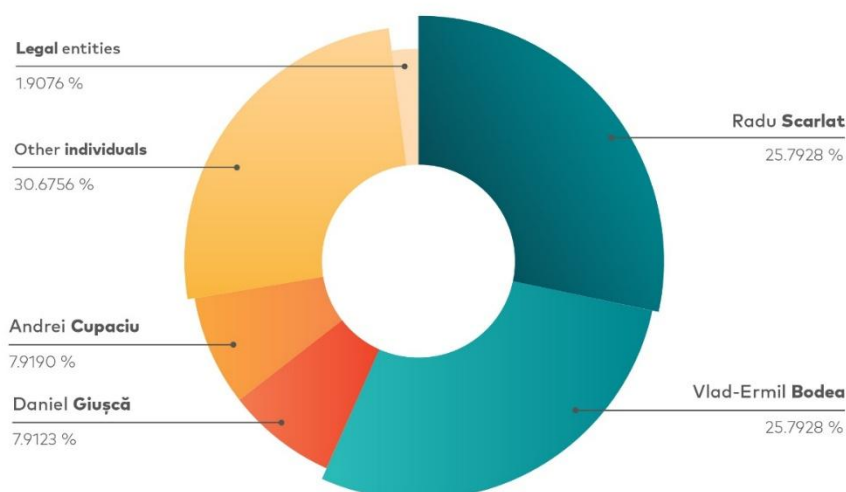
The shares of 2B Intelligent Soft (BENTO) were admitted to trading on the SMT segment of the Bucharest Stock Exchange on 16.03.2022.

On April 19, 2024, the Company initiated an accelerated bookbuild offering consisting of up to 700,000 ordinary shares of the Company held by the selling shareholders Radu Scarlat, Vlad-Ermil Bodea, Andrei Cupaciu, and Dan Giușcă. The offering was completed on April 19, 2024, when the selling shareholders sold a total of 512,007 ordinary shares of the Company. More details are available [HERE](#) and [HERE](#).

On November 19, 2024, the Company's Board of Directors decided to increase the share capital, with the new share capital of 1,400,095.2 lei being registered with the Trade Register on December 16, 2024. However, as of December 31, 2024, the increased share capital had not yet been registered with the Financial Supervisory Authority and the Central Depository. Therefore, the structure mentioned below considers the share capital prior to the capital increase, namely 1,364,550 lei, divided into 13,645,500 shares.

As of **December 31, 2024**, the shareholding structure of the Company was as follows:

SHAREHOLDER	NO. OF SHARES	%
RADU SCARLAT	3,519,557	25.7928%
VLAD – ERMIL BODEA	3,519,557	25.7928%
PERSOANE FIZICE	6,320,276	46.3177%
PERSOANE JURIDICE	286,112	2.0967%
TOTAL	13,645,500	100%



Between January 1, 2024, and December 31, 2024, investors traded 3.4 million BENTO shares, with a total value of 43.1 million lei, across approximately 15,500 transactions.

In 2024, 2B Intelligent Soft S.A. did not conduct any share buyback operations. Additionally, none of the affiliated companies or subsidiaries of 2B Intelligent Soft S.A. hold shares issued by the company. The issuer has not issued any bonds or other debt securities.

DIVIDEND POLICY

The Board of Directors of 2B Intelligent Soft SA ("the Company") declares that the Company must comply with the Corporate Governance Principles applicable to issuers whose securities are traded on the Multilateral Trading System operated by the Bucharest Stock Exchange SA as operator of the regulated market.

Following the above principles, the Company undertakes to adopt a dividend policy as a set of guidelines for distributing net profit, which the Company declares to comply with. Accordingly, the Company's Board of Directors sets forth the following relevant principles concerning dividend policy:

- The Company recognizes the rights of shareholders to be remunerated in the form of dividends, as a form of participation in the net profits accumulated from the operation, and an expression of the return on capital invested in the Company.
- As a growth company with great potential for development, BENTO's management seeks to strike a balance between rewarding shareholders and maintaining access to the capital needed for development. Therefore, the Company proposes to shareholders a hybrid model of dividend policy, which includes both the distribution of free shares and cash dividends.
- The Company proposes to reward its shareholders, employees, and collaborators by granting shares free of charge, following the Company's capitalization of a part of the net profits. Following this model, the Company will keep the capital and invest in activities and expenses to increase the value of the business. At the same time, investors will be rewarded for their contribution with bonus shares. The proposal regarding the distribution of dividends, in the form of free shares, including the distribution rate, will be made by the Company's Board of Directors by issuing financial statements in this regard to investors.

The Company will communicate any changes to the Company's dividend policy to investors in a timely manner. Following the admission to trading of 2B Intelligent Soft SA on the SMT market of the Bucharest Stock Exchange, a formal dividend policy will be published on the Company's official website, www.bento.ro, investor section.

In the last 3 years, the Company has given dividends to its shareholders. Details of how the profit was distributed are presented below:

- ✓ **2022:** The distributed profit for 2021 was 1,000,000 lei
- ✓ **2023:** The distributed profit for 2022 was 2,112,000 lei
- ✓ **2024:** The distributed profit for 2023 was 4,093,382 lei

EMPLOYEES

Throughout 2024, the Issuer had an average of 80 employees and 17 subcontractors, with employee data for the past four years provided below:



YEAR	AVERAGE NO. OF EMPLOYEES	CONTRACTORS/RESOURCES FROM SUBCONTRACTORS	AVERAGE NO. OF EMPLOYEES & SUBCONTRACTOR RESOURCES*
2021	48	14	62
2022	62	13	75
2023	91	1	92
2024	80	17	97

* It represents the average number of employees and resources from subcontractors, as of December 31.

During 2024, the average number of employees and collaborators was 97, from 92 in 2023. As of December 31, 2024, the actual number of employees and collaborators was 105, categorized as follows:

NUMBER OF EMPLOYEES AND COLLABORATORS STRUCTURED BY AGE GROUPS	
18-30 YEARS	32
31-40 YEARS	46
41-50+ YEARS	27
TOTAL	105
NUMBER OF EMPLOYEES AND COLLABORATORS STRUCTURED ACCORDING TO THE LEVEL OF EDUCATION	
HIGHER EDUCATION	96
HIGH-SCHOOL STUDIES	9
TOTAL	105

The majority of the company's resources are within the Software Division, with 66 full-time employees/collaborators. This team primarily covers roles in software development, QA (testing), delivery management, business assessment and post-implementation services.

The IT, Infrastructure, and Cloud Division consists of 24 full-time employees/collaborators. All members of this division are IT experts, specialized in different areas of expertise.

The internal, non-operational service departments are the smallest, with a total of 14 full-time employees and collaborators.

The way Bento recruits, retains, and enables employee performance is a fundamental and ongoing concern for the company's management.

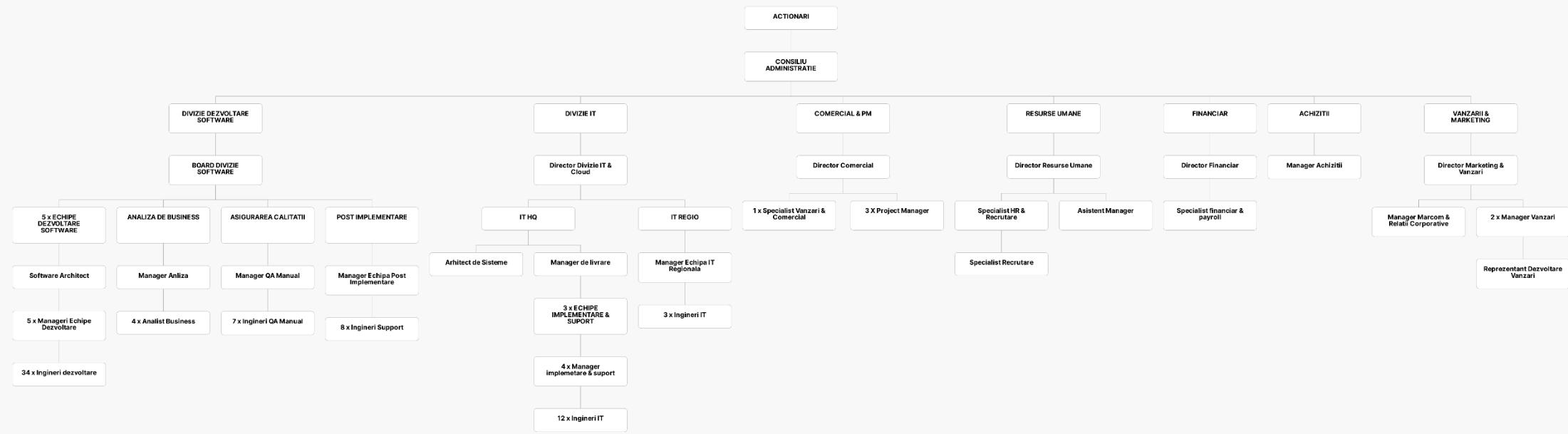
In this context, in 2024, the company decided to analyze its organizational culture and effectiveness. The results of this assessment formed the basis for developing a new human resources strategy. This strategy shifts the focus from **retention** to **performance** and aims to enhance **motivation and employee satisfaction** by encouraging constructive behaviors oriented toward **results, professional and personal development, and quality relationships**, with an emphasis on improving **collaboration**.

One of the key indicators Bento monitors annually is the Employee Net Promoter Score (eNPS). This score anonymously assesses the extent to which employees would recommend Bento as a workplace to friends or acquaintances. In 2024, Bento's eNPS reached 55, up from 52.5 the previous year. For a better understanding of this score, it is worth noting that the average eNPS for the IT sector in Romania is 8, according to a study conducted by brainspotting.ro in early 2025. By comparison, Google and Microsoft have eNPS scores of 31 and 33, respectively.

Another indicator that correlates with the eNPS is the employee turnover rate. Bento's voluntary turnover stood at 10%, with a total of 8 voluntary departures recorded. This figure is lower than the average in Romania's IT&C labor market, where the turnover rate—although declining compared to previous years—remains at around 16%, according to data provided by industry associations.



ORGANIZATION CHART 2B Intelligent Soft S.A .:



KEY EVENTS IN 2024

INCLUSION OF BENTO SHARES IN THE MSCI INDICES

On **February 16, 2024**, the Company informed shareholders that the Company's shares would be included in the Morgan Stanley Capital International (MSCI) Frontier Markets and MSCI Romania indices, in the Small Cap category, as of March 1, 2024. The MSCI Frontier Markets and MSCI Romania indices, Small Cap category, are benchmarks indices that track the performance of small-cap companies from frontier markets, including Romania.

More details [HERE](#)

2024 REVENUE AND EXPENSE BUDGET

On **March 29, 2024**, the Company informed investors about the availability of the 2024 Revenue and Expense Budget. The budget was approved by the shareholders during the Ordinary General Meeting of Shareholders on April 29, 2024. Considering the challenging technology market context and not only, the targeted revenue and expense budget for 2024 is still planned conservatively, taking into account both recurring and ongoing projects as well as projects under negotiation and signing phases.

More details [HERE](#)

OGMS of April 29, 2024

On **April 29, 2024**, the Ordinary General Meeting of Shareholders took place. The legal and statutory quorum was constituted at the first convocation. The key points approved during the meeting were:

- Approval of individual annual financial statements for the year ended 31.12.2023
- The distribution of 4,093,382.40 lei from the net profit related to the financial year 2023, for the distribution of dividends to the Company's shareholders.
- The 2024 Revenue and Expense Budget.

More details [HERE](#)

CONCLUSION OF A SIGNIFICANT CONTRACT

On **April 30, 2024**, the Company informed investors about the signing of a significant contract with a company specialized in the digitalization of energy infrastructure, in the total amount of 968,031.81 euros (without VAT), for the provision by the Company of a complex IT infrastructure, both equipment and licenses from other vendors as well as design, installation, configuration and commissioning services.

More details [HERE](#)



CONCLUSION OF A SIGNIFICANT CONTRACT

On **May 20, 2024**, the Company informed investors of the signing of a significant contract with a multinational company, an integrated provider of technical services for natural gas and electricity that provides services to a very large number of domestic and B2B customers, in the amount of 1,573,104 euros (without VAT), for the implementation, configuration and customization of new modules within the Bento modular platform alongside the completion of the configurations and customizations of the modules already implemented at this client in the past, such as the FSM module and the MDM module.

More details [HERE](#)

BOD DECISION – AMENDMENT OF SECONDARY OBJECT OF ACTIVITY

On **June 3, 2024**, the Company informed investors about the Decision of the Board of Directors no. 24 / 31.05.2024 which amends the secondary object of activity of the Company. The decision of the Board of Directors, which is available only in Romanian language, aims to add two new secondary objects of activity, respectively the ones provided by NACE codes 4741 - Retail sale of computers, peripheral units and software in specialized stores and 4742 - Retail sale of telecommunications product.

More details [HERE](#)

2023 DIVIDEND PAYMENT

On **June 26, 2024**, the Company informed the market that following the resolutions of the Ordinary General Meeting of the Shareholders dated 29.04.2024 the Company will pay the dividends through the Central Depository S.A. and the payment agent Banca Transilvania S.A. – payment agent, starting 29.07.2024, to Company's shareholders registered in the Shareholder's Registry held by the Central Depository S.A. on the registration date 10.07.2024. The gross dividend was RON 0.3 per share.

More details [HERE](#).

AGOA & AGEA CONVOCATION OF 02/03/10/2024

On **August 28, 2024**, the Company informed investors that on 28.08.2024, the Board of Directors of the Company decided to convene the Ordinary General Meeting of Shareholders (OGMS) and the Extraordinary General Meeting of Shareholders (EGMS) of the Company for 02.10.2024 (first calling), respectively for 03.10.2024 (second calling) should the attendance quorum for the first meeting not be met. Among the items on the agenda is the approval of the Company's financial auditor.

More details [HERE](#)



OGMS & EGMS FROM OCTOBER 2, 2024

On **October 2, 2024**, the Ordinary General Meeting of Shareholders (OGMS) and the Extraordinary General Meeting of Shareholders (EGMS) took place. Among the items on the agenda that were approved was the appointment of the Company's financial auditor

More details [HERE](#)

BENTO INVESTOR DAY

On **September 26, 2024**, the Company hosted the BENTO Investor Day, held at The Marmorosch Bucharest, Autograph Collection, in Bucharest.

During the event, the management team presented the Company and its growth drivers, while addressing all questions received from investors.

The event recording is available [HERE](#).

DECISION REGARDING THE INCREASE OF SHARE CAPITAL

On **November 19, 2024**, the Company informed the market in respect to the Decision of the Board of Directors of the Company no. 29/19.11.2024, through which the BoD decided the increase of the share capital of the Company in order to set off certain, liquid and due receivables held against the Company and derived from Stock Option Plan approved in the Extraordinary General Meeting of Shareholders through Decision no. 37/19.11.2021. Following the BoD Decision, the share capital of the Company is increased with the amount of RON 35,545.2, by issuance of 355,452 new shares, having a nominal value of RON 0.1 per share and a total nominal value of RON 35,545.2.

In light of this decision, several clarifications regarding the implementation and completion of the SOP program, approved by the Company through the Extraordinary General Meeting of Shareholders Resolution no. 37 of 19.11.2021, are necessary:

- In 2023, the Company carried out a share capital increase operation by granting bonus shares. Shareholders had the option to receive the nominal value of these shares instead of the bonus shares to which they were entitled. The shares covered under this scenario were allocated to the Company's treasury. At that time, the Company's four significant shareholders — Radu Scarlat, Vlad Bodea, Daniel Giușcă, and Andrei Cupaciu — opted to collect the nominal value of the shares instead (more details [HERE](#)). Subsequently, using the shares thus obtained, the Company was able to grant shares under the SOP program for 2022 and 2023 to Daniel Giușcă, Andrei Cupaciu, and Claudiu Negrișan. The Company's shareholders, Radu Scarlat and Vlad Bodea, deferred their right to receive shares for 2022 and 2023 to a later date.



- On 19.11.2024, after acknowledging the fulfillment of all conditions for granting shares under the third year of the SOP program, the Company approved the increase of its share capital by converting certain, liquid, and due receivables held by SOP beneficiaries against the Company. These receivables include those held by Radu Scarlat and Vlad Bodea, resulting from all three years of the SOP program (deferred shares from 2022 and 2023, as well as those for 2024), along with receivables held by the other three SOP beneficiaries — Daniel Giușcă, Andrei Cupaciu, and Claudiu Negrișan — for 2024. These details are outlined in the preamble of Board of Directors' Resolution no. 29 dated 19.11.2024, available [HERE](#).

Following the adoption of Board of Directors' Resolution no. 29 of 19.11.2024 and the registration of the share capital increase with the Trade Registry, the Financial Supervisory Authority (ASF), and the Central Depository, the SOP program will be considered completed, with the Company having fulfilled all its obligations under this program. The SOP program was disclosed to the Company's shareholders at the time of listing, as stated in the Listing Memorandum (available [HERE](#)), on page 89, which includes details on the five beneficiaries and the number of shares to be granted under the program.

The general conditions of the SOP plan were established under the Extraordinary General Meeting of Shareholders Resolution no. 37 dated 19.11.2021, published in the Official Gazette of Romania, Part IV. Details regarding the granting of shares under this SOP program are outlined in the option acquisition contracts signed with the beneficiaries, which remain confidential. This confidentiality ensures the protection of the Company's competitive strategy and its key personnel remuneration policy, essential elements for maintaining the Company's market attractiveness.

The P&L implications of the SOP program were considered when drafting the 2024 Revenue and Expense Budget, which was approved by the shareholders during the Ordinary General Meeting of Shareholders on April 29, 2024. The manner in which the SOP program has been implemented does not impact this budget.

CHANGE OF THE HEADQUARTERS OF THE COMPANY

On **December 18, 2024**, the Company informed the market that, according to Resolution no. 412566 / 12.12.2024 of the Trade Registry, and following the receipt of the new fiscal registration certificate, the new headquarters of the Company is located on 19-21 Primaverii Boulevard, entrance A, 3rd floor, District 1, Bucharest, Romania, this being also the working point of the Company.

More details [HERE](#)

REGISTRATION OF THE SHARE CAPITAL INCREASE

On **December 18, 2024**, the Company informed the market regarding the registration of the share capital increase with the Trade Register. Following the registration with the ONRC, the new subscribed and paid share capital of the Company is of 1,400,095.2 lei, divided into 14,000,952 common shares with a nominal value of 0.1 lei each.

More details [HERE](#)



FINANCIAL RESULTS ANALYSIS

P&L ANALYSIS

In 2024, BENTO generated **operating revenues of 84.4 million lei, marking a 45% increase** compared to 2023. The “Software Development” (DEV) division contributed 29% to the operating revenues for 2024, while the “IT, Infrastructure, and Cloud” (IT) division accounted for 69%.

Of the total operating revenues, **87%** was generated from turnover, while 11% came from investments in the company’s own software products, specifically the development of the integrated modular software platform – “Bento Platform.”

Revenues from the production of intangible assets reached 9.3 million lei in 2024, a 34% decrease compared to 2023. These represent investments in the company’s own software products, specifically the development of existing modules within the integrated modular software platform – “Bento Platform.” As noted in the 2024 financial reports, the decrease is due to lower investment intensity in the company’s own products, a trend that will continue since these investments are now funded exclusively by the company’s own resources. This follows the completion, on December 31st, 2023, of the EU-funded project, "Platform for Modular Digital Transformation in the Enterprise and Public Sector."

Operating expenses increased by 51% compared to 2023, **reaching 66.2 million lei** as of December 31st, 2024. The largest contributor to this increase was other operating expenses, which increased by 104% to 22.3 million lei compared to 2023, driven by the significantly larger scale of the company’s projects carried out in 2024. This category primarily includes subcontractor expenses for ongoing projects, amounting to approximately 16.4 million lei, as well as costs related to service providers (external platforms, IT services and subscriptions, legal and accounting consultancy, advertising, communication services, vehicle-related costs, rents, etc.).

The second largest contributor to operating expenses was material expenses, which amounted to 20.2 million lei, a 201% increase compared to 2023, driven by a 212% rise in goods expenses to 20 million lei. These represent hardware equipment and software licenses purchased by the company and delivered to clients as part of ongoing projects. The increase is due to the larger scale of projects requiring hardware equipment and software licenses compared to 2023.

Personnel expenses **decreased by 19%, amounting to 19.7 million lei** in 2024. This decrease was due to the expiration of certain fixed-term employment contracts that reached maturity during the past year.

Depreciation and amortization expenses **increased by 96%** compared to the previous year, reaching **4 million lei** in 2024. This evolution primarily reflects the recognition of depreciation related to investments made in the development of the modular integrated software platform – “Bento Platform.”



The operating result increased by 27% to 18.2 million lei in 2024 compared to the previous year.

The gross result as of December 31st, 2024, was 18.2 million lei, a 29% increase compared to the period ending December 31st, 2023, while the net result for 2024 was 16.4 million lei, a 26% growth compared to the previous year.

PROFIT AND LOSS ACCOUNT INDICATORS (LEI)	31.12.2023	31.12.2024	Δ %
Operating revenue	58.156.693	84.361.732	45%
Operating expenses	43.858.665	66,158,199	51%
Operating result	14.298.028	18,203,534	27%
Financial result	(231.975)	(39.906)	-83%
Gross result	14.066.053	18,163,628	29%
Net result	13.009.598	16,418,850	26%

BUSINESS & SALES STRATEGY

BENTO supports a sales effort with the aim of maintaining the organic growth of business volume and profitability, based on 6 pillars:



1. **The evolution of already implemented solutions ("upsell")**, be it upgrades or the addition of complementary elements. This direction is common to all business lines, and the Company has gone through a process of organizing "account management" roles to ensure the achievement of the objectives defined in this regard, as well as through a process of motivating people from organization involved in this process.
2. **Increasing the share of recurring services**, which by their nature have a cumulative character. Many of the projects implemented by BENTO need maintenance and constant evolution services, which the company provides in the form of monthly subscriptions, this way of contracting providing long-term stability to the Issuer. BENTO also recorded a substantial increase in this share between 2018 and 2022, mainly due to better discipline in the sales process. The company



anticipates that this share will continue to grow to a comfortable level, generating in turn a significant increase in turnover.

3. **The development in the near region of the marketing and sales channels associated with own software products.** Part of the investment associated with own software products is directed to the development and maintenance of marketing and sales channels in the region (Eastern Europe, the Balkan area). This investment will substantially increase the company's sales capacity.
4. **Evolution of current IT&C partnerships and establishment of new partnerships.** The IT, Infrastructure and Cloud division, at the level of which organic and sustainable growth is registered from year to year, runs projects that bring substantial benefits to equipment and software suppliers. These benefits are rewarded by recognized partnerships such as those with HPE, Microsoft and CISCO. Partnerships have 2 main benefits:
 - ✓ Securing preferential prices for the opportunities managed by BENTO which ensures the competitiveness of the offers that the Company can support.
 - Increasing the level of opportunities at the BENTO level.
 - The development of existing partnerships as well as the establishment of new partnerships is an important part of the sales strategy and an element that brings a component of sustainable growth in future turnover.
5. **Increasing own sales team.** A fundamental element of BENTO's sales strategy is the scaling of resources dedicated to sales, as a result of the experiences gained in the sales process carried out by the internal team so that they can cover as large a range of customers as possible from business areas of interest to the company
6. **Continue to develop presence internationally.** Although still modest, BENTO's presence in the US and Switzerland represents a potential pole for significant growth. For this reason, the Issuer will continue in the next period to develop its own activity in these two areas that the company considers essential for scaling its own activity.

2024 was marked by the consolidation of own efforts and the structuring of internal development teams based on two priority directions: 1. Development and Administration of Sales Channels and 2. Direct Sales Strategic Projects. Also, throughout 2023, the mechanisms designed to support a sales activity with increased volume, such as those of Product Management, Presales and Offering, were optimized.

SIGNIFICANT CLIENTS

The following table shows the 5 most important contracts, depending on the share in the turnover value.



TOP 5 CUSTOMERS IN 2024

	CLIENT / INDUSTRY	% OF TURNOVER	COUNTRY	PROVIDED SERVICES
1	Client 1	44%	Romania	Software Development, IT Services, Infrastructure & Cloud
2	Client 2	19%	Romania	
3	Client 3	10%	Romania	
4	Client 4	4%	Romania	
5	Client 5	3%	Romania	

The company has a portfolio of diversified clients, operating in the following sectors:

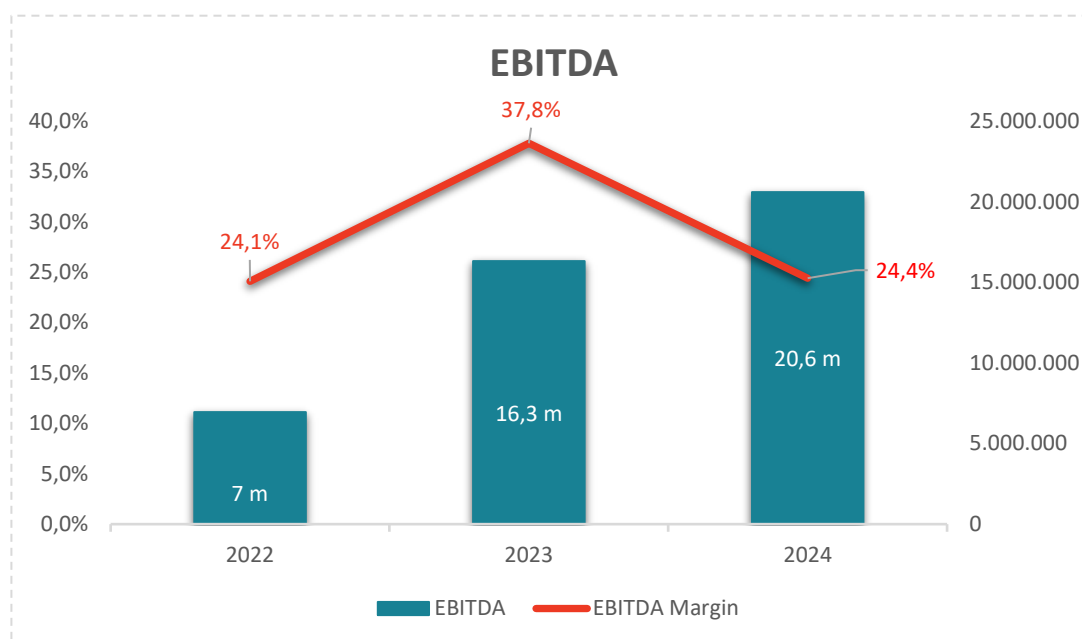
SECTOR	%
Oil & Gas	44.2%
Utilities	24.3%
Energy	13.5%
Telecom	4.5%
FMCG	4.1%
Services	2.4%
Agriculture	1.7%
Transport	1.7%
Media	1.6%
Health	1.3%
Others	0.4%
FMCG distribution	0.2%
IT	0.2%
Total	100.0%

KEY OPERATIONAL INDICATORS

EBITDA – RON

It is a key indicator used to monitor operational performance and is frequently tracked by investors in capital markets. EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization) represents operating profit, adjusted by adding depreciation, amortization, and impairment expenses, while deducting investment subsidy revenues (1.6 million lei).





BALANCE SHEET ANALYSIS

Total assets increased by 26% in 2024, reaching 70 million lei, driven primarily by a 39% growth in fixed assets.

Fixed assets increased due to a 32% increase in intangible assets, amounting to 27.2 million lei. This growth reflects investments in the company's own software products, including the development of existing modules within the integrated modular software platform – “Bento Platform,” as well as new modules.

Current assets grew by 18% compared to December 31st, 2023, totaling 40.3 million lei, supported by a 14% increase in trade receivables, which reached 19 million lei, representing current receivables.

Other receivables decreased by 76%, amounting to 1.3 million lei. Of this amount, 1 million lei represents recoverable corporate income tax resulting from the application of the tax incentive for research and development project expenses. The remaining balance consists of non-deductible VAT, as well as other social receivables (medical leave) and various debtors.

Cash and cash equivalents grew by 117% to 19.7 million lei, following the collection of amounts related to invoices due as of December 31st, 2024.

Total liabilities increased by 10%, reaching 16.2 million lei.

Of these, **current liabilities grew by 14% in 2024**, amounting to 11.0 million lei, amid a **25% increase** in liabilities to third-party suppliers, which reached 8 million lei. These represent due payables related



to equipment and license suppliers used in projects delivered in November and December 2024. Other current liabilities **decreased by 12%**, reaching **2.8 million lei** at the end of previous year. These include employee salaries and related taxes, VAT, and taxes payable to the state budget.

Non-current liabilities, amounting to 5.2 million lei, mainly represent a new financing facility accessed under the IMM Invest program in August 2024, with a total threshold of 5 million lei and a zero-interest rate in the first year. The company decided to access this new financing due to the favorable conditions offered by the program, particularly the zero-interest rate in the first year.

The previous IMM Invest financing, also totaling 5 million lei and included in the company's prior financial statements, was fully repaid in August 2024.

The revenue in advance category, amounting to 10.1 million lei as of December 31st, 2024, represents investment grants received from the EU-funded project. The 11% decrease in this category is attributed to the gradual recognition of investment grants as revenues in line with the amortization of the investment over a 60-month period. As the investment is amortized monthly, the grants are progressively recognized as income, which explains their gradual decline on the balance sheet. This 11% decrease reflects the amortization process and the recognition of the associated grants as income, concurrently increasing amortization expenses in the profit and loss account.

Over the 60-month period, this decline will continue until the full recognition of grants as income, as the investment is completely amortized.

The **provisions** category, amounting to 506 thousand lei, represents unused paid leave.

Equity increased by 45% from December 31st, 2023, **reaching 43.1 million lei**, driven by the profit carried forward. The category of losses related to equity instruments includes the impact generated by the 2024 Stock Option Plan (SOP), which was recorded in equity in accordance with applicable accounting regulations.

BALANCE SHEET INDICATORS (LEI)	31.12.2023	31.12.2024	Δ %
Fixed assets	21.282.523	29,612,535	39%
Current assets	34.268.911	40,296,642	18%
Prepaid expenses	172.563	88,393	-49%
TOTAL ASSETS	55.723.996	69,997,570	26%
Current liabilities	9.690.994	11,005,459	14%
Non-current liabilities	5.014.283	5,210,971	4%
Equity	29.702.517	43,147,984	45%
TOTAL ASSETS	55.723.996	69,997,570	26%

CORPORATE ASSETS OF THE ISSUER

For the purpose of carrying out daily activities, BENTO also owns assets such as laptops, computers, mobile phones, multifunction printers as well as furniture items. All of these are located at the



company's headquarters. The degree of wear and tear of the properties owned by the company does not raise significant problems on the performance of the activity. IT equipment owned by the company has a degree of physical wear specific to office activity - low. There are no issues regarding the ownership of tangible assets owned by the company.

APPROVAL OF PROFIT DISTRIBUTION

On April 24, 2025, during the Annual General Meeting of Shareholders, the distribution of the net profit for the 2024 financial year, amounting to 16,418,850 lei (sixteen million four hundred eighteen thousand eight hundred fifty lei), was approved as follows:

- Legal reserves: 7,109 lei
- Retained earnings: 16,411,741 lei



ELEMENTS OF PERSPECTIVE REGARDING THE ISSUER'S ACTIVITY

2025 REVENUE AND EXPENSE BUDGET

PROFIT AND LOSS ACCOUNT INDICATORS (LEI) FOR 2025	2024 RESULTS	2025 ESTIMATED RESULTS	EVOLUTION %
Operating revenue, of which:	84,361,732	94,081,818	12%
<i>Turnover</i>	73,152,130	82,441,818	13%
<i>Revenue from the production of intangible assets</i>	9,291,670	9,300,000	0%
Operating expenses	66,158,199	71,891,884	9%
EBITDA	20,602,137	26,639,173	29%
Operating result	18,203,534	22,189,934	22%
NET RESULT	16,418,850	18,239,420	11%

MAIN DEVELOPMENT DIRECTIONS

A. STRUCTURING AND CAPITALIZING OF OWN INTELLECTUAL PROPERTY, MANIFESTED THROUGH STANDARDIZED SOFTWARE PRODUCTS

With the development of the "BENTO Platform" in the context of the project financed under the Competitiveness Operational Program (POC 2014 - 2020), the company's standardized software products are now structured in the form of modules of this platform. Each module can work both independently and as an integrated part of a wider suite of applications.

In 2025, in addition to the sales actions associated with the promotion and implementation of the BENTO Platform modules, we will continue our activities aimed at increasing the company's presence in complementary industries, leveraging the expertise built in our core sectors such as energy and utilities, as well as expanding our international footprint through the MoonShotX program and the company's membership in AmCham Romania.

The component modules of the BENTO Platform are described below:

BENTO Field Service Management (FSM) is a suite of applications dedicated to companies that deliver services through teams distributed in the field. The market for these products is substantial regionally and with enormous potential globally. BENTO is the only provider in Romania with such a solution in its portfolio, already having a series of implementations within renowned multinational companies. BENTO FSM digitalizes, automates and optimizes the entire suite of service delivery activities with field teams, delivering operational improvements of up to 30%. Currently, the product can be implemented in standard form by companies in the area of Utilities and Energy, with applicability especially for large companies ("enterprises").



The development of this product involves expanding the spectrum of standard functionalities to address other verticals, as well as the development of functionalities that make the solution affordable in the area of smaller companies, of the IMM type ("small and medium businesses" or "small and medium businesses") The development plan also includes the evolution of the system towards a SaaS ("Solution as a Service") licensing environment, which will facilitate the publication of the solution on global marketing channels, such as the one provided by Microsoft, Azure Marketplace.

BENTO Mobile Device Management (MDM) is a system dedicated to companies that manage a substantial fleet of mobile devices (tablets, smartphones, POS, etc.). With major local deployments already in place, this system in turn addresses a substantial and growing market. BENTO MDM is a much more generic solution than FSM, as target companies can operate in any industry. The solution enables beneficiaries to centrally manage mobile devices, enforce security policies, track devices via GPS, remotely manage each user's rights, remotely manage apps and settings, and lock devices for use only in the goal pursued. BENTO MDM is already suitable for both large companies and SMEs.

BENTO Internet of Things (IoT) The module is intended for communication with smart equipment (e.g. smart meters, sensors) but also for managing the information received from them.

BENTO Financial The module has the role of ensuring the digitization of all accounting and financial operations within an organization, being constantly adjusted and updated in accordance with the legislation in force in Romania.

BENTO HR The module ensures the digitization of all administrative processes related to personnel management within an organization.

BENTO Supply Chain Management (SCM) The module optimizes through digitization the processes in the area of procurement, supply, inventory, supplier management, supplier contracting, supplier orders and goods receipt.

BENTO Warehouse Management (WMS) The module aims to optimize the activities associated with warehouses and distribution centers that manage impressive volumes of stocks and materials, but also smaller ones that want to be more agile.

BENTO Transport Management (TMS) The module automates the entire process of an organization that manages and delivers finished products to customers or provides services for such organizations.

BENTO BI is a level of the platform that takes data from all the modules used based on a Big Data infrastructure and delivers useful information to management, audit and operational departments.

B. DEVELOPMENT AND MANAGEMENT OF SALES CHANNELS THROUGH NATIONAL AND INTERNATIONAL PARTNERS

The development of strategic partnerships with other organizations was also in the focus of the Company in 2023, in order to ensure an ecosystem of sales channels as wide as possible.



The immediate objective of this development direction, the creation and maintenance of a sizeable ecosystem of sales channels, provides the Company with a stable and resilient source of opportunities. At the same time, the careful selection of partners also ensures the potential of exporting some products from the portfolio globally.

Partners - Sales Channels can be classified according to the type of opportunities that the Bento team supports in relation to them, such as:

- Strategic Opportunity Partners ("Enterprise Partners") - these partners have access to the entire portfolio of Bento services and products, and with them opportunities are approached on a case-by-case basis. Through these partnerships, the Bento team aims to approach strategic accounts, large-scale projects and/or approach new markets.
- Volume Partners - these partners only have access to a selection of products and/or services from the Bento portfolio, and the success of the partnership lies in setting up a standardized sales process within the partner. Through these partnerships Bento aims to create a healthy pipeline of smaller but numerous opportunities.

From the perspective of the industries in which they operate, the Partners - Sales Channels are classified into the following categories:

- Telecommunications providers with international presence
- Software integrators, especially ERP integrators, including software manufacturers
- Mobile equipment distributors including manufacturers and importers
- Business consultants
- Consultants for European Funds



RISKS

THE RISK ASSOCIATED WITH KEY PEOPLE

Operating in a booming specialized industry that requires, among other things, advanced technical knowledge, the Issuer depends on the recruitment and retention of management and engineers. Therefore, it is possible that in the future, the company will not be able to retain its key personnel involved in the company's activities or will not be able to attract other qualified members of the management team or key people, which would affect the market position and its future development. Thus, both the loss of management and key employees could have a material adverse effect on the company's business, financial situation, and results of operations. The company is already running several projects designed to ensure efficient human capital management, talent retention, and performance-based motivation to reduce this risk. The company also intends to implement SOP (*Stock Option Plans*).

COMPETITION RISK

Changing the strategy by existing competitors or entering new ones on the market, especially outside Romania, with significant budgets to finance aggressive growth, will intensify competition and pressure the company's activity, with the risk of decreasing turnover or profit.

REPUTATIONAL RISK

It is a risk inherent in the Issuer's activity, the reputation being essential in the business environment. Reputation risk is inherent in BENTO's economic activity. The ability to retain and attract new customers also depends on the recognition of the BENTO brand and its reputation for the quality of services offered in the market. A negative public opinion about BENTO could result from actual or perceived practices in the software market in general, such as negligence in providing services or even from how BENTO operates or is perceived to operate. To mitigate this element of risk, the company is already carrying out internal projects to ensure the operational teams focus on the quality of the services delivered and, on the reception, and treatment of the feedback received from clients. BENTO is also constantly running awareness and positioning campaigns.

THE RISK ASSOCIATED WITH THE BUSINESS DEVELOPMENT PLAN

The Issuer aims at sustainable growth as a strategic direction for developing the activity. The management proposes increasing its turnover by developing the business lines provided above. However, it is possible that the line of development chosen by the Issuer to expand its business may not be in line with expectations and estimates, which could harm the company's financial position. This risk is amortized by the mix of services that the company delivers, the variety of customers and industry verticals approached, and the synergies between the 2 divisions of the company, which have supported the company's efforts in the past.

THE RISK ASSOCIATED WITH MEETING THE FORECASTS

Although factored in multiple risk factors, financial forecasts start from the premise of fulfilling the business development plan. The company intends to periodically issue forecasts on the evolution of the main economic and financial indicators to provide potential investors and the capital market with an accurate and complete picture of the current situation and plans envisaged by the company and



current reports detailing the comparative elements between the predicted data and the actual results obtained.

Forecasts will be made prudently, but failure to meet them is a risk. Therefore the data to be reported by the company may be significantly different from those forecasts or estimated as a result of factors not previously anticipated or whose negative impact could not be counteracted or anticipated.

ECONOMIC AND POLITICAL RISK

The Issuer's activity and revenues may be affected by the general conditions of the Romanian economic environment, and an economic slowdown or recession could have adverse effects on profitability and operations. Such unfavorable macroeconomic conditions could lead to an increase in the unemployment rate, a reduction in consumption and purchasing power, which could affect the demand for the products marketed by the Issuer. To mitigate this risk, the company's development strategy is also based on accelerating international expansion.

FISCAL, LEGISLATIVE, AND REGULATORY RISK

The day-to-day business and the development plans of the Issuer may be affected by any legislative changes. This could slow down the expansion, with effects on the business plan for the coming years and the Issuer's operating results.

PRICE RISK

Price risk is the risk that the market price of the products and services sold by the company will fluctuate to such an extent as to make existing contracts unprofitable. To this end, the Issuer includes in contracts contractual clauses that reduce this risk (contingency/renegotiation clauses). This risk is also significantly reduced by focusing on its standardized software products, which bring a native profit margin well above the traditional services offered by BENTO.

LIQUIDITY RISK

Liquidity risk is inherent in the company's operations. It is associated with holding stocks, receivables, or other assets and converting them into liquidity within a reasonable time frame so that the company can meet its payment obligations to its creditors and suppliers. Suppose the company does not fulfill these payment obligations or the liquidity indicators provided in the contract. In that case, the company's creditors (commercial suppliers, banks, etc.) could initiate actions to execute the company's main assets or even request the opening of insolvency proceedings of the company, which would significantly and negatively affect the shareholders and the activity, prospects, financial situation, and results of the company's operations.

The Issuer constantly monitors its risk of facing a lack of funds to carry out the activity by planning and monitoring cash flows. Still, as net revenues cannot be accurately predicted, there is a risk that this planning may be different from what will happen in the future.

RISK OF INDEBTEDNESS

The Issuer has contracted credit facilities, both in the short term, to finance the current activity and in the long term to finance some investments. These credit agreements can contain many requirements, including affirmative, negative, and financial terms. Failure to comply with any of these conditions may lead to the activation of the clause whereby the drawn credit becomes immediately due, and BENTO may not have sufficient liquidity to meet the repayment obligations in the event of an acceleration of these obligations.



The Issuer may not be able to generate a sufficient cash flow from operations. Thus, there is no assurance that BENTO will have access to future loans, in adequate amounts, to enable the payment of debts. One or more alternatives may be needed, such as reducing or delaying planned expenses and investments, selling assets, restructuring debt, raising additional capital, or refinancing debt. These alternative strategies may not be available on satisfactory terms.

The ability of the company to refinance its debt or obtain additional financing on commercially reasonable terms will depend, among other things, on its current financial condition, restrictions on current debt arrangements, and other factors, including the state of the financial markets and the markets in which the company operates. If BENTO does not generate sufficient cash flow from operations and the above alternatives are not available, BENTO may not have enough cash to meet its financial obligations. To mitigate this risk, the company's management frequently evaluates and adjusts the credit facilities used to anticipate and manage situations similar to those listed above. The objective of BENTO is that the company's operational activity should not be dependent on the contracted financing facilities.

INTEREST RATE RISK AND SOURCES OF FINANCING

Some of these Company financing agreements provide for a variable interest rate. Therefore, the company is exposed to the risk of increasing this interest rate during the term of the financing agreement, which could result in a higher interest rate payment and could have a material adverse effect on the company's business, financial condition, and results of operations. Also, in case of deterioration of the economic environment in which the Issuer operates, it may be unable to contract new financing under the conditions from which it previously benefited, which could lead to increased financing costs and adversely affect the company's financial situation.

COUNTERPARTY RISK

Counterparty risk is the risk that a third party natural or legal person will not fulfill its obligations under a financial instrument or a client contract, thus leading to a financial loss. The company is exposed to credit risk from its operating activities (mainly for external trade receivables) and its economic activities, including deposits with banks and financial institutions, foreign exchange transactions, and other financial instruments.

THE RISK ASSOCIATED WITH LITIGATION

In the course of its business, the Issuer is subject to a risk of litigation, among other things, due to changes and developments in legislation. The Issuer may be affected by other contractual claims, complaints, and disputes, including from its contractual counterparties, customers, competitors, or regulators and any negative publicity that such an event may entail.

In the context of the development of the contractual relations, at present, the Issuer is a party in 2 litigations pending before the Romanian courts:

NO AND REASON	LITIGATION	PROCEDURAL QUALITY	STAGE	IMPACT
866/03/2023		Creditor	First instance court	Insignificant
17467/03/2022		Creditor	First instance court	Insignificant



GENERAL ECONOMIC SITUATION IN THE MARKETS

The company's results may be directly affected by economic conditions, in particular by the level of employment, inflation, and disposable income. A slowdown or economic downturn could have adverse effects on profitability and operations. This risk continues to be significant in 2022 due to the estimation of a high inflation rate and rising energy costs, both of which are affected by the geopolitical conflict caused by the war in Ukraine.

THE RISK ASSOCIATED WITH POLITICAL AND SOCIAL INSTABILITY IN THE REGION

Political and military instability in the region, such as the war in Ukraine, can lead to profoundly unfavorable economic conditions, social unrest, or, at worst, military confrontations in the region. The effects are unpredictable but may include declining investment, significant currency fluctuations, rising interest rates, reduced credit availability, trade, capital flows, and increasing energy prices. These and other unforeseen adverse effects of crises in the region could negatively affect the company's business, outlook, results of operations, and financial position.

THE RISK ASSOCIATED WITH THE COVID-19 PANDEMIC

The year 2020 was marked by the outbreak and escalation of the COVID-19 pandemic (official name provided by the WHO). At the time of writing this report, the company has implemented concrete measures to protect its employees from a very early-stage rotation for administrative staff) and strongly supports the vaccination campaign. However, there are still risks associated with temporarily blocking the company's business due to many simultaneous cases within the organization, threats that may affect the company's operational and financial performance. To mitigate this risk, the company has developed a large-scale internal process designed to integrate the new reality of "remote work" with operational procedures, ensuring a high degree of collaboration between team members and between teams and a high level of individual responsibility. In this regard, the company has adjusted several internal processes, implemented a suite of tools for collaboration, and developed several mechanisms and ceremonies. Thus, BENTO is proud today of a way of working that allows it total flexibility regarding the location where employees work but retain the elements of collaboration and accountability. Depending on the evolution of the COVID-19 pandemic, the company can adjust the degree of physical presence in real-time without affecting the operational processes.

THE RISK ASSOCIATED WITH IT SYSTEMS

The efficiency of the company's business depends to some extent on the IT systems. A malfunction or breach of the company's information systems could disrupt the company's business, could lead to the disclosure or misuse of confidential or proprietary information, damage to the company's reputation, increase its costs, or could result in other losses. The materialization of any of the above deficiencies could negatively affect the company's business, financial condition, and results of operations. BENTO owns and manages a modern, secure and redundant internal IT infrastructure to mitigate this risk.

PERSONAL DATA PROTECTION RISK

The company collects, stores, and uses commercial or personal data relating to trading partners and employees in its operations, which may be under contractual or legal protection. Although it seeks to take precautionary measures to protect customer and employee data following legal requirements



regarding privacy, possible leaks, breaches, or other breaches of the law may occur in the future or may have already occurred. The company also works with service providers and certain software companies that may pose a risk to the company concerning their compliance with the relevant legislation and any data protection obligations imposed on them or assumed by them in the applicable contracts concluded with BENTO.

In the event of any breach of data protection law, they may result in fines, claims, prosecution of employees and directors, damage to reputation, and disruption of customers, with a possible negative effect on business, prospects, results, operations, and financial position of the company.

FAKE NEWS

The nature of the company's business, the industry in which it operates may expose the company to claims related to defamation, misinformation or misrepresentation, or other types of content that may temporarily or in the long-term damage the business reputation. The company may also be adversely affected by the actions or statements of various persons, acting under false or inaccurate identities, which may disseminate information that is believed to be misleading or intended to manipulate opinions about the company. Any such situation could potentially lead to a decrease in customers' desire to cooperate with the company, thus leading to a decline in revenue and a reduction in the price of financial instruments issued by the Issuer.

GENERAL RISKS REGARDING SHARES

Investment Opportunity Assessment

Each potential investor in the Shares must determine the opportunity for such investment based on its independent analysis and/or professional recommendations that it considers appropriate in the circumstances.

Stocks may not be a good investment for all investors

Each potential investor in Equities must determine the adequacy of the investment in the light of its own circumstances. In particular, every potential investor should:

- have sufficient knowledge and experience to make a meaningful assessment of the benefits and risks of investing in Shares;
- have access to and have adequate analytical tools to assess, in the context of its own specific financial statement, an investment in Equities and the impact that such an investment will have on its overall investment portfolio;
- have a thorough understanding of the terms of the Shares and knowledge of the behavior of any relevant indices and financial markets; and
- be able to assess (either alone or with the help of a financial advisor) possible scenarios regarding economic factors, interest rates and other factors that could affect investments and their ability to bear the applicable risks.

Potential Investors should only invest in Shares if they have the expertise (either alone or with the help of a financial advisor) to assess how the Shares will operate under changing conditions, the effects on the value of those Shares, and the impact that these investments will have on the investment portfolio of the potential investor. Investors' investment activities are subject to certain authorities'



laws and regulations applicable to investments and/or analysis. Each potential investor should consult the appropriate legal advisers or regulators.

Tax regime

Potential buyers and sellers of Shares should be aware that they may be required to pay taxes or other documented fees or commissions according to Romanian laws and practices. Prospective investors are advised to rely on the tax information contained in this document and consult their own consultants regarding their specific tax obligations applicable to the purchase, holding, or sale of Shares. Only these consultants can assess the particular situation of each potential investor correctly.

Legislative changes

The terms of the Shares (including any non-contractual obligations arising out of or in connection therewith) are based on the relevant laws in force at the date of this report. No assurance can be given regarding the impact of any possible court decision or legislative changes or official applications or interpretations of such laws or administrative practices after the report.

The risk of direct investment in shares

Investors should be aware of the risk associated with a direct investment in equities, which is much higher than the risk associated with an investment in government securities or investments in investment funds, given the volatile nature of capital markets and stock prices.

The risk associated with listing the company's shares on the AeRO - SMT market - the future price per share and the liquidity of transactions

The share price and liquidity of transactions for companies listed on the SMT depend on the number and size of buy and sell orders placed by investors. There can be no guarantee on the future price of the company's shares after the AeRO - SMT market launch and no guarantee on their liquidity. It is not possible to guarantee that an investor who buys the shares will be able to sell them at a satisfactory price.

Shares may not be actively traded

Investors may not be able to sell their Shares quickly or at prices that give them a return comparable to that obtained in the case of similar investments that have developed a secondary market. There is no guarantee that the Shares listed on the Multilateral Trading System will be actively traded. Otherwise, such a situation would be likely to increase price volatility and/or have an adverse impact on the Share price.

The market value of the Shares

The value of the Shares depends on several interdependent factors that include economic, financial, and political events that occur in Romania or elsewhere in the world, including factors that affect the capital markets in general and the stock exchanges on which the Shares are traded. The price at which a Shareholder will be able to sell the Shares may contain a substantial reduction in the purchase price paid by that Buyer.

Other risks

Potential investors should consider that the risks presented above are the most significant risks that the company is aware of at the time of writing the report. However, the risks presented in this section do not



necessarily include all those risks associated with the Issuer's business, and the company cannot guarantee that it covers all relevant risks.

There may be other risk factors and uncertainties that the company is unaware of at the time of writing, which may change the Issuer's actual results, financial condition, performance, and performance in the future and may lead to a decrease in the company's share price. Investors should also carry out the necessary prior checks to make their own assessment of the investment opportunity.

Therefore, the decision of potential investors, whether an investment in the financial instruments issued by the Issuer is appropriate, should be made following a careful assessment of both the risks involved and the other information about the Issuer, whether or not contained in this report.



PROFIT AND LOSS ACCOUNT

PROFIT AND LOSS ACCOUNT INDICATORS (LEI)	31.12.2023	31.12.2024	Δ %
Operating revenue, of which:	58,156,693	84,361,732	45%
Turnover	43,194,635	73,152,130	69%
Revenue from the production of intangible assets	14,086,809	9,291,670	-34%
Other operating revenues	875,249	1,917,932	119%
Operating expenses, of which:	43,858,665	66,158,199	51%
Material costs, of which:	6,709,297	20,209,028	201%
<i>Expenses with raw materials</i>	271,599	206,187	-24%
<i>Expenses with energy and water</i>	0	9,828	0%
<i>Other material expenses</i>	34,464	20,400	-41%
<i>Expenses on goods</i>	6,403,234	19,972,613	212%
Personnel expenses	24,217,965	19,729,521	-19%
Depreciation and amortization	2,018,547	3,960,251	96%
Other operating expenses	10,912,856	22,259,399	104%
Operating result	14,298,028	18,203,534	27%
Financial revenue	129,771	129,950	0%
Financial expenses	361,745	169,856	-53%
Financial result	(231,975)	(39,906)	-83%
Total revenue	58,286,463	84,491,682	45%
Total expenses	44,220,410	66,328,054	50%
Gross result	14,066,053	18,163,628	29%
Income tax/other tax	1,056,455	1,744,778	65%
Net result	13,009,598	16,418,850	26%



BALANCE SHEET

BALANCE SHEET INDICATORS (LEI)	31.12.2023	31.12.2024	Δ%
Fixed assets, of which:	21,282,523	29,612,535	39%
Intangible assets	20,662,010	27,198,446	32%
Tangible assets	620,513	2,414,089	289%
Current assets, of which:	34,268,911	40,296,642	18%
Inventories	3,065,606	257,292	-92%
Receivables	22,110,663	20,350,948	-8%
Trade receivables	16,644,415	19,036,938	14%
Receivables with affiliated companies	20,598	20,598	0%
Other receivables	5,445,651	1,293,413	-76%
Cash and cash equivalents	9,092,641	19,688,402	117%
Prepaid expenses	172,563	88,393	-49%
TOTAL ASSETS	55,723,996	69,997,570	26%
Current liabilities, of which:	9,690,994	11,005,459	14%
Third party providers	6,363,348	7,966,030	25%
Liabilities with affiliated companies	41	41	0%
Financial leasing	135,675	244,315	80%
Other current liabilities	3,191,930	2,795,073	-12%
Non-current liabilities, of which:	5,014,283	5,210,971	4%
Bank liabilities	4,785,539	4,984,293	100%
Liabilities to shareholders	67,265	13,838	-79%
Financial leasing	161,479	212,840	32%
Total Liabilities	14,705,277	16,216,431	10%
Revenue in advance of which:	11,316,203	10,126,624	-11%
Subsidies for investments	11,316,203	10,126,624	-11%
Provisions, of which:	0	506,531	100%
Other provisions	0	506,531	100%
Equity, of which:	29,702,517	43,147,984	45%
Subscribed and paid-up capital	1,364,550	1,400,095	3%
Share premium account	4,635,450	9,022,050	95%
Legal reserves	272,910	280,019	3%
Other reserves	29,078	29,078	0%
Other elements of equity	2,240,000	3,360,000	50%
Own shares	89	89	0%
Losses related to equity instruments	2,590	4,424,735	170712%
The profit or loss carried forward	8,162,520	17,069,826	109%
Profit or loss for the financial year	13,009,598	16,418,850	26%
Distribution of profit	8,910	7,109	-20%
Total equity and liabilities	55,723,996	69,997,570	26%



CASH-FLOW

CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES	2024
Profit before tax	18,163,628
Adjustments for:	
Depreciation related to intangible assets	
Depreciation related to tangible assets	3,155,812
Expenses/(Revenues) related to value adjustments fixed assets	
Expenses/(Revenues) related to inventory provisions	
Expenses/(Revenues) related to client provisions and similar accounts	
Expenses/(Revenues) related to provisions for risks and expenses	804,439
(Net gain)/Net loss on tangible assets	
Revenues from grants	357,568
Adjustments for exchange rate losses/(gains)	
Interest expenses	87,928
Interest revenues	(73,900)
CASH FLOW GENERATED FROM OPERATING ACTIVITY BEFORE CHANGES IN WORKING CAPITAL	22,495,475
(Increases)/Decreases in receivables	2,564,154
(Increases)/Decreases in prepayments	84,170
(Increases)/Decreases in inventories	2,808,314
Liabilities increases/(decreases)	1,511,154
Interest paid	(87,928)
Interest received	
Profit tax paid	(1,363,250)
NET CASH FROM OPERATING ACTIVITIES	28,012,089
Cash flows from investment activities	
Purchases of fixed assets	(18,637,170)
Loans (granted)/repaid and financial assets	
Proceeds from the sale of tangible assets	
(Acquisition)/Sale of own shares	
NET CASH FROM INVESTING ACTIVITIES	(18,637,170)
Cash flows from financing activities	
Increase/(Decrease) in Credit Line Utilization	198,755
Collection/(Repayment) of non-current credit	4,788,131
(Payments)/Receipts from financial leasing	
Collection/(Payment) of non-current credits granted	
Dividends paid	(3,766,044)
Changes in share capital increase/(decrease)	
NET CASH FROM FINANCING ACTIVITIES	1,220,842
(DECREASE)/ NET INCREASE IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	10,595,761
Cash and cash equivalents at the beginning of the financial year	9,092,641
Cash and cash equivalents at the end of the financial year	19,688,402



CORPORATE GOVERNANCE PRINCIPLES

Statement on alignment with BVB's Corporate Governance principles for the multilateral trading system, AeRO market.

CODE	PROVISIONS TO BE FOLLOWED	COMPLIANT	NON-COMPLIANT	EXPLANATIONS
SECTION A – RESPONSIBILITIES OF THE BOARD OF DIRECTORS				
A1.	The company should have internal rules of the Board that include terms of reference regarding the Board and the key management functions of the company. The administration of the conflict of interests at Council level should also be dealt with in the Council Regulation		✓	The Issuer is in the process of adopting such a Regulation.
A2.	Any other professional commitments of the members of the Board, including the position of executive or non-executive member of the Board in other companies (excluding subsidiaries of the company) and non-profit institutions, will be notified to the Board before appointment and during the term of office.	✓		The issuer fully complies with this provision. All the professional commitments of the directors can also be found in the company's annual report.
A3.	Each member of the Board shall inform the Board of any connection with a shareholder who directly or indirectly holds shares representing not less than 5% of the total number of voting rights. This obligation shall take into account any connection which may affect the position of that Member on matters relating to decisions of the Council.	✓		The Issuer fully complies with this provision.
A4.	The annual report will inform whether an evaluation of the Council under the chairmanship has taken place. The annual report shall contain the number of meetings of the Council.	✓		Throughout 2024, the issuer had 2 AGM meetings, and 11 decisions of the Board of Directors were adopted throughout the year.
A.5.	The procedure for cooperation with the Authorized Advisor for a period during which such cooperation is applicable shall contain at least the following:	✓		Not applicable. The period for which the Issuer was conditioned to collaborate with an Authorized Consultant expired on 16.03.2023.
A.5.1.	Person with the Authorized Advisor;	✓		
A.5.2.	The frequency of meetings with the Authorized Advisor, which will be at least once a month and whenever new events or information involve the submission of current or periodic reports, so that the Authorized Advisor can be consulted;	✓		



A.5.3.	The obligation to inform the Bucharest Stock Exchange about any malfunction that occurred during the cooperation with the Authorized Advisor, or the change of the Authorized Advisor.	✓		
SECTION B - INTERNAL CONTROL / AUDIT				
B1.	The Board will adopt a policy so that any transaction of the company with a subsidiary representing 5% or more of the company's net assets, according to the latest financial reporting, is approved by the Board.			Not applicable - the company has no subsidiaries.
B2.	The internal audit must be carried out by a separate organizational structure (internal audit department) within the company or through the services of an independent third party, which will report to the Board and, within the company, report directly to the General Manager.	✓		The issuer contracted the internal audit with an entity specialized in audit services.
SECTION B — FAIR REWARD AND MOTIVATION				
C1.	The company will publish in the annual report a section that will include the total income of the members of the Board and the general manager and the total amount of all bonuses or any variable compensations, including the key assumptions and the principles for their calculation.	✓		The issuer undertakes to publish this information in the annual report.
SECTION D — BUILDING VALUE THROUGH INVESTOR RELATIONS				
D1.	In addition to the information provided in the legal provisions, the company's website will contain a section dedicated to Investor Relations, both in Romanian and in English, with all relevant information of interest to investors, including:	✓		The Issuer complies with all rules regarding the IR function as detailed below. The company has a dedicated section for investor relations on the website www.bento.ro which is available in both English and Romanian.
D1.1	The main regulations of the company, in particular the articles of association and the internal regulations of the statutory bodies	✓		The Issuer's key regulations can be found on its website.
D1.2	CVs of members of statutory bodies	✓		The CVs and biographies of the company's management personnel can be found on the Issuer's website as well as in the annual reports.
D1.3	Current reports and periodic reports;	✓		All current and periodic reports of the Issuer are available on its website.



D1.4	Information on general meetings of shareholders: agenda and related materials; decisions of general meetings;	✓		All information related to General Shareholders' Meetings is available on the Issuer's website.
D1.5	Information about corporate events such as the payment of dividends or other events that result in the acquisition or limitation of a shareholder's rights, including deadlines and the principles of such transactions;	✓		If applicable, this information will be published by the company on the Issuer's website, as well as through a current report sent to BVB.
D1.6	Other extraordinary information that should be made public: cancellation / modification / initiation of cooperation with an Authorized Consultant; signing / renewing / terminating an agreement with a Market Maker.	✓		If applicable, this information will be published by the company on the Issuer's website, as well as through a current report sent to BVB.
D1.7	The company must have an Investor Relations function and include in the section dedicated to this function, on the company's website, the name and contact details of a person who has the ability to provide, upon request, the appropriate information.	✓		Contact details for the Issuer's IR department can be found on the company's website in the "Investors" section.
D2.	The company must have adopted a dividend policy of the company, as a set of guidelines regarding the distribution of net profit, which the company declares that it will comply with. The principles of the dividend policy must be published on the company's website.	✓		The company's dividend policy is available on the Issuer's website, in the "Investors" section.
D3.	The company must have a policy on forecasts and whether or not they will be provided. The forecasts are the quantified conclusions of the studies aimed at determining the total impact of a list of factors related to a future period (so-called assumptions). The policy must set out the frequency, the period under consideration and the content of the forecasts. The forecasts, if published, will be part of the annual, half-yearly or quarterly reports. The forecast policy must be published on the company's website.	✓		The Issuer's forecasting policy is available on the company's website in the "Investors" section.
D4.	The company must set the date and place of a general meeting so as to allow as many shareholders as possible to participate.	✓		The issuer organizes and will continue to organize the AGM on working days, at the location that will be decided at the time of the convocation, as well as online.
D5.	The financial statements will include information in both Romanian and	✓		The issuer issues all information for investors,



	English on the main factors influencing changes in sales, operating profit, net profit or any other relevant financial indicator.			including financial reports, bilingually, in English and Romanian.
D6.	The company will hold at least one meeting / conference call with analysts and investors each year. The information presented on these occasions will be published in the investor relations section of the company's website, at the time of that meeting / conference call.	✓		The issuer organizes at least once a year the "BENTO Investor Day" - an event to which all stakeholders are invited, including investors, analysts and media representatives. As of 2024, the company also organizes two result calls in Romanian, dedicated to investors and analysts, on the occasion of publishing the preliminary and half-year results.

DECLARATION OF THE MANAGEMENT

Bucharest, April 25, 2025

According to the best available information, we confirm that the audited financial statements prepared for the period between 01.01.2024 and 31.12.2024 give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and income and expenses situation of 2B Intelligent Soft SA, as required by the applicable accounting standards, and that the Annual Report provides a true and fair view of the significant events that occurred during the financial year 2024 and their impact on the company's financial statements.

RADU SCARLAT

Chairman of the Board of Directors





ESPECIAL AUDIT SRL

Sos. Mihai Bravu, nr. 440, Bl. V12

Bucuresti, Romania

Nr Inregistrare Registrul Comertului: J40/12752/2003

Cod Fiscal: RO 15761069

RAPORT AL AUDITORULUI INDEPENDENT

Catre Acționarii 2BI Intelligent Soft S.A.

Str Sulina 26, sector 5, Bucuresti

Cod unic de înregistrare: 401053

Opinie

- 1 Am auditat situațiile financiare individuale anexate ale societății **2BI INTELLIGENT SOFT S.A. ("Societatea")**, cu sediul social pe bulevardul Primăverii nr 19-21, sector 1, București, identificată prin codul unic de înregistrare fiscală 16558004, care cuprind bilanțul la data de 31 decembrie 2024, contul de profit și pierdere, situația modificărilor capitalului propriu și situația fluxurilor de trezorerie pentru exercițiul financiar încheiat la această dată, precum și un sumar al politicilor contabile semnificative și notele explicative.
- 2 Situațiile financiare individuale la 31 decembrie 2024 se identifica astfel:
 - Activ net/Total capitaluri proprii: 43.147.985 Lei
 - Rezultatul net al exercițiului financiar: 16.418.850 Lei, profit
- 3 In opinia noastra, situatiile financiare individuale anexate prezinta fidel, sub toate aspectele semnificative, pozitia financiara a Societatii la data de 31 decembrie 2024, performanta sa financiara si fluxurile sale de trezorerie aferente exercitiului financiar incheiat la aceasta data, in conformitate cu prevederile Ordinului Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014 pentru aprobarea Reglementarilor contabile privind situatiile financiare anuale individuale si situatiile financiare anuale consolidate, cu modificarile ulterioare ("OMFP nr. 1802/2014") si cu politicile contabile descrise in notele explicative la situatiile financiare individuale anuale.

Baza pentru opinia noastră

- 4 Am desfășurat auditul nostru în conformitate cu Standardele Internaționale de Audit ("ISA") și Legea nr.162/2017 („Legea”). Responsabilitățile noastre în baza acestor standarde sunt descrise detaliat în secțiunea “Responsabilitățile auditorului într-un audit al situațiilor financiare” din raportul nostru. Suntem independenți fata de Societate, conform Codului Etic al Profesioniștilor Contabili emis de Consiliul pentru Standarde Internaționale de Etica pentru Contabili (codul IESBA), conform cerințelor etice care sunt relevante pentru auditul situațiilor financiare în România, inclusiv Legea, și ne-am îndeplinit responsabilitățile etice conform acestor cerințe și conform Codului IESBA. Considerăm ca probele de audit pe care le-am obținut sunt suficiente și adecvate pentru a furniza o baza pentru opinia noastră.

Aspecte cheie de audit

- 5 Aspectele cheie de audit sunt acele aspecte care, conform raționamentului nostru profesional, au avut cea mai mare importanță în auditul nostru asupra situațiilor financiare din perioada curentă. Aceste aspecte au fost tratate în contextul auditului nostru asupra situațiilor financiare ca întreg și în formarea opiniei noastre asupra acestora și nu furnizăm o opinie separată cu privire la aceste aspecte. Am stabilit că nu există aspecte cheie de audit ce trebuie comunicate în raportul nostru.

Alte informatii – Raportul Administratorilor

- 6 Administratorii sunt responsabili pentru întocmirea și prezentarea altor informații. Acele alte informații cuprind Raportul administratorilor, dar nu cuprind situațiile financiare și raportul auditorului cu privire la acestea și nici declarația nefinanciară.

Opinia noastră cu privire la situațiile financiare nu acoperă și aceste alte informații și cu excepția cazului în care se menționează explicit în raportul nostru, nu exprimăm nici un fel de concluzie de asigurare cu privire la acestea.

În legătura cu auditul situațiilor financiare pentru exercițiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024, responsabilitatea noastră este să citim acele alte informații și, în acest demers, să apreciem dacă acele alte informații sunt semnificativ inconsecvente cu situațiile financiare, sau cu cunoștințele pe care noi le-am obținut în timpul auditului, sau dacă ele par a fi denaturate semnificativ.

În ceea ce privește Raportul administratorilor, am citit și raportăm dacă acesta a fost întocmit, în toate aspectele semnificative, în conformitate OMFP nr. 1802/2014, punctele 489-492 din Reglementări contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate.

În baza exclusiv a activităților care trebuie desfășurate în cursul auditului situațiilor financiare, în opinia noastră:

- a) Informațiile prezentate în Raportul administratorilor pentru exercițiul financiar pentru care au fost întocmite situațiile financiare sunt în concordanță, în toate aspectele semnificative, cu situațiile financiare;
- b) Raportul administratorilor a fost întocmit, în toate aspectele semnificative, în conformitate cu OMFP nr. 1802/2014, punctele 489-492 din Reglementări contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate.

În plus, în baza cunoștințelor și înțelegerii noastre cu privire la Societate și la mediul acesteia, dobândite în cursul auditului situațiilor financiare pentru exercițiul financiar încheiat la data de 31 decembrie 2024, ni se cere să raportăm dacă am identificat denaturări semnificative în Raportul administratorilor. Nu avem nimic de raportat cu privire la acest aspect.

Responsabilitățile conducerii și ale persoanelor responsabile cu guvernanta pentru situațiile financiare

- 7 Conducerea Societății este responsabilă pentru întocmirea situațiilor financiare care să ofere o imagine fidelă în conformitate cu OMFP 1802/2014 și pentru acel control intern pe care conducerea îl considera necesar pentru a permite întocmirea de situații financiare lipsite de denaturări semnificative, cauzate fie de fraudă, fie de eroare.
- 8 În întocmirea situațiilor financiare, conducerea este responsabilă pentru evaluarea capacității Societății de a-și continua activitatea, pentru prezentarea, dacă este cazul, a aspectelor referitoare la continuitatea activității și pentru utilizarea contabilității pe baza continuității activității, cu excepția cazului în care conducerea fie intenționează să lichideze Societatea sau să oprească operațiunile, fie nu are nicio altă alternativă realistă în afara acestora.
- 9 Persoanele responsabile cu guvernanta sunt responsabile pentru supravegherea procesului de raportare financiară al Societății.

Responsabilitățile auditorului într-un audit al situațiilor financiare

- 10 Obiectivele noastre constau în obținerea unei asigurări rezonabile privind măsura în care situațiile financiare, în ansamblu, sunt lipsite de denaturări semnificative, cauzate fie de fraudă, fie de eroare, precum și în emiterea unui raport al auditorului care include opinia noastră. Asigurarea rezonabilă reprezintă un nivel ridicat de asigurare, dar nu este o garanție a faptului că un audit desfășurat în conformitate cu ISA va detecta

Întotdeauna o denaturare semnificativa, daca aceasta exista. Denaturările pot fi cauzate fie de fraudă, fie de eroare si sunt considerate semnificative daca se poate preconiza, in mod rezonabil, ca acestea, individual sau cumulat, vor influenta deciziile economice ale utilizatorilor, luate in baza acestor situații financiare.

- 11 Ca parte a unui audit in conformitate cu ISA, exercitam raționamentul profesional si menținem scepticismul profesional pe parcursul auditului. De asemenea:
- Identificam si evaluam riscurile de denaturare semnificativa a situațiilor financiare, cauzate fie de fraudă, fie de eroare, proiectam si executam proceduri de audit ca răspuns la respectivele riscuri si obținem probe de audit suficiente si adecvate pentru a furniza o baza pentru opinia noastră. Riscul de nedetectare a unei denaturări semnificative cauzate de fraudă este mai ridicat decât cel de nedetectare a unei denaturări semnificative cauzate de eroare, deoarece fraudă poate presupune înțelegeri secrete, fals, omisiuni intenționate, declarații false si evitarea controlului intern.
 - Înțelegem controlul intern relevant pentru audit, in vederea proiectării de proceduri de audit adecvate circumstanțelor, dar fără a avea scopul de a exprima o opinie asupra eficacității controlului intern al Societății.
 - Evaluam gradul de adecvare a politicilor contabile utilizate si caracterul rezonabil al estimărilor contabile si al prezentărilor aferente de informații realizate de către conducere.
 - Formulam o concluzie cu privire la gradul de adecvare a utilizării de către conducere a contabilității pe baza continuității activității si determinam, pe baza probelor de audit obținute, daca exista o incertitudine semnificativa cu privire la evenimente sau condiții care ar putea genera îndoeli semnificative privind capacitatea Societății de a-si continua activitatea. In cazul in care concluzionam ca exista o incertitudine semnificativa, trebuie sa atragem atenția in raportul auditorului asupra prezentărilor aferente din situațiile financiare sau, in cazul în care aceste prezentări sunt neadecvate, sa ne modificam opinia. Concluziile noastre se bazează pe probele de audit obținute pana la data raportului auditorului. Cu toate acestea, evenimente sau condiții viitoare pot determina Societatea sa nu își mai desfășoare activitatea in baza principiului continuității activității.
 - Evaluam prezentarea, structura si conținutul situațiilor financiare, inclusiv al prezentărilor de informații, si măsura in care situațiile financiare reflecta tranzacțiile si evenimentele care stau la baza acestora într-o maniera care sa rezulte într-o prezentare fidela.
- 12 Comunicam persoanelor responsabile cu guvernanta, printre alte aspecte, aria planificata si programarea in timp a auditului, precum si principalele constatări ale auditului, inclusiv orice deficiente semnificative ale controlului intern, pe care le identificam pe parcursul auditului.

In numele,
ESPECIAL AUDIT SRL

Sos. Mihai Bravu nr. 440, sector 3,
București
Înregistrat in Registru Public electronic cu Nr. FA642
Membru CAFR cu nr. 642/2006

Auditor: Gabriela Tudor

Înregistrat in Registru Public electronic cu Nr. AF1673
Membru CAFR cu nr. 1673 / 2006

București, 21 martie 2025

**Autoritatea pentru Supravegherea Publica a
Activitatii de Audit Statutar (ASPAAS)**
Firma de Audit: ESPECIAL AUDIT SRL
Registru Public Electronic: FA 642

**Autoritatea pentru Supravegherea Publica a
Activitatii de Audit Statutar (ASPAAS)**
Auditor financiar: GABRIELA TUDOR
Registru Public Electronic: AF 1673

Situațiile financiare anexate nu sunt menite sa prezinte poziția financiara, rezultatul operațiunilor si un set complet de note la situațiile financiare in conformitate cu reglementari si principii contabile acceptate in tari si jurisdicții altele decat Romania. De aceea, situatiile financiare anexate nu sunt intocmite pentru uzul persoanelor care nu cunosc reglementarile contabile si legale din Romania inclusiv Ordinul Ministrului Finantelor Publice nr.1802/2014 cu modificarile ulterioare.

Bifati numai dacă este cazul:		☐ Mari Contribuabili care depun bilanțul la Bucuresti ☐ Sucursala ☐ GIE - grupuri de interes economic ☐ Activ net mai mic de 1/2 din valoarea capitalului subscris	S1002_A1.0.0 07.02.2025		Tip situație financiară : BL	
		☒ An ☐ Semestru		Anul 2024		
		Suma de control		4.760.095		
Entitatea		2B INTELLIGENT SOFT SA				
Adresa	Județ		Sector	Localitate		
	Bucuresti		Sector 1	BUCURESTI		
	Strada		Nr.	Bloc	Scara	
	BULEVARDUL PRIMAVERII		19-21		A	
			Ap.	Telefon		
				0728.319.567		
Număr din registrul comerțului		J40/1358/2006		Cod unic de inregistrare	1658004	
Forma de proprietate		Cod LEI (Legal Entity Identifier , conform ISO 17442)				
35--Societati cu raspundere limitata						
Activitatea preponderenta (cod si denumire clasa CAEN)		Activitatea preponderenta efectiv desfasurata (cod si denumire clasa CAEN)				
6201		6201				
☒ Situatii financiare anuale (entitați al căror exercițiu financiar coincide cu anul calendaristic) ☒ Entități mijlocii, mari si entități de interes public ☐ Entități mici ☐ Microentități ☐ Entități de interes public ?		☐ Raportări anuale ☐ 1. entitățile care au optat pentru un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, cf.art. 27 din Legea contabilității nr. 82/1991 ☐ 2. persoanele juridice aflate în lichidare, potrivit legii ☐ 3. subunitățile deschise în România de societăți rezidente în state aparținând Spațiului Economic European ☐ 4. sediile permanente ale persoanelor juridice cu sediul în Spațiul Economic European ☐ 5 . persoanelor juridice străine cu sediul în Spațiul Economic European, care au locul de exercitare a conducerii efective în Români				

BILANT
la data de 31.12.2024

Cod 10

- lei -

Denumirea elementului (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)	Nr.rd. OMF nr 107/ 2025	Nr. rd.	Sold la:	
			01.01.2024	31.12.2024
A		B	1	2
A. ACTIVE IMOBILIZATE				
I. IMOBILIZĂRI NECORPORALE				
1.Cheltuieli de constituire (ct.201-2801)	01	01		
2.Cheltuielile de dezvoltare (ct.203-2803-2903)	02	02	20.661.347	9.291.670
3. Concesiuni, brevete, licențe, mărci comerciale, drepturi și active similare și alte imobilizări necorporale (ct. 205 + 208 - 2805 - 2808 - 2905 - 2908)	03	03	663	17.906.776
4. Fond comercial (ct.2071-2807)	04	04		
5.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale (ct. 206-2806-2906)	05	05		
6. Avansuri (ct.4094 - 4904)	06	06		
TOTAL (rd.01 la 06)	07	07	20.662.010	27.198.446
II. IMOBILIZĂRI CORPORALE				
1. Terenuri și construcții (ct. 211 + 212 - 2811 - 2812 - 2911 - 2912)	08	08		
2. Instalații tehnice și mașini (ct. 213 + 223 - 2813 - 2913)	09	09	396.953	1.050.223
3. Alte instalații, utilaje și mobilier (ct. 214 + 224 - 2814 - 2914)	10	10	223.560	319.924
4. Investitii imobiliare (ct. 215 - 2815 - 2915)	11	11		
5. Imobilizari corporale in curs de executie (ct. 231-2931)	12	12		1.043.941
6.Investitii imobiliare in curs de executie (ct. 235-2935)	13	13		
7.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale (ct. 216-2816-2916)	14	14		
8.Active biologice productive (ct.217+227-2817-2917)	15	15		
9. Avansuri (ct. 4093 - 4903)	16	16		
TOTAL (rd. 08 la 16)	17	17	620.513	2.414.088
III. IMOBILIZĂRI FINANCIARE				
1. Acțiuni deținute la filiale (ct. 261 - 2961)	18	18		
2. Împrumuturi acordate entităților din grup (ct. 2671 + 2672 - 2964)	19	19		
3. Actiunile detinute la entitatile asociate si la entitatile controlate in comun (ct. 262+263 - 2962)	20	20		
4. Împrumuturi acordate entităților asociate si entitatilor controlate in comun (ct. 2673 + 2674 - 2965)	21	21		
5. Alte titluri imobilizate (ct. 265 - 2963)	22	22		
6. Alte împrumuturi (ct. 2675* + 2676* + 2677 + 2678* + 2679* - 2966* - 2968*)	23	23		
TOTAL (rd. 18 la 23)	24	24		
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 07 + 17 + 24)	25	25	21.282.523	29.612.534
B. ACTIVE CIRCULANTE				

F10 - pag. 2				
I. STOCURI				
1. Materii prime și materiale consumabile (ct. 301 + 302 + 303 +/- 308 + 321 + 322 + 323 + 328 + 351 + 358 + 381 +/- 388 - 391 - 392 - 3951 - 3958 - 398)	26	26		163.809
2. Producția în curs de execuție (ct. 331 + 332 + 341 +/- 348* - 393 - 3941 - 3952)	27	27		
3. Produse finite și mărfuri (ct. 345 + 346 + 347 +/- 348* + 354 + 356 + 357 + 361 + 326 +/- 368 + 371 + 327 +/- 378 - 3945 - 3946 - 3947 - 3953 - 3954 - 3955 - 3956 - 3957 - 396 - 397 - din ct. 4428)	28	28	2.628.542	58.768
4. Avansuri (ct. 4091- 4901)	29	29	437.064	34.714
TOTAL (rd. 26 la 29)	30	30	3.065.606	257.291
II. CREANȚE				
1. Creanțe comerciale 1) (ct. 2675* + 2676* + 2678* + 2679* - 2966* - 2968* + 4092 + 411 + 413 + 418 - 4902- 491)	31	31	16.665.013	19.057.535
2. Sume de încasat de la entitățile afiliate (ct. 451** - 495*)	32	32		
3. Sume de încasat de la entitățile asociate si entitatile controlate in comun (ct. 453** - 495*)	33	33		
4. Alte creanțe (ct. 425+4282+431**+436** + 437**+ 4382+ 441**+4424+ din ct.4428**+ 444**+445+446**+447**+4482+4582+4662+ 461 + 473** - 496 + 5187)	34	34	5.445.650	1.293.413
5. Capital subscris și nevărsat (ct. 456 - 495*)	35	35		
6. Creanțe reprezentând dividende repartizate în cursul exercițiului financiar (ct. 463)	36	35a (301)		
TOTAL (rd. 31 la 35 +35a)	37	36	22.110.663	20.350.948
III. INVESTIȚII PE TERMEN SCURT				
1. Acțiuni deținute la entitățile afiliate (ct. 501 - 591)	38	37		
2. Alte investiții pe termen scurt (ct. 505 + 506 + 507 + din ct. 508 - 595 - 596 - 598 + 5113 + 5114)	39	38		
TOTAL (rd. 37 + 38)	40	39		
IV. CASA ȘI CONTURI LA BĂNCI				
(din ct. 508+ct. 5112 + 512 + 531 + 532 + 541 + 542)	41	40	9.092.642	19.688.402
ACTIVE CIRCULANTE - TOTAL (rd. 30 + 36 + 39 + 40)	42	41	34.268.911	40.296.641
C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd.43+44)				
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct. 471*)	44	43	172.563	88.393
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct. 471*)	45	44		
D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADĂ DE PÂNĂ LA 1 AN				
1. Împrumuturi din emisiunea de obligațiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligațiuni convertibile (ct. 161 + 1681 - 169)	46	45		
2. Sume datorate instituțiilor de credit (ct. 1621 + 1622 + 1624 + 1625 + 1627 + 1682 + 5191 + 5192 + 5198)	47	46		
3. Avansuri încasate în contul comenzilor (ct. 419)	48	47	49.705	149.430
4. Datorii comerciale - furnizori (ct. 401 + 404 + 408)	49	48	6.313.684	7.816.641
5. Efecte de comerț de plătit (ct. 403 + 405)	50	49		
6. Sume datorate entităților din grup (ct. 1661 + 1685 + 2691 + 451***)	51	50		
7. Sume datorate entităților asociate si entitatilor controlate in comun (ct. 1663+1686+2692+2693+ 453***)	52	51		

F10 - pag. 3				
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale și datoriile privind asigurările sociale (ct. 1623 + 1626 + 167 + 1687 + 2695 + 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281 + 431*** + 436*** + 437*** + 4381 + 441*** + 4423 + 4428*** + 444*** + 446*** + 447*** + 4481 + 455 + 456*** + 457 + 4581 + 462 + 4661 + 467 + 473*** + 509 + 5186 + 5193 + 5194 + 5195 + 5196 + 5197)	53	52	3.327.605	3.039.387
TOTAL (rd. 45 la 52)	54	53	9.690.994	11.005.458
E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd. 41+43-53-70-73-76)	55	54	13.434.277	19.252.952
F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd. 25+44+54)	56	55	34.716.800	48.865.486
G. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADA MAI MARE DE 1 AN				
1. Împrumuturi din emisiunea de obligațiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligațiuni convertibile (ct. 161 + 1681 - 169)	57	56		
2. Sume datorate instituțiilor de credit (ct. 1621 + 1622 + 1624 + 1625 + 1627 + 1682 + 5191 + 5192 + 5198)	58	57	4.785.539	4.984.293
3. Avansuri încasate în contul comenzilor (ct. 419)	59	58		
4. Datorii comerciale - furnizori (ct. 401 + 404 + 408)	60	59		
5. Efecte de comerț de plătit (ct. 403 + 405)	61	60		
6. Sume datorate entităților din grup (ct. 1661 + 1685 + 2691 + 451***)	62	61		
7. Sume datorate entităților asociate si entităților controlate in comun (ct. 1663 + 1686 + 2692 + 2693 + 453***)	63	62		
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale și datoriile privind asigurările sociale (ct. 1623 + 1626 + 167 + 1687 + 2695 + 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281 + 431*** + 436*** + 437*** + 4381 + 441*** + 4423 + 4428*** + 444*** + 446*** + 447*** + 4481 + 455 + 456*** + 4581 + 462 + 4661 + 467 + 473*** + 509 + 5186 + 5193 + 5194 + 5195 + 5196 + 5197)	64	63	228.744	226.677
TOTAL (rd.56 la 63)	65	64	5.014.283	5.210.970
H. PROVIZIOANE				
1. Provizioane pentru beneficiile angajatilor (ct. 1515+1517)	66	65		
2. Provizioane pentru impozite (ct. 1516)	67	66		
3. Alte provizioane (ct. 1511 + 1512 + 1513 + 1514 + 1518)	68	67		506.531
TOTAL (rd. 65 la 67)	69	68		506.531
I. VENITURI ÎN AVANS				
1. Subvenții pentru investiții (ct. 475)(rd. 70+71)	70	69	11.316.203	10.126.624
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct. 475*)	71	70	11.316.203	10.126.624
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct. 475*)	72	71		
2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) (rd.73 + 74)	73	72		
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct. 472*)	74	73		
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct. 472*)	75	74		
3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478)(rd.76+77)	76	75		
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct. 478*)	77	76		
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct. 478*)	78	77		
Fond comercial negativ (ct.2075)	79	78		
TOTAL (rd. 69 + 72 + 75 + 78)	80	79	11.316.203	10.126.624
J. CAPITAL ȘI REZERVE				
I. CAPITAL				
1. Capital subscris vărsat (ct. 1012)	81	80	1.364.550	1.400.095

2. Capital subscris nevărsat (ct. 1011)	82	81		
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	83	82		
4. Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare (ct. 1018)	84	83		
5. Alte elemente de capitaluri proprii (1031)	85	84	2.240.000	3.360.000
TOTAL (rd. 80 la 84)	86	85	3.604.550	4.760.095
II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)	87	86	4.635.450	9.022.050
III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)	88	87		
IV. REZERVE				
1. Rezerve legale (ct. 1061)	89	88	272.910	280.019
2. Rezerve statutare sau contractuale (ct. 1063)	90	89		
3. Alte rezerve (ct. 1068)	91	90	29.078	29.078
TOTAL (rd. 88 la 90)	92	91	301.988	309.097
Acțiuni proprii (ct. 109)	93	92	89	89
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	94	93		
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	95	94	2.590	4.424.735
V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(Ă) SOLD C (ct. 117)	96	95	8.162.520	17.069.826
SOLD D (ct. 117)	97	96		
VI. PROFITUL SAU PIERDEREA EXERCIȚIULUI FINANCIAR				
SOLD C (ct. 121)	98	97	13.009.598	16.418.850
SOLD D (ct. 121)	99	98		
Repartizarea profitului (ct. 129)	100	99	8.910	7.109
CAPITALURI PROPRII - TOTAL (rd. 85+86+87+91-92+93-94+95-96+97-98-99)	101	100	29.702.517	43.147.985
Patrimoniul public (ct. 1016)	102	101		
Patrimoniul privat (ct. 1017) 2)	103	102		
CAPITALURI - TOTAL (rd.100+101+102) (rd.25+41+42-53-64-68-79)	104	103	29.702.517	43.147.985

*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

**) Solduri debitoare ale conturilor respective.

***) Solduri creditoare ale conturilor respective.

1) Sumele înscrise la acest rând și preluate din contul 2675 la 2679 reprezintă creanțele aferente contractelor de leasing financiar și altor contracte asimilate, precum și alte creanțe imobilizate, scadente într-o perioadă mai mică de 12 luni.

2) Se va completa de către entitățile cărora le sunt incidente prevederile Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare

REPREZENTATUL LEGAL (ADMINISTRATORUL SAU PERSOANA CARE ARE OBLIGAȚIA GESTIONĂRII ENTITĂȚII),

INTOCMIT,

Numele si prenumele

SCARLAT RADU

Numele si prenumele

Q EURO CONT PRO SRL

Semnătura _____

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura _____

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4438/25.11.2007

Formular
VALIDAT

CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE

la data de 31.12.2024

Cod 20

- lei -

Denumirea indicatorilor	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Exercițiul financiar	
			2023	2024
(formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)				
A		B	1	2
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01	01	43.194.635	73.152.130
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02	01a (301)	43.194.635	73.152.130
- din care, cifra de afaceri netă realizată din operațiuni desfășurate pe teritoriul național	03	01b (318)	43.194.635	73.152.130
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	04	02	32.012.334	40.791.450
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	05	03	11.182.301	32.360.680
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	06	04		
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766*)		05		
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	07	06		
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	08	07		
Sold D	09	08		
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale si corporale (ct.721+ 722)	10	09	14.086.809	9.291.670
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	11	10		
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	12	11		
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	13	12		
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	14	13	875.248	1.917.932
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	15	14		1.561.648
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	16	15		
VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)	17	16	58.156.692	84.361.732
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	18	17	271.599	206.187
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	19	18	34.464	20.400
b) Cheltuieli privind utilitățile (ct.605), din care:	20	19		9.828
- cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	21	19a (302)		5.690
- cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct. 6053)	22	19b (303)		4.137
c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	23	20	6.403.234	19.972.613
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	24	21		
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	25	22	24.217.965	19.729.521
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	26	23	23.725.420	19.310.565

b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	27	24	492.545	418.956
10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 25a + 26 - 27)	28	25	277.417	3.155.812
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor (ct. 6811)	29	25a (306)	277.417	3.155.812
a.2) Alte cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	30	26		
a.3) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	31	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante (rd. 29 - 30)	32	28		
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	33	29		
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	34	30		
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 32+33+33d+33f+33h+33j+34+35+36+37)	35	31	10.912.856	22.259.398
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	36	32	9.873.334	20.357.763
11.2. Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chiriile (ct. 612), din care:	37	33	457.885	586.066
- cheltuieli cu redevențe (ct. 6121)	38	33a (307)		
- cheltuieli cu locațiile de gestiune (ct. 6122)	39	33b (308)		
- cheltuieli cu chiriile (ct. 6123)	40	33c (309)		
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuală (ct. 616), din care:	41	33d (310)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	42	33e (311)		
11.4. Cheltuieli de management (ct. 617), din care:	43	33f (312)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	44	33g (313)		
11.5. Cheltuieli de consultanță (ct. 618), din care:	45	33h (314)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	46	33i (315)		
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale (ct. 635 + 6586*)	47	33j (316)	135.794	161.447
11.7. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	48	34		
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	49	35		
11.9. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	50	36		
11.10. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	51	37	445.843	1.154.122
—Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)		38		
12. Ajustări privind provizioanele (rd. 40 - 41)	52	39	1.741.130	804.439
- Cheltuieli (ct.6812)	53	40	1.741.130	804.439
- Venituri (ct.7812)	54	41		
CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL (rd. 17+18+19+20 - 21+22+25+28+31+ 39)	55	42	43.858.665	66.158.198
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit (rd. 16 - 42)	56	43	14.298.027	18.203.534
- Pierdere (rd. 42 - 16)	57	44	0	0
13. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	58	45		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	59	46		

14. Venituri din dobânzi (ct. 766)	60	47	5	73.900
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	61	48		
15. Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată (ct. 7418)	62	49		
16. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768+7615)	63	50	129.766	56.050
- din care, venituri din alte imobilizări financiare (ct. 7615)	64	51		
VENITURI FINANCIARE – TOTAL (rd. 45+47+49+50)	65	52	129.771	129.950
17. Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante (rd. 54 - 55)	66	53		
- Cheltuieli (ct.686)	67	54		
- Venituri (ct.786)	68	55		
18. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666)	69	56	162.027	87.928
- din care, cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	70	57		
19. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	71	58	199.718	81.928
CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 53+56+58)	72	59	361.745	169.856
PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(Ă):				
- Profit (rd. 52 - 59)	73	60	0	0
- Pierdere (rd. 59 - 52)	74	61	231.974	39.906
VENITURI TOTALE (rd. 16 + 52)	75	62	58.286.463	84.491.682
CHELTUIELI TOTALE (rd. 42 + 59)	76	63	44.220.410	66.328.054
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă):				
- Profit (rd. 62 - 63)	77	64	14.066.053	18.163.628
- Pierdere (rd. 63 - 62)	78	65	0	0
20. Impozitul pe profit (ct.691)	79	66	1.056.455	1.744.778
21. Cheltuieli cu impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct.694)	80	66a (304)		
22. Venituri din impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct. 794)	81	66b (305)		
— Impozitul specific unor activități (ct. 695)		67		
23. Cheltuieli cu impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri (ct. 697)	82	67a (317)		
24. Alte impozite neprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	83	68		
PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCIȚIULUI FINANCIAR:				
- Profit (rd. 64 + 66b) - (65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68)	84	69	13.009.598	16.418.850
- Pierdere (rd. 65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68) - (64 + 66b)	85	70	0	0

*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

La rândul 26 (cf.OMF nr.107/ 2025)- se cuprind și drepturile colaboratorilor, stabilite potrivit legislației muncii, care se preiau din rulajul debitor al contului 621 „Cheltuieli cu colaboratorii”, analitic „Colaboratori persoane fizice”.

La rândul 47 (cf.OMF nr.107/ 2025)- în contul 6586 „Cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale” se evidențiază cheltuielile reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale, altele decât cele prevăzute de Codul fiscal.

REPREZENTATUL LEGAL (ADMINISTRATORUL SAU PERSOANA CARE ARE
OBLIGAȚIA GESTIONĂRII ENTITĂȚII),

INTOCMIT,

Numele si prenumele

SCARLAT RADU

Numele si prenumele

Q EURO CONT PRO SRL

Semnătura _____

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura _____

Formular
VALIDAT

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4438/25.11.2007

Cod 30 (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)

- lei -

I. Date privind rezultatul inregistrat	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Nr.unitati		Sume
A		B	1		2
Unitați care au inregistrat profit	01	01	1		16.418.850
Unitați care au inregistrat pierdere	02	02			
Unitați care nu au inregistrat nici profit, nici pierdere	03	03			
II Date privind platile restante	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Total, din care:	Pentru activitatea curenta	Pentru activitatea de investitii
A		B	1=2+3	2	3
Plati restante – total (rd.05 + 09 + 15 la 17 + 18)	04	04			
Furnizori restanți – total (rd. 06 la 08)	05	05			
- peste 30 de zile	06	06			
- peste 90 de zile	07	07			
- peste 1 an	08	08			
Obligatii restante fata de bugetul asigurarilor sociale – total(rd.10 la 14)	09	09			
- contributii pentru asigurari sociale de stat datorate de angajatori, salariați și alte persoane asimilate	10	10			
- contributii pentru fondul asigurarilor sociale de sanatate	11	11			
- contribuția pentru pensia suplimentară	12	12			
- contributii pentru bugetul asigurarilor pentru somaj	13	13			
- alte datorii sociale	14	14			
Obligatii restante fata de bugetele fondurilor speciale și alte fonduri	15	15			
Obligatii restante fata de alti creditorii	16	16			
Impozite, taxe și contributii neplatite la termenul stabilit la bugetul de stat, din care:	17	17			
- contributia asiguratorie pentru munca	18	17a (301)			
Impozite și taxe neplatite la termenul stabilit la bugetele locale	19	18			
III. Numar mediu de salariați	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023		31.12.2024
A		B	1		2
Numar mediu de salariați	20	19	92		80
Numarul efectiv de salariați existenți la sfarsitul perioadei, respectiv la data de 31 decembrie	21	20	96		88
IV. Redevențe plătite în cursul perioadei de raportare, subvenții încasate și creanțe restante			Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)
A				B	1
Redevențe plătite în cursul perioadei de raportare pentru bunurile din domeniul public, primite în concesiune, din care:			22	21	
- redevențe pentru bunurile din domeniul public plătite la bugetul de stat			23	22	
Redevență minieră plătită la bugetul de stat			24	23	

Redevență petrolieră plătită la bugetul de stat	25	24				
Chirii plătite în cursul perioadei de raportare pentru terenuri 1)	26	25				
Venituri brute din servicii plătite către persoane nerezidente , din care:	27	26				
- impozitul datorat la bugetul de stat	28	27				
Venituri brute din servicii plătite către persoane nerezidente din statele membre ale Uniunii Europene, din care:	29	28				
- impozitul datorat la bugetul de stat	30	29				
Subvenții încasate în cursul perioadei de raportare, din care:	31	30				
- subvenții încasate în cursul perioadei de raportare aferente activelor	32	31				
- subvenții aferente veniturilor, din care:	33	32				
- subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă *)	34	33				
- subvenții pentru energie din surse regenerabile	35	33a (316)				
- subvenții pentru combustibili fosili	36	33b (317)				
Creanțe restante , care nu au fost încasate la termenele prevăzute în contractele comerciale și/sau în actele normative în vigoare, din care:	37	34				
- creanțe restante de la entități din sectorul majoritar sau integral de stat	38	35				
- creanțe restante de la entități din sectorul privat	39	36				
V. Tichete acordate salariaților	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)			
A		B	1			
Contravaloarea tichetelor acordate salariaților	40	37				
Contravaloarea tichetelor acordate altor categorii de beneficiari, alții decât salariații	41	37a (302)				
VI. Cheltuieli efectuate pentru activitatea de cercetare - dezvoltare **)	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024		
A		B	1	2		
Cheltuieli de cercetare - dezvoltare :	42	38				
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	43	38a (318)				
- după surse de finanțare (rd. 40+41)	44	39	0	0		
- din fonduri publice	45	40				
- din fonduri private	46	41				
- după natura cheltuielilor (rd. 43+44)	47	42	0	0		
- cheltuieli curente	48	43				
- cheltuieli de capital	49	44				
VII. Cheltuieli de inovare ***)	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024		
A		B	1	2		
Cheltuieli de inovare	50	45				
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	51	45a (319)				
VIII. Alte informații	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024		
A		B	1	2		
Avansuri acordate pentru imobilizări necorporale (ct. 4094), din care:	52	46				

- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	53	46a (303)		
- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	54	46b (304)		
Avansuri acordate pentru imobilizări corporale (ct. 4093), din care:	55	47		
- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	56	47a (305)		
- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	57	47b (306)		
Imobilizări financiare, în sume brute (rd. 49+54)	58	48		100.941
Acțiuni deținute la entitățile afiliate, interese de participare, alte titluri imobilizate și obligațiuni, în sume brute (rd. 50 + 51 + 52 + 53)	59	49		
- acțiuni necotate emise de rezidenți	60	50		
- părți sociale emise de rezidenți	61	51		
- acțiuni și parti sociale emise de nerezidenți, din care:	62	52		
- dețineri de cel puțin 10%	63	52a (307)		
- obligațiuni emise de nerezidenți	64	53		
Creanțe imobilizate, în sume brute (rd. 55+56)	65	54		100.941
- creanțe imobilizate în lei și exprimate în lei, a caror decontare se face în funcție de cursul unei valute (din ct. 267)	66	55		100.941
- creanțe imobilizate în valută (din ct. 267)	67	56		
Creanțe comerciale, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 4091 + 4092 + 411 + 413 + 418), din care:	68	57	19.296.530	21.483.669
- creanțe comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	69	58		
- creanțe comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	70	58a (308)		
Creanțe neîncasate la termenul stabilit (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413)	71	59		
Creanțe în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 425 + 4282)	72	60		
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat (din ct. 431+436+437+4382+ 441 + 4424 + 4428 + 444 + 445 + 446 + 447 + 4482) , (rd.62 la 66)	73	61	5.244.380	1.089.605
- creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale (ct.431+437+4382)	74	62	53.611	68.153
- creanțe fiscale în legătură cu bugetul de stat (ct.436+441+4424+4428+444+446)	75	63	1.560.028	1.021.452
- subvenții de încasat(ct.445)	76	64	3.630.741	
- fonduri speciale - taxe și varsăminte asimilate (ct.447)	77	65		
- alte creanțe în legătură cu bugetul de stat(ct.4482)	78	66		
Creanțele entității în relațiile cu entitățile afiliate (ct. 451), din care:	79	67		

- creanțe cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451), din care:	80	68		
- creanțe comerciale cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451)	81	69		
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat neîncasate la termenul stabilit (din ct. 431+ din ct. 436 + din ct. 437 + din ct. 4382 + din ct. 441 + din ct. 4424 + din ct. 4428 + din ct. 444 + din ct. 445 + din ct. 446 + din ct. 447 + din ct. 4482)	82	70		
Alte creanțe (ct. 453 + 456 + 4582 + 461 + 4662 + 471 + 473), din care:	83	71	373.831	292.201
- decontari privind interesele de participare ,decontari cu actionarii/ asociatii privind capitalul ,decontari din operatiuni in participatie (ct.453+456+4582)	84	72		
- alte creante in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat creantele in legatura cu institutiile publice (institutiile statului) (din ct. 461 + din ct. 471 + din ct.473+4662)	85	73	373.831	292.201
- sumele preluate din contul 542 'Avansuri de trezorerie' reprezentând avansurile de trezorerie, acordate potrivit legii și nedecontate până la data de raportare (din ct. 461)	86	74		
Dobânzi de încasat (ct. 5187) , din care:	87	75		
- de la nerezidenti	88	76		
Dobânzi de încasat de la nerezidenți (din ct. 4518 + din ct. 4538)	89	76a (313)		
Valoarea împrumuturilor acordate operatorilor economici ****)	90	77		
Investiții pe termen scurt, în sume brute (ct. 501 + 505 + 506 + 507 + din ct.508), din care:	91	78		
- acțiuni necotate emise de rezidenti	92	79		
- părți sociale emise de rezidenti	93	80		
- actiuni emise de nerezidenti	94	81		
- obligatiuni emise de nerezidenti	95	82		
- dețineri de obligațiuni verzi	96	82a (320)		
Alte valori de încasat (ct. 5113 + 5114)	97	83		
Casa în lei și în valută (rd.85+86)	98	84	103	392
- în lei (ct. 5311)	99	85	103	392
- în valută (ct. 5314)	100	86		
Conturi curente la bănci în lei și în valută (rd.88+90)	101	87	9.092.340	19.692.833
- în lei (ct. 5121), din care:	102	88	9.029.659	19.650.208
- conturi curente în lei deschise la bănci nerezidente	103	89		
- în valută (ct. 5124), din care:	104	90	62.681	42.625
- conturi curente în valută deschise la bănci nerezidente	105	91		
Alte conturi curente la bănci și acreditive, (rd.93+94)	106	92		
- sume în curs de decontare, acreditive și alte valori de încasat, în lei (ct. 5112 + din ct. 5125 + 5411)	107	93		
- sume în curs de decontare și acreditive în valută (din ct. 5125 + 5414)	108	94		
Datorii (rd. 96 + 99 + 102 + 103 + 106 + 108 + 110 + 111 + 116 + 119 + 122 + 128)	109	95	9.919.735	11.232.136

Credite bancare externe pe termen scurt (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este mai mica de 1 an) (din ct. 519), (rd.97+98)	110	96		
- în lei	111	97		
- în valută	112	98		
Credite bancare externe pe termen lung (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este mai mare sau egală cu 1 an) (din ct. 162), (rd.100+101)	113	99		
- în lei	114	100		
- în valută	115	101		
Credite de la trezoreria statului si dobanzile aferente (ct. 1626 + din ct. 1682)	116	102		
Alte împrumuturi și dobânzile aferente (ct. 166 + 1685 + 1686 + 1687) (rd. 104+105)	117	103		
- în lei si exprimate în lei, a caror decontare se face în functie de cursul unei valute	118	104		
- în valută	119	105		
Alte împrumuturi și datorii asimilate (ct. 167), din care:	120	106	297.154	457.155
- valoarea concesiunilor primite (din ct. 167)	121	107		
- valoarea obligațiunilor verzi emise de entitate	122	107a (321)		
Datorii comerciale, avansuri primite de la clienți și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 401 + 403 + 404 + 405 + 408 + 419), din care:	123	108	6.363.389	7.966.071
- datorii comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	124	109		
- datorii comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	125	109a (309)		
Datorii în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281)	126	110	1.189.615	991.438
Datorii în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat (ct. 431+436 + 437 + 4381 + 441 + 4423 + 4428 + 444 + 446 + 447 + 4481) (rd.112 la 115)	127	111	2.002.312	1.750.207
- datorii în legatura cu bugetul asigurarilor sociale (ct.431+437+4381)	128	112	711.763	564.418
- datorii fiscale în legatura cu bugetul de stat (ct.436+441+4423+4428+444+446)	129	113	1.290.549	1.176.208
- fonduri speciale - taxe si varsaminte asimilate (ct.447)	130	114		9.581
- alte datorii în legatura cu bugetul de stat (ct.4481)	131	115		
Datoriile entităților în relațiile cu entitățile afiliate (ct. 451), din care:	132	116		
- datorii cu entități afiliate nerezidente 2) (din ct. 451), din care:	133	117		
- cu scadența inițială mai mare de un an	134	118		
- datorii comerciale cu entitățile afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct. 451)	135	118a (310)		
Sume datorate actionarilor / asociatilor (ct.455), din care:	136	119	13.838	13.838

- sume datorate actionarilor / asociatilor pers.fizice	137	120	13.838	13.838
- sume datorate actionarilor / asociatilor pers.juridice	138	121		
Alte datorii (ct. 269 + 453 + 456 + 457 + 4581 + 462 + 4661 + 467 + 472 + 473 + 478 + 509), din care:	139	122	53.427	53.427
-decontari privind interesele de participare , decontari cu actionarii /asociatii privind capitalul, dividende si decontari din operatii in participatie (ct.453+456+457+4581+467)	140	123	53.427	53.427
-alte datorii in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat datoriile in legatura cu institutiile publice (institutiile statului) 3) (din ct.462+4661+din ct.472+din ct.473)	141	124		
- subventii nereluate la venituri (din ct. 472)	142	125		
- varsaminte de efectuat pentru imobilizari financiare si investitii pe termen scurt (ct.269+509)	143	126		
- venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478)	144	127		
Dobânzi de plătit (ct. 5186), din care:	145	128		
- către nerezidenți	146	128a (311)		
Dobânzi de plătit către nerezidenți (din ct. 4518 + din ct. 4538)	147	128b (314)		
Valoarea împrumuturilor primite de la operatorii economici ****)	148	129		
Capital subscris vărsat (ct. 1012), din care:	149	130	1.364.550	1.400.095
- acțiuni cotate 4)	150	131		
- acțiuni necotate 5)	151	132		
- părți sociale	152	133	1.364.550	1.400.095
- capital subscris varsat de nerezidenti (din ct. 1012)	153	134		
Brevete si licente (din ct.205)	154	135	3.956	3.956
IX. Informatii privind cheltuielile cu colaboratorii	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024
A		B	1	2
Cheltuieli cu colaboratorii (ct. 621)	155	136	410.236	410.256
X. Informații privind bunurile din domeniul public al statului	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024
A		B	1	2
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în administrare	156	137		
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în concesiune	157	138		
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului închiriate	158	139		
XI. Informații privind bunurile imobile din proprietatea privată a statului supuse inventarierii în conf. cu preved.art.356 din OUG nr.57/2019	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023	31.12.2024
A		B	1	2
Valoarea contabilă netă a bunurilor 6)	159	140		

F30 - pag 7						
XII. Capital social vărsat	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	31.12.2023		31.12.2024	
			Suma (lei)	% 7)	Suma (lei)	% 7)
A		B	Col.1	Col.2	Col.3	Col.4
Capital social vărsat (ct. 1012) 7), (rd. 142 + 145 + 149 + 150 + 151 + 152)	160	141	1.364.550	X	1.400.095	X
- deținut de instituții publice, (rd. 143+144)	161	142				
- deținut de instituții publice de subord. centrală	162	143				
- deținut de instituții publice de subord. locală	163	144				
- deținut de societățile cu capital de stat, din care:	164	145				
- cu capital integral de stat	165	146				
- cu capital majoritar de stat	166	147				
- cu capital minoritar de stat	167	148				
- deținut de regii autonome	168	149				
- deținut de societăți cu capital privat	169	150				
- deținut de persoane fizice	170	151	1.364.550	100,00	1.400.095	100,00
- deținut de alte entități	171	152				
	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)			
A		B	2023	2024		
XIII. Dividende/vărsăminte cuvenite bugetului de stat sau local, de repartizat din profitul exercițiului financiar de către companiile naționale, societățile naționale, societățile și regiile autonome, din care:	172	153				
- către instituții publice centrale;	173	154				
- către instituții publice locale;	174	155				
- către alți acționari la care statul/unitățile administrativ teritoriale/instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora.	175	156				
	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)			
A		B	2023	2024		
XIV. Dividende/vărsăminte cuvenite bugetului de stat sau local si virate în perioada de raportare din profitul reportat al companiilor naționale, societăților naționale, societăților și al regiilor autonome, din care:	176	157				
- dividende/vărsăminte din profitul exercițiului financiar al anului precedent, din care virate:	177	158				
- către instituții publice centrale	178	159				
- către instituții publice locale	179	160				
- către alți acționari la care statul/ unitățile administrativ teritoriale /instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora.	180	161				
- dividende/vărsăminte din profitul exercițiilor financiare anterioare anului precedent, din care virate:	181	162				
- către instituții publice centrale	182	163				

- către instituții publice locale	183	164		
- către alți acționari la care statul/ unitățile administrativ teritoriale /instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora	184	165		
XV. Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor din profitul reportat	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)	
A		B	2023	2024
Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor în perioada de raportare din profitul reportat	185	165a (312)	2.112.000	4.093.382
XVI. Repartizări interimare de dividende potrivit Legii nr. 163/2018	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)	
A		B	2023	2024
- dividendele interimare repartizate 8)	186	165b (315)		
XVII. Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice *****)	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)	
A		B	31.12.2023	31.12.2024
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la valoarea nominală), din care:	187	166		
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	188	167		
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la cost de achiziție), din care:	189	168		
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	190	169		
XVIII. Venituri obținute din activități agricole *****)	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Sume (lei)	
A		B	31.12.2023	31.12.2024
Venituri obținute din activități agricole	191	170		
XIX. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587), din care:	192	170a (322)		
- inundații	193	170b (323)		
- secetă	194	170c (324)		
- alunecări de teren	195	170d (325)		

**REPREZENTATUL LEGAL (ADMINISTRATORUL SAU PERSOANA CARE ARE
OBLIGAȚIA GESTIONĂRII ENTITĂȚII),**

INTOCMIT,

Numele si prenumele

SCARLAT RADU

Numele si prenumele

Q EURO CONT PRO SRL

Semnatura _____

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnatura _____

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4438/25.11.2007

**Formular
VALIDAT**

*) Subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă (transferuri de la bugetul de stat către angajator) – reprezintă sumele acordate angajatorilor pentru plata absolvenților instituțiilor de învățământ, stimularea șomerilor care se încadrează în muncă înainte de expirarea perioadei de șomaj, stimularea angajatorilor care încadrează în muncă pe perioadă nedeterminată șomeri în vârstă de peste 45 ani, șomeri întreținători unici de familie sau șomeri care în termen de 3 ani de la data angajării îndeplinesc condițiile pentru a solicita pensia anticipată parțială sau de acordare a pensiei pentru limita de vârstă, ori pentru alte situații prevăzute prin legislația în vigoare privind sistemul asigurărilor pentru șomaj și stimularea ocupării forței de muncă.

**) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de cercetare-dezvoltare, respectiv cercetarea fundamentală, cercetarea aplicativă, dezvoltarea tehnologică și inovarea, stabilite potrivit prevederilor Ordonanței Guvernului nr. 57/2002 privind cercetarea științifică și dezvoltarea tehnologică, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr. 324/2003, cu modificările și completările ulterioare.

***) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de inovare. La completarea rândurilor corespunzătoare capitolelor VI și VII sunt avute în vedere prevederile Regulamentului de punere în aplicare (UE) 2020/1197 al Comisiei din 30 iulie 2020 de stabilire a specificațiilor tehnice și a modalităților în temeiul Regulamentului (UE) 2019/2152 al Parlamentului European și al Consiliului privind statisticile europene de întreprindere și de abrogare a 10 acte juridice în domeniul statisticilor de întreprindere, publicat în Jurnalul Oficial al Uniunii Europene, seria L, nr. 271 din 18 august 2020. Prin acest Regulament a fost abrogat Regulamentul de punere în aplicare (UE) nr. 995/2012 al Comisiei din 26 octombrie 2012 de stabilire a normelor de punere în aplicare a Deciziei nr. 1.608/2003/CE a Parlamentului European și a Consiliului privind producția și dezvoltarea statisticilor comunitare în domeniul științei și al tehnologiei.

****) În categoria operatorilor economici nu se cuprind entitățile care intra în sfera de reglementare contabilă a Bancii Naționale a României, respectiv a Autorității de Supraveghere Financiară, societățile reclassificate în sectorul administrației publice și instituțiile fără scop lucrativ în serviciul gospodăriilor populației.

*****) Pentru creanțele preluate prin cesionare de la persoane juridice se vor completa atât valoarea nominală a acestora, cât și costul lor de achiziție.

Pentru statutul de 'persoane juridice afiliate' se vor avea în vedere prevederile art. 7 pct. 26 lit. c) și d) din Legea nr.227/2015 privind Codul fiscal, cu modificările și completările ulterioare.

*****) Conform art. 11 din Regulamentul Delegat (UE) nr. 639/2014 al Comisiei din 11 martie 2014 de completare a Regulamentului (UE) nr. 1307/2013 al Parlamentului European și al Consiliului de stabilire a unor norme privind plățile directe acordate fermierilor prin scheme de sprijin în cadrul politicii agricole comune și de modificare a anexei X la regulamentul menționat, '(1) ... veniturile obținute din activitățile agricole sunt veniturile care au fost obținute de un fermier din activitatea sa agricolă în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (c) din regulamentul menționat (R (UE) 1307/2013), în cadrul exploatației sale, inclusiv sprijinul din partea Uniunii din Fondul european de garantare agricolă (FEGA) și din Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală (FEADR), precum și orice ajutor național acordat pentru activități agricole, cu excepția plăților directe naționale complementare în temeiul articolelor 18 și 19 din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Veniturile obținute din prelucrarea produselor agricole în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013 ale exploatației sunt considerate venituri din activități agricole cu condiția ca produsele prelucrate să rămână proprietatea fermierului și ca o astfel de prelucrare să aibă ca rezultat un alt produs agricol în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Orice alte venituri sunt considerate venituri din activități neagricole.

(2) În sensul alineatului (1), 'venituri' înseamnă veniturile brute, înaintea deducerii costurilor și impozitelor aferente. ...'.

1) Se vor include chiriile plătite pentru terenuri ocupate (culturi agricole, pășuni, fânețe etc.) și aferente spațiilor comerciale (terase etc.) aparținând proprietarilor privați sau unor unități ale administrației publice, inclusiv chiriile pentru folosirea luciului de apă în scop recreativ sau în alte scopuri (pescuit etc.).

2) Valoarea înscrisă la rândul 'datorii cu entități afiliate nerezidente (din ct.451), din care:' NU se calculează prin însumarea valorilor de la rândurile „cu scadența inițială mai mare de un an” și 'datorii comerciale cu entități afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct.451)'.

3) În categoria 'Alte datorii în legătură cu persoanele fizice și persoanele juridice, altele decât datoriile în legătură cu instituțiile publice (instituțiile statului)' nu se vor înscrie subvențiile aferente veniturilor existente în soldul contului 472.

4) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care sunt negociabile și tranzacționate, potrivit legii.

5) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care nu sunt tranzacționate.

6) Se va completa de către operatorii economici cărora le sunt incidente prevederile art. 356 din OUG nr. 57/2019 privind Codul administrativ, cu modificările și completările ulterioare, Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare, coroborat cu art. 4 alin. (2) lit. b) din HG nr. 1176/2024 privind aprobarea Normelor tehnice pentru întocmirea și actualizarea inventarului bunurilor din domeniul public al statului și ale inventarului bunurilor imobile din domeniul privat al statului

7) La secțiunea 'XII Capital social vărsat', cf. OMF 107/ 2025, la rd. 161 - 171 (cf.OMF nr.107/ 2025) în col. 2 și col. 4 entitățile vor înscrie procentul corespunzător capitalului social deținut în totalul capitalului social vărsat înscris la rd. 160 (cf.OMF nr.107/ 2025).

8) La acest rând se cuprind dividendele repartizate potrivit Legii nr. 163/2018 pentru modificarea și completarea Legii contabilității nr. 82/1991, modificarea și completarea Legii societăților nr. 31/1990, precum și modificarea Legii nr. 1/2005 privind organizarea și funcționarea cooperăției.

SITUATIA ACTIVELOR IMOBILIZATE

la data de 31.12.2024

Cod 40

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Valori brute				
		Sold initial	Cresteri ¹⁾	Reduceri ²⁾		Sold final (col.5=1+2-3)
				Total	Din care: dezmembrari si casari	
A	B	1	2	3	4	5
I.Imobilizari necorporale						
1.Cheltuieli de constituire	01				X	
2.Cheltuieli de dezvoltare	02	20.661.347	9.291.670	20.661.347	X	9.291.670
3.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	03	3.956	20.661.347		X	20.665.303
4.Fond comercial	04				X	
5.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	05				X	
6.Avansuri acordate pentru imobilizari necorporale	06				X	
TOTAL (rd. 01 la 06)	07	20.665.303	29.953.017	20.661.347	X	29.956.973
II.Imobilizari corporale						
1.Terenuri și amenajări de terenuri	08				X	
2.Constructii	09					
3.Instalatii tehnice si masini	10	1.445.883	907.285	249.315		2.103.853
4.Alte instalatii , utilaje si mobilier	11	542.447	244.054			786.501
5.Investitii imobiliare	12					
6.Imobilizari corporale in curs de executie	13		1.043.941			1.043.941
7.Investitii imobiliare in curs de executie	14					
8.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	15					
9.Active biologice productive	16					
10.Avansuri acordate pentru imobilizari corporale	17					
TOTAL (rd. 08 la 17)	18	1.988.330	2.195.280	249.315		3.934.295
III.Imobilizari financiare	19				X	
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd.07+18+19)	20	22.653.633	32.148.297	20.910.662		33.891.268

¹⁾ se cuprind și creșterile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun debitarea conturilor de active imobilizate la reduceri²⁾ se cuprind și reducerile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun creditarea conturilor de active imobilizate

SITUATIA AMORTIZARII ACTIVELOR IMOBILIZATE

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Sold initial	Amortizare in cursul anului ¹⁾	Reducerea/eliminarea în cursul anului a valorii amortizării ²⁾	Amortizare la sfarsitul anului (col.9=6+7-8)
A	B	6	7	8	9
I.Imobilizari necorporale					
1.Cheltuieli de constituire	21				
2.Cheltuieli de dezvoltare	22				
3.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	23	3.293	2.755.234		2.758.527
4.Fond comercial	24				
5.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	25				
TOTAL (rd.21 la 25)	26	3.293	2.755.234		2.758.527
II.Imobilizari corporale					
1.Amenajari de terenuri	27				
2.Constructii	28				
3.Instalatii tehnice si masini	29	1.050.743	258.348	248.187	1.060.904
4.Alte instalatii ,utilaje si mobilier	30	317.074	142.229		459.303
5.Investitii imobiliare	31				
6.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	32				
7.Active biologice productive	33				
TOTAL (rd.27 la 33)	34	1.367.817	400.577	248.187	1.520.207
AMORTIZARI - TOTAL (rd.26 +34)	35	1.371.110	3.155.811	248.187	4.278.734

¹⁾ se cuprind și creșterile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun creditarea conturilor aferente amortizării activelor imobilizate la

Reducerea/eliminarea în cursul anului a valorii amortizării

²⁾ se cuprind și reducerile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun debitarea conturilor aferente amortizării activelor imobilizate

SITUATIA AJUSTARILOR PENTRU DEPRECIERE

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Sold initial	Ajustari constituite in cursul anului	Ajustari reluate la venituri	Sold final (col. 13=10+11-12)
A	B	10	11	12	13
I.Imobilizari necorporale					
1.Cheltuieli de dezvoltare	36				
2.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	37				
3.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	38				
4.Avansuri acordate pentru imobilizari necorporale	39				
TOTAL (rd.36 la 39)	40				
II.Imobilizari corporale					
1.Terenuri și amenajări de terenuri	41				
2.Constructii	42				
3.Instalatii tehnice si masini	43				
4.Alte instalatii, utilaje si mobilier	44				
5.Investitii imobiliare	45				
6.Investitii corporale in curs de executie	46				
7.Investitii imobiliare in curs de executie	47				
8.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	48				
9.Active biologice productive	49				
10.Avansuri acordate pentru imobilizări corporale	50				
TOTAL (rd. 41 la 50)	51				
III.Imobilizari financiare	52				
AJUSTARI PENTRU DEPRECIERE - TOTAL (rd.40+51+52)	53				

REPREZENTATUL LEGAL (ADMINISTRATORUL SAU PERSOANA CARE ARE OBLIGAȚIA GESTIONĂRII ENTITĂȚII),

INTOCMIT,

Numele si prenumele

SCARLAT RADU

Numele si prenumele

Q EURO CONT PRO SRL

Semnătura _____

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Formular
VALIDAT

Semnătura _____

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4438/25.11.2007

ATENȚIE !

Conform prevederilor pct. 1.8(4) alin 4 din Anexa nr. 1 la OMF nr. 107/ 2025, "în vederea depunerii situațiilor financiare anuale aferente exercitiului financiar 2024 în format hârtie și în format electronic sau numai în formă electronică, semnate cu certificat digital calificat, fișierul cu extensia zip va conține și prima pagină din situațiile financiare anuale listată cu ajutorul programului de asistență elaborat de Ministerul Finanțelor Publice, semnată și scanată alb-negru, lizibil".

Prevederi referitoare la obligațiile operatorilor economici cu privire la întocmirea raportărilor anuale prevăzute de legea contabilității

A. Întocmirea și depunerea situațiilor financiare anuale la ANAF

Entitățile prevăzute la art. 3 din OMF nr. 107/2025 întocmesc situații financiare anuale potrivit Reglementărilor contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate, aprobate prin Ordinul ministrului finanțelor publice nr. 1.802/2014, cu modificările și completările ulterioare.

În baza art. 185 din legea societăților, consiliul de administrație, respectiv directoratul, este obligat să depună la Agenția Națională de Administrare Fiscală situațiile financiare anuale aprobate de către adunarea generală a acționarilor/asociaților, însoțite de documentele prevăzute de lege.

Termenele pentru depunerea situațiilor financiare anuale la Agenția Națională de Administrare Fiscală sunt următoarele:

- a) pentru societățile reglementate de Legea nr. 31/1990, republicată, cu modificările și completările ulterioare, societățile/companiile naționale, regiile autonome, institutele naționale de cercetare-dezvoltare, până la data de 31 mai inclusiv a exercitiului financiar următor celui de raportare;
- b) pentru celelalte persoane prevăzute la art. 1 alin. (1) - (3) din Legea nr. 82/1991, republicată, cu modificările și completările ulterioare, până la data de 30 aprilie inclusiv a exercitiului financiar următor celui de raportare.

În cazul în care aceste date corespund unor zile nelucrătoare, ultima zi de raportare este prima zi lucrătoare următoare acestora.

B. Întocmirea raportărilor contabile anuale

● Depun raportări contabile anuale:

- entitățile care au optat pentru un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic și cărora le sunt incidente Reglementările contabile, aprobate prin OMFP nr. 1.802/2014
- persoanele juridice aflate în lichidare, potrivit legii – în termen de 90 de zile de la încheierea anului calendaristic;
- subunitățile (unitățile) deschise în România de societăți rezidente în state aparținând Spațiului Economic European,
- sediile permanente ale persoanelor juridice cu sediul în Spațiul Economic European
- persoanele juridice străine cu sediul în Spațiul Economic European, care au locul de exercitare a conducerii efective în România.

Depunerea la ANAF a raportărilor contabile anuale la 31 decembrie se efectuează până la data de 31 mai inclusiv a exercitiului financiar următor celui de raportare, cu excepția raportărilor contabile anuale întocmite de persoanele juridice aflate în lichidare.

Potrivit prevederilor art. 36 alin. (3) din Legea contabilității nr. 82/1991, republicată, cu modificările și completările ulterioare, pe perioada lichidării, persoanele juridice aflate în lichidare depun o raportare contabilă anuală în termen de 90 de zile de la încheierea anului calendaristic, la Agenția Națională de Administrare Fiscală.

C. Declarație de inactivitate, potrivit art. 36 alin. (2) din Legea contabilității, depusă de

entitățile care nu au desfășurat activitate de la constituire până la sfârșitul exercitiului financiar de raportare

Entitățile care nu au desfășurat activitate de la constituire până la sfârșitul exercitiului financiar de raportare nu întocmesc situații financiare anuale, urmând să depună în acest sens la ANAF o declarație pe propria răspundere a persoanei care are obligația gestionării entității în termen de 60 de zile de la încheierea exercitiului financiar.

D. Corectarea de erori cuprinse în situațiile financiare anuale și raportările contabile anuale

– se poate efectua doar în condițiile Procedurii de corectare a erorilor cuprinse în situațiile financiare anuale și raportările contabile anuale depuse de operatorii economici și persoanele juridice fără scop patrimonial, aprobată prin OMFP nr. 450/2016, cu modificările și completările ulterioare.

Erorile contabile, așa cum sunt definite de reglementările contabile aplicabile, se corectează potrivit reglementărilor respective. Ca urmare, în cazul corectării acestora, nu poate fi depus un alt set de situații financiare anuale/raportări contabile anuale corectate.

E. Modalitatea de raportare în cazul revenirii la anul calendaristic, ulterior alegerii unui exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, potrivit art. 27 din legea contabilității

Ori de câte ori entitatea își alege un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, se aplică prevederile art. VI alin. (1) - (6) din OMFP nr. 4.160/2015 privind modificarea și completarea unor reglementări contabile, cu modificările și completările ulterioare.

În cazul revenirii la anul calendaristic, legea contabilității nu prevede depunerea vreunei înștiințări în acest sens.

Potrivit prevederilor art. VI alin. (7) din OMFP nr. 4.160/2015, în cazul în care entitatea își modifică data aleasă pentru întocmirea de situații financiare anuale astfel încât exercițiul financiar de raportare redevine anul calendaristic, soldurile bilanțiere raportate începând cu următorul exercițiu financiar 1) încheiat se referă la data de 1 ianuarie, respectiv 31 decembrie, iar rulajele conturilor de venituri și cheltuieli corespund exercitiului financiar curent A.2), respectiv exercitiului financiar precedent celui de raportare.

De exemplu, dacă o societate care a avut exercițiul financiar diferit de anul calendaristic, optează să revină la anul calendaristic începând cu 01 ianuarie 2025, aceasta întocmește raportări contabile după cum urmează:

- pentru 31 decembrie 2024 – raportări contabile anuale;
- pentru 31 decembrie 2025 – situații financiare anuale.

F. Contabilizarea sumelor primite de la acționari/ asociați – se efectuează în contul 455 3) „Sume datorate acționarilor/asociaților”.

În cazul în care împrumuturile sunt primite de la entități afiliate, contravaloarea acestora se înregistrează în contul 451 „Decontări între entitățile afiliate”.

1) Acesta se referă la primul exercițiu financiar pentru care situațiile financiare anuale se reintocmesc la nivelul unui an calendaristic.

2) Acesta reprezintă primul exercițiu financiar care redevine an calendaristic.

Astfel, potrivit exemplului prezentat mai sus, soldurile bilanțiere cuprinse în situațiile financiare anuale încheiate la data de 31 decembrie 2025 se referă la data de 1 ianuarie 2025, respectiv 31 decembrie 2025, iar rulajele conturilor de venituri și cheltuieli corespund exercitiului financiar curent (2025), respectiv exercitiului financiar precedent celui de raportare (2024).

3) A se vedea, în acest sens, prevederile pct. 349 din reglementările contabile, potrivit cărora sumele depuse sau lăsate temporar de către acționari/asociați la dispoziția entității, precum și dobânzile aferente, calculate în condițiile legii, se înregistrează în contabilitate în conturi distincte (contul 455 1 „Acționari/ asociați -conturi curente”, respectiv contul 455 8 „Acționari/ asociați - dobânzi la conturi curente”).

Solduri / Rulaje de preluat din balanta contabila in formularele F10 si F20 col.2 (an curent)

Atentie ! Selectati mai întâi tipul entității (mari si mijlocii/ mici/ micro) !

Nr.cr.	Cont		Suma	
1		Alege cont		-
				+

2B INTELLIGENT SOFT S.A.

**SITUAȚII FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA
31 DECEMBRIE 2024**

**Întocmite în conformitate cu Ordinul Ministrului Finanțelor Publice al României
nr. 1802/2014. cu modificările ulterioare**

**(ÎMPREUNĂ CU RAPORTUL AUDITORULUI INDEPENDENT
ȘI RAPORTUL ADMINISTRATORULUI)**

CUPRINS:**PAGINA:**

RAPORTUL AUDITORULUI INDEPENDENT	1 – 3
BILANȚ	4 – 8
CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE	9 – 11
SITUAȚIA FLUXURILOR DE TREZORERIE	12 – 13
SITUAȚIA MODIFICĂRILOR CAPITALULUI PROPRIU	14 – 15
POLITICI CONTABILE ȘI NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE	16 – 39
RAPORTUL ADMINISTRATORULUI	1 – 6

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
BILANȚ
LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
A. ACTIVE IMOBILIZATE			
I. IMOBILIZARI NECORPORALE			
1. Cheltuieli de constituire (ct. 201-2801)	1	-	-
2. Cheltuielile de dezvoltare (ct. 203-2803-2903)	2	20.661.347	9.291.670
3. Concesiuni, brevete, licențe, mărci comerciale, drepturi și active similare și alte immobilizări necorporale (ct. 205 + 208 - 2805 - 2808 - 2905 - 2908)	3	663	17.906.776
4. Fond comercial (ct.2071-2807)	4	-	-
5. Active necorporale de explorare și evaluare a resurselor minerale (206 - 2806 - 2906)	5	-	-
6. Avansuri (ct 4094)	6	-	-
TOTAL (rd.01 la 06)	7	20.662.010	27.198.446
II. IMOBILIZARI CORPORALE			
1. Terenuri și construcții (ct. 211 + 212 - 2811 - 2812 - 2911 - 2912)	8	-	-
2. Instalații tehnice și mașini (ct. 213 + 223 - 2813 - 2913)	9	396.953	1.050.223
3. Alte instalații, utilaje și mobilier (ct. 214 + 224 - 2814 - 2914)	10	223.560	319.924
4. Investiții imobiliare (ct 215 - 2815 - 2915)	11	-	-
5. Immobilizări corporale în curs de execuție (ct 231 - 2931)	12	-	1.043.941
6. Investiții imobiliare în curs de execuție (ct 235 - 2935)	13	-	-
7. Active corporale de explorare și evaluare a resurselor minerale (ct 216 - 2816 - 2916)	14	-	-
8. Active biologice productive (ct 217 + 227 - 2817 - 2917)	15	-	-
9. Avansuri (ct 4093)	16	-	-
TOTAL (rd. 08 la 16)	17	620.513	2.414.089
III. IMOBILIZARI FINANCIARE			
1. Acțiuni deținute la entitățile afiliate (ct. 261 - 2961)	18	-	-
2. Împrumuturi acordate entităților din grup (ct. 2671 + 2672 - 2964)	19	-	-
3. Acțiunile deținute la entitățile asociate și la entitățile controlate în comun (ct 262 + 263 - 2962)	20	-	-
4. Împrumuturi acordate entităților de care compania este legată în virtutea intereselor de participare (ct. 2673 + 2674 - 2965)	21	-	-
5 Alte titluri immobilizate (ct 265 + 266 - 2963)	22	-	-
6. Alte împrumuturi (ct. 2675* + 2676* + 2677 + 2678* + 2679* - 2966* - 2968*)	23	-	-
TOTAL (rd. 18 la 23)	24	-	-
ACTIVE IMOBILIZATE – TOTAL (RD. 07 + 17 + 24)	25	21.282.523	29.612.535

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
BILANȚ
LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
B. ACTIVE CIRCULANTE			
I. STOCURI			
1. Materii prime si materiale consumabile (ct. 301 + 321 + 302 + 322 + 303 + 323 +/- 308 + 351 + 358+ 381 + 328 +/- 388 - 391 - 392 - 3951 - 3958 - 398)	26	-	163.809
2. Productia în curs de executie (ct. 331 + 332 + 341 +/- 348* - 393 - 3941 - 3952)	27	-	-
3. Produse finite si marfuri (ct. 345 + 346 +/- 348* + 354 + 356 + 357 + 361 + 326 +/- 368 + 371 +327 +/- 378 - 3945 - 3946 - 3953 - 3954 - 3956 - 3957 - 396 - 397 - 4428)	28	2.628.542	58.768
4. Avansuri pentru cumparari de stocuri (ct. 4091)	29	437.064	34.714
TOTAL (rd. 26 la 29)	30	3.065.606	257.292
II. CREANTE (Sumele care urmeaza sa fie încasate dupa o perioada mai mare de un an trebuie prezentate separat pentru fiecare element)			
1. Creante comerciale (ct. 2675* + 2676 *+ 2678* + 2679* - 2966* - 2968* + 4092 + 411 + 413 + 418 - 491)	31	16.665.013	19.057.535
2. Sume de încasat de la entitatile afiliate (ct. 451** - 495*)	32	-	-
3. Sume de încasat de la entitatile de care compania este legata în virtutea intereselor de participare (ct. 453 - 495*)	33	-	-
4. Alte creante (ct. 425 + 4282 + 431** + 437** + 4382 + 441** + 4424 + 4428** + 444** + 445 + 446** + 447** + 4482 + 4582 + 461 + 473** - 496 + 5187)	34	5.445.650	1.293.413
5. Capital subscris si nevarsat (ct. 456 - 495*)	35	-	-
6. Creante reprezentand dividende repartizate in cursul exercitiului financiar	36		
TOTAL (rd. 31 la 35)	37	22.110.663	20.350.948
III. INVESTITII PE TERMEN SCURT			
1. Actiuni detinute la entitatile afiliate (ct. 501 - 591)	38	-	-
2. Alte investitii pe termen scurt (ct. 505 + 506 + 508 - 595 - 596 - 598 + 5113 + 5114)	39	-	-
TOTAL (rd. 38 + 39)	40	-	-
IV. CASA SI CONTURI LA BANCII (ct. 5112 + 512 + 531 + 532 + 541 + 542)	41	9.092.642	19.688.402
ACTIVE CIRCULANTE – TOTAL (rd. 30 + 37 + 40 + 41)	42	34.268.911	40.296.641
C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd. 44+45)			
- Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct 471)	44	172.563	88.393
- Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct 471)	45	-	-

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
BILANȚ
LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLATITE ÎNTR-O PERIOADA DE PÂNA LA UN AN			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligatiuni. prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligatiuni convertibile (ct. 161 + 1681 - 169)	46	-	-
2. Sume datorate institutiilor de credit (ct. 1621 + 1622 + 1624 + 1625 + 1627 + 1682 + 5191 + 5192 + 5198)	47		
3. Avansuri încasate în contul comenzilor (ct. 419)	48	49.705	149.430
4. Datorii comerciale - furnizori (ct. 401 + 404 + 408)	49	6.313.684	7.816.641
5. Efecte de comert de platit (ct. 403 + 405)	50	-	-
6. Sume datorate entitatilor afiliate (ct. 1661 + 1685 + 2691 + 451***)	51	-	-
7. Sume datorate entitatilor de care compania este legata în virtutea intereselor de participare (ct. 1663+1686+2692+ 453***)	52	-	-
8. Alte datorii. inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale (ct. 1623 + 1626 + 167 + 1687 + 2693 + 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281 + 431*** + 437*** + 4381 + 441*** + 4423 +4428*** + 444*** + 446*** + 447*** + 4481 + 455 + 456*** + 457 + 4581 + 462 + 473*** + 509 + 5186 + 5193 + 5194 + 5195 + 5196 + 5197)	53	3.327.605	3.039.388
TOTAL (rd. 47 la 54)	54	9.690.994	11.005.460
E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd. 43+45-55-72-75-78)			
	55	13.434.277	19.252.951
F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd. 25+45+55)			
	56	34.716.800	48.865.486
G. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLATITE ÎNTR-O PERIOADA MAI MARE DE UN AN			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligatiuni. prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligatiuni convertibile (ct. 161 + 1681 - 169)	57	-	-
2. Sume datorate institutiilor de credit (ct. 1621 + 1622 + 1624 + 1625 + 1627 + 1682 + 5191 + 5192 + 5198)	58	4.785.539	4.984.293
3. Avansuri încasate în contul comenzilor (ct. 419)	59	-	-
4. Datorii comerciale - furnizori (ct. 401 + 404 + 408)	60	-	-
5. Efecte de comert de platit (ct. 403 + 405)	61	-	-
6. Sume datorate entitatilor afiliate (ct. 1661 + 1685 + 2691 + 451***)	62	-	-
7. Sume datorate entitatilor asociate si entitatlor controlate in comun (ct 1663 + 1686 + 2692 + 2693 + 453***)	63	-	-
8. Alte datorii. inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale (ct. 1623+1626+167+1687+2693+ 421+423+424+426+427+4281+431***+437***+4381+ 441***+4423+4428***+444***+446*** +447***+4481+ 455+456***+4581+462+473***+509+5186+5193+5194+5195 +5196+5197)	64	228.744	226.677
TOTAL (rd. 57 la 64)	65	5.014.283	5.210.970

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
BILANȚ
LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
H. PROVIZIOANE			
1. Provizioane pentru pensii si obligatii similare (ct. 1515)	66	-	-
2. Provizioane pentru impozite (ct. 1516)	67	-	-
3. Alte provizioane (ct. 1511 + 1512 + 1513 + 1514 + 1518)	68	-	506.531
		-	-
TOTAL (rd. 66 la 68)	69	-	506.531
I. VENITURI ÎN AVANS			
		-	-
1. Subventii pentru investitii (ct. 475) - total (rd.71 + 72). din care:	70	11.316.203	10.126.624
- Sume de reluat intr-o perioada de pana la un an (ct. 475*)	71	11.316.203	10.126.624
- Sume de reluat intr-o perioada mai mare de un an (ct. 475*)	72	-	-
		-	-
2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) - total (rd.74 + 75). din care:	73		
- Sume de reluat intr-o perioada de pana la un an (ct. 472*)	74	-	-
- Sume de reluat intr-o perioada mai mare de un an (ct. 472*)	75	-	-
		-	-
3. Venituri in avans aferente activelor primite prin transfer de la clienti (ct 478) (rn 77+78)	76		
- Sume de reluat intr-o perioada de pana la un an (ct. 478*)	77	-	-
- Sume de reluat intr-o perioada mai mare de un an (ct. 478*)	78	-	-
		-	-
Fond comercial negativ (ct.2075)	79		
		-	-
TOTAL (rd. 70 + 73 + 76 + 79)	80	11.316.203	10.126.624
J. CAPITAL SI REZERVE			
I. CAPITAL			
1. Capital subscris varsat (ct. 1012)	81	1.364.550	1.400.095
2. Capital subscris nevarsat (ct. 1011)	82	-	-
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	83	-	-
4. Patrimoniul institutelor nationale de cercetare-dezvoltare	84	-	-
5. Alte elemente de capitaluri proprii (ct 1031)	85	2.240.000	3.360.000
		-	-
TOTAL (rd. 81 la 85)	86	3.604.450	4.760.095
		-	-
II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)	87	4.635.450	9.022.050
		-	-
III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)	88		
		-	-

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
BILANȚ
LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

Description	Nr. rand	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
IV. REZERVE			
1. Rezerve legale (ct. 1061)	89	272.910	280.019
2. Rezerve statutare sau contractuale (ct. 1063)	90	-	-
3. Alte rezerve (ct. 1068)	91	29.078	29.078
		-	-
TOTAL (rd. 89 la 91)	92	301.988	309.097
Actiuni proprii (ct. 109)	93	89	89
Câştiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	94	-	-
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	95	2.590	4.424.735
		-	-
V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(A)			
- SOLD C (ct. 117)	96	8.162.520	17.069.827
- SOLD D (ct. 117)	97	-	-
		-	-
VI. PROFITUL SAU PIERDEREA EXERCIȚIULUI FINANCIAR			
- SOLD C (ct. 121)	98	13.009.598	16.418.850
- SOLD D (ct. 121)	99	-	-
Repartizarea profitului (ct. 129)	100	8.910	7.109
		-	-
CAPITALURI PROPRII – TOTAL (rd. 86+87+88+92-93+94-95+96-97+98-99-100)	101	29.702.517	43.147.985
		-	-
Patrimoniul public (ct. 1016)	102		
Patrimoniul privat (ct. 1017)	103	-	-
		-	-
CAPITALURI – TOTAL (rd. 101+102+103)	104	29.702.517	43.147.985

Aceste situații financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025. de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR




Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007



Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2023	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024
1. Cifra de afaceri neta (rd. 02+03-04+05+06)	1	43.194.635	73.152.130
- Din care cifra de afaceri neta corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	2	43.194.635	73.152.130
Productia vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	3	32.012.334	40.791.450
Venituri din vânzarea marfurilor (ct. 707)	4	11.182.301	32.360.680
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	5	-	-
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	6	-	-
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)		-	-
- Sold C	7	-	-
- Sold D	8	-	-
3. Venituri din producția de imobilizări necorporale și corporale (ct 721 + 722)	9	14.086.809	9.291.670
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct 755)	10	-	-
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct 725)	11	-	-
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	12	-	-
7. Alte venituri din exploatare (ct.758+7417+7815)	13	875.248	1.917.932
- din care. venituri din subvenții pentru investiții (ct 7584)	14	-	-
- din care. venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	15	-	-
VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+ 07 - 08 + 09 + 10 +11 +12 +13)	16	58.156.692	84.361.732
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	17	271.599	206.187
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	18	34.464	20.400
b) Cheltuieli privind utilitățile (ct.605) din care :	19	-	9.828
- Cheltuieli privind consumul de energie (ct.6051)	20	-	5.690
- Cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct.6053)	21	-	4.137
c) Cheltuieli privind marfurile (ct.607)	22	6.403.234	19.972.613
Reduceri comerciale permise (ct. 609)	23	-	-
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 25 +26). din care:	24	24.217.965	19.729.521
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	25	23.725.420	19.310.565
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645)	26	492.545	418.956
10. a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 28 + 29 - 30)	27	277.417	3.155.812
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor(ct.6811)	28	277.417	3.155.812
a.2)Alte cheltuieli (ct.6813+6817+din ct.6818)	29	-	-
a.2) Venituri (ct.7813+din ct.7818)	30	-	-
		-	-

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand		
b) Ajustari de valoare privind activele circulante (rd. 32 - 33)	31	-	-
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814)	32	-	-
b.2) Venituri (ct.754+7814)	33	-	-
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 35 la 50)	34	10.912.856	22.259.399
11.1. Cheltuieli privind prestatiile externe (ct.611+613+614+621+622+623+624+625+626+627+628)	35	9.873.334	20.357.764
11.2. Cheltuieli cu redeventele, locatiile de gestiune si chiriile (ct.612). din care :	36	457.885	586.066
- Cheltuieli cu redevente (ct.6121)	37	-	-
- Cheltuieli cu locatiile de gestiune (ct.6122)	38	-	-
- Cheltuieli cu chiriile (ct.6123)	39	-	-
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuala (ct.616). din care :	40	-	-
- Cheltuieli in relatia cu entitatile afiliate	41	-	-
11.4. Cheltuieli de management (ct.617). din care :	42	-	-
- Cheltuieli in relatia cu entitatile afiliate	43	-	-
11.5. Cheltuieli de consultanta (ct.618). din care :	44	-	-
- Cheltuieli in relatia cu entitatile afiliate	45	-	-
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe si varsaminte asimilate; cheltuieli reprezentand transferuri si contributii datorate in baza unor acte normative speciale (ct 635 + 6586)	46	135.794	161.447
11.7. Cheltuieli cu protectia mediului inconjurator (ct 652)	47	-	-
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizarilor corporale (ct 655)	48	-	-
11.9. Cheltuieli privind calamitatile si alte evenimente similare (ct 6587)	49	-	-
11.10. Alte cheltuieli (ct 651 + 6581 + 6582 + 6583 + 6588)	50	445.843	1.154.122
12.Ajustari privind provizioanele (rd. 52 - 53)	51	1.741.130	804.439
- Cheltuieli (ct.6812)	52	1.741.130	804.439
- Venituri (ct.7812)	53	-	-
CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL (rd. 17+18 +19+20–23+24+27+31+ 34+51)	54	43.858.665	66.158.199
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:			
- Profit (rd. 16 - 42)	55	14.298.027	18.203.534
- Pierdere (rd. 42 - 16)	56	-	-
13. Venituri din interese de participare (ct. 7611+7612+ 7613) - din care, veniturile obtinute de la entitatile afiliate	57 58	-	-
14. Venituri din dobânzi (ct.766) - din care, veniturile obtinute de la entitatile afiliate	59 60	5	73.900
15. Venituri din subventii de exploatare pentru dobanda datorata (ct 7418)	61	-	-
16. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768) - din care, venituri din imobilizari financiare (ct 7615)	62 63	129.766	56.050
VENITURI FINANCIARE – TOTAL (rd. 57 + 59 + 61 + 62)	64	129.771	129.950

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	Nr. rand	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2023	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024
17. Ajustari de valoare privind imobilizarile financiare si investitiile financiare detinute ca active circulante (rd. 66 - 67)	65		
- Cheltuieli (ct.686)	66		
- Venituri (ct.786)	67		
18. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666*)	68	162.027	87.928
- din care. cheltuielile în relatia cu entitatile afiliate	69	-	-
19. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	70	199.718	81.928
CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 65 + 68 + 70)	71	361.745	169.856
		-	-
PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(A):			
- Profit (rd. 64 - 71)	72	-	-
- Pierdere (rd. 71 - 64)	73	231.974	39.906
VENITURI TOTALE (rd. 16 + 64)	74	58.286.463	84.491.682
CHELTUIELI TOTALE (rd. 54 + 71)	75	44.220.410	66.328.054
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(A):			
- Profit (rd. 74 - 75)	76	14.066.053	18.163.628
- Pierdere (rd. 75 - 74)	77	-	-
20. Impozitul pe profit (ct.691)	78	1.056.455	1.744.778
21. Cheltuieli cu impozitul pe profit rezultat din decontarile in cadrul grupului fiscal in domeniul impozitului pe profit (ct.694)	79	-	-
22. Venituri din impozitul pe profit rezultat din decontarile in cadrul grupului fiscal in domeniul impozitului pe profit (ct.794)	80	-	-
23. Impozitul specific unor activitati (ct.695)	81	-	-
19. Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	82	-	-
		-	-
20. PROFITUL SAU PIERDEREA NET(A) A EXERCITIULUI FINANCIAR:			
- Profit (rd. 76 - 77 - 81 - 82 - 79 + 80)	83	13.009.598	16.418.850
- Pierdere (rd. 77 + 78 + 81 + 82 – 76 + 79 - 80)	84	-	-

Aceste situații financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025 de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR




Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007



Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
SITUATIA FLUXURILOR DE TREZORERIE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Fluxuri de trezorerie din activitatea de exploatare:		
Profit/(Pierdere) înainte de impozit	14.066.053	18.163.628
Ajustari pentru elemente nemonetare:		
Amortizare aferenta imobilizarilor necorporale	-	-
Amortizare aferenta imobilizarilor corporale	280.993	3.155.812
Cheltuieli/(Venituri) aferente ajustarilor de valoare mijloace fixe	-	-
Cheltuieli/(Venituri) aferente provizioanelor de stocuri	-	-
Cheltuieli/(Venituri) aferente provizioanelor de clienti si conturi asimilate	-	-
Cheltuieli/(Venituri) aferente provizioanelor pentru riscuri si cheltuieli (Câstig net)/Pierdere neta din iesirea de imobilizari corporale	1.741.130	804.439
Venituri din subventii	11.316.203	357.568
Ajustari pentru pierderi/(câstig) din curs valutar	-	-
Cheltuieli cu dobânzile	162.027	87.928
Venituri din dobânzi		(73.900)
Rezultatul din exploatare inaintea modificarilor capitalului circulant	27.566.406	22.495.475
Modificari ale capitalului circulant net in:		
(Cresteri)/Descresteri de creante	(4.421.296)	2.564.154
(Cresteri)/Descresteri de cheltuieli în avans	(170.271)	84.170
(Cresteri)/Descresteri de stocuri	(2.781.711)	2.808.314
Cresteri / (descresteri) de datorii	(683.457)	1.511.154
Modificarile capitalului circulant	(8.056.735)	6.967.792
Dobanzi platite	(162.027)	(87.928)
Impozit pe profit platit	228.682	(1.363.250)
Flux net de trezorerie generat/(utilizat) din activitatea de exploatare	19.576.326	28.012.089
Fluxuri de trezorerie din activitatea de investitii:		
Achizitii de imobilizari	(14.297.292)	(18.637.170)
Împrumuturi (acordate)/restituite si imobilizari financiare	-	-
(Achizitie)/Vânzare de actiuni proprii	-	-
Flux net de trezorerie utilizat in activitatea de investitii	(14.297.292)	(18.637.170)

Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
SITUATIA FLUXURILOR DE TREZORERIE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Fluxuri de trezorerie din activitatea financiara:		
Cresterea/(Scaderea) utilizarii liniei de credit	(1.233.054)	198.755
Încasare/(Rambursare) împrumut termen lung	4.785.539	4.788.130.91
(Plati)/Încasari din leasing financiar	-	-
Încasare/(Plati) împrumuturi termen lung acordate	-	-
Dividende platite	(3.352.040)	(3.766.044)
Modificari ale capitalului social majorare/(diminuare)		
Flux net de trezorerie generat/(utilizat) in activitatea financiara	200.445	1.220.842
 (Descreșterea)/Creșterea netă a numerarului și echivalentelor de numerar	 5.479.478	 10.595.761
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercitiului financiar	3.613.163	9.092.641
Numerar și echivalentele de numerar la sfârșitul exercitiului financiar	9.092.641	19.688.402

Aceste situații financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025 de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR




Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007



2B INTELLIGENT SOFT S.A.
SITUAȚIA MODIFICĂRILOR ÎN CAPITALURILE PROPRII
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

Element de capital propriu	Sold la	Cresteri	Din care prin transfer	Reduceri	Din care prin transfer	Sold la
	31 decembrie 2022					31 decembrie 2023
Capital subscris	1.320.000	44.550	44.550	-	-	1.364.550
Beneficii ale angajatilor sub forma capitalurilor proprii	-	2.240.000	-	-	-	2.240.000
Prime de capital	4.680.000	-	-	44.550	44.550	4.635.240
Rezerve din reevaluare	-	-	-	-	-	-
Rezerve legale	264.000	8.910	8.910	-	-	272.910
Rezerve pentru actiuni proprii	-	-	-	-	-	-
Rezerve statutare sau contractuale	-	-	-	-	-	-
Rezerve din conversie	-	-	-	-	-	-
Alte rezerve	29.078	-	-	-	-	29.078
Actiuni proprii	-	(89)	-	-	-	(89)
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri propria	-	(2.590)	-	-	-	(2.590)
Rezultatul reportat	4.850.226	5.424.294	5.424.294	2.112.000	2.112.000	8.162.520
Rezultatul reportat provenit din erorile contabile	-	-	-	-	-	-
Rezultatul exercitiului financiar	5.600.294	13.009.598	-	5.600.294	5.600.294	13.009.598
Repartizarea profitului(-)	(176.000)	(8.910)	-	(176.000)	(176.000)	(8.910)
TOTAL	16.567.598	20.715.763	5.477.754	7.580.844	7.580.844	29.702.517

Aceste situații financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025 de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR




Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007

Notel



integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
SITUAȚIA MODIFICĂRILOR ÎN CAPITALURILE PROPRII
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

Element de capital propriu	Sold la	Cresteri	Din care prin transfer	Reduceri	Din care prin transfer	Sold la
	31 decembrie 2023					31 decembrie 2024
Capital subscris	1.364.550	35.545	35.545			1.400.095
Beneficii ale angajatilor sub forma capitalurilor proprii	2.240.000	1.120.000				3.360.000
Prime de capital	4.635.240	4.386.600				9.022.050
Rezerve din reevaluare	-					
Rezerve legale	272.910	7.109	7.109			280.019
Rezerve pentru actiuni proprii	-					
Rezerve statutare sau contractuale	-					
Rezerve din conversie	-					
Alte rezerve	29.078					29.078
Actiuni proprii	(89)					(89)
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri propria	(2.590)			(4.422.145)		(4.424.735)
Rezultatul reportat	8.162.520	13.000.688	13.000.688	4.093.382	4.093.382	(17.069.826)
Rezultatul reportat provenit din erorile contabile						
Rezultatul exercitiului financiar	13.009.598	3.409.251		13.009.598	13.009.598	16.418.850
Repartizarea profitului(-)	(8.910)	(8.910)		(7.109)	(7.109)	(7.109)
TOTAL	29.702.517	21.950.283	13.043.342	12.673.726	17.095.871	43.147.985

Societatea a constituit rezerva legala conform prevederilor Legii Societatilor Comerciale. Rezerva legala este creata in conformitate cu prevederile Legii Societatilor Comerciale. conform careia 5% din profitul contabil anual inainte de impozitare este transferat la rezerve legale pana cand soldul acestora atinge 20% din capitalul social al Societatii. In cursul anului 2024 Societatea a constituit rezerva in cuantum de 7.109 lei astfel incat sa se conformeze preverilor Legii Societatilor Comerciale.

Aceste situații financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025 de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR




Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007



Notele atașate fac parte integrantă din aceste situații financiare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

1. PREZENTAREA SOCIETATII

Informatii generale

Aceste situatii financiare sunt situatii financiare individuale ale 2B INTELLIGENT SOFT S.A. („Societatea” sau „Bento”). Societatea comerciala 2B INTELLIGENT SOFT S.A. („Societatea”) a fost înființată în baza Legii nr. 31/1990 și este înregistrată la Registrul Comerțului sub numărul - J2006001358403. având codul fiscal RO 16558004. fiind încadrată în categoria societăților care aplică reglementările contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate. aprobate prin Ordinul Ministerului Finanțelor publice nr. 1802 din 29 decembrie 2014. Sediul său social este în București. Bulevardul Primaverii. nr. 19-21. Sector 1. Bucuresti.

În prezent. obiectul principal de activitate al Societatii. conform Actului Constitutiv. îl constituie “ Activitati de realizarea a software-ului la comanda (software orientat client. CAEN 6201)”.

2B Intelligent Soft S.A. este o companie ce furnizează servicii de dezvoltare software și servicii IT. Infrastructură și Cloud. fiind implicată în tipuri variate de proiecte. În activitatea sa. Compania acoperă toate etapele de proiectare și derulare a proiectelor. care includ: management de proiect. analiză de afaceri. proiectare. dezvoltare software full stack. API. integrare. testare. instruire. implementare. mentenanță și asistență.

În cei aproximativ -20 ani de activitate Compania a acumulat o expertiză puternică în proiectarea de software și integrarea sistemelor IT. colaborând cu organizații de toate dimensiunile din România. dar și Elveția și SUA.

Dezvoltarea BENTO a avut și are în continuare la bază următorul motto: „We are Bento. the Intellectually Curious”. Astfel. în cadrul echipei BENTO. procesul de învățare ocupă un loc primordial. în prezent Compania trecând de la o abordare pur antreprenorială către una mai formală.

De aceea. o atenție deosebită este acordată modului în care BENTO este organizată pentru a asigura o livrare corectă a produselor și serviciilor Companiei. în același timp Compania fiind extrem de preocupată cu modul în care se recrutează. gestionează și mențin în companie angajații cu potențial ridicat de creștere.

Dezvoltarea. promovarea și implementarea propriilor produse software standardizate. o preocupare principală a Companiei în ultimii ani. poziționează BENTO favorabil față de competiția tradițională a acesteia.

Produsele precum „Bento Field Service Management”. care țintește companiile care livrează servicii prin intermediul echipelor distribuite în teren. sau „Bento Mobile Device Management”. care aduce beneficii oricărei organizații ce deține sau administrează o flotă considerabilă de dispozitive mobile. sunt un element fundamental în strategia de dezvoltare a Companiei.

BENTO are experiență derulând proiecte complexe în diferite sectoare de activitate. precum: Utilități (Energie. Apă. Petrol și Gaze). Fotovoltaice. Inginerie Industrială. Media. Publicitate. Asigurări. Agricultură și Producția de Alimente.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

2. PRINCIPII. POLITICI SI METODE CONTABILE

Aceste situații financiare sunt responsabilitatea conducerii Societății și au fost întocmite în conformitate cu cerințele normelor de contabilitate din România, și anume Legea contabilității nr. 82/1991, republicată și Ordinul Ministrului Finanțelor Publice („OMF”) nr. 1802/2014, cu modificările ulterioare.

Aceste situații financiare, întocmite în conformitate cu OMF nr. 1802/2014 cu modificările ulterioare, nu trebuie folosite de terțe părți sau de către utilizatori ai situațiilor financiare care nu sunt familiarizați cu OMF nr. 1802/2014 aplicabil pe teritoriul României.

Societatea face parte din categoria entitatilor mijlocii. Situațiile financiare sunt proprii și nu aparțin unui grup. Conform articolului art. 11 din Legea 82/1991, contabilitatea este organizată în compartiment distinct condus de Directorul Financiar.

Înregistrările contabile pe baza cărora au fost întocmite aceste situații financiare sunt efectuate în lei („RON”) la cost istoric, cu excepția situațiilor în care a fost utilizată valoarea justă, conform politicilor contabile ale Societății și conform OMF 1802/2014 cu modificările ulterioare.

2.1. Principiul continuității activității. Societatea își desfășoară activitatea pe baza principiului continuității activității. Acest principiu presupune că entitatea își continuă în mod normal funcționarea, fără a intra în stare de lichidare sau reducere semnificativă a activității.

Societatea își desfășoară activitatea pe baza principiului continuității activității. Acest principiu presupune că entitatea își continuă în mod normal funcționarea, fără a intra în stare de lichidare sau reducere semnificativă a activității. Administratorii nu au luat cunoștință de unele elemente de nesiguranță legate de anumite evenimente care pot duce la incapacitatea acestora de a-și continua activitatea. Aceste elemente trebuie prezentate în notele explicative. În cazul în care situațiile financiare anuale nu sunt întocmite pe baza principiului continuității, această informație trebuie prezentată, împreună cu motivele care au stat la baza deciziei conform căreia entitatea nu își mai poate continua activitatea. Evenimentele sau condițiile ce necesită prezentări de informații pot apărea și ulterior datei bilanțului.

2.2. Principiul permanenței metodelor. Politicile contabile și metodele de evaluare au fost aplicate în mod consecvent de la un exercițiu financiar la altul.

2.3. Principiul prudenței. La întocmirea situațiilor financiare anuale, recunoașterea și evaluarea au fost realizate pe o bază prudentă și, în special:

- a) în contul de profit și pierdere este inclus numai profitul realizat la data bilanțului;
- b) sunt recunoscute datoriile apărute în cursul exercițiului financiar curent sau al unui exercițiu precedent, chiar dacă acestea devin evidente numai între data bilanțului și data întocmirii acestuia;
- c) sunt recunoscute deprecierea, indiferent dacă rezultatul exercițiului financiar este pierdere sau profit. Înregistrarea ajustărilor pentru depreciere sau pierdere de valoare se efectuează pe seama conturilor de cheltuieli, indiferent de impactul acestora asupra contului de profit și pierdere.

Sunt recunoscute toate datoriile previzibile și pierderile potențiale care au apărut în cursul exercițiului financiar respectiv sau în cursul unui exercițiu precedent, chiar dacă acestea devin evidente numai între data bilanțului și data întocmirii acestuia.

2.4. Principiul contabilității de angajamente. Efectele tranzacțiilor și ale altor evenimente sunt recunoscute atunci când tranzacțiile și evenimentele se produc (și nu pe măsură ce numerarul sau echivalentul său este încasat sau plătit) și sunt înregistrate în contabilitate și raportate în situațiile financiare ale perioadelor aferente.

2.5. Principiul intangibilității.

- (1) bilanțul de deschidere pentru fiecare exercițiu financiar trebuie să corespundă cu bilanțul de închidere al exercițiului financiar precedent.
- (2) în cazul modificării politicilor contabile și al corectării unor erori aferente perioadelor precedente, nu se modifică bilanțul perioadei anterioare celei de raportare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

- (3) înregistrarea pe seama rezultatului reportat a corectării erorilor semnificative aferente exercițiilor financiare precedente, precum și a modificării politicilor contabile nu se consideră încălcare a principiului intangibilității

2.6. Principiul evaluării separate a elementelor de activ și de datorii. Componentele elementelor de active și de datorii sunt evaluate separat

2.7. Principiul necompensării. Orice compensare între elementele de active și datorii sau între elementele de venituri și cheltuieli este interzisă. Eventualele compensări între creanțe și datorii față de aceeași entitate efectuate cu respectarea prevederilor legale pot fi înregistrate numai după contabilizarea creanțelor și veniturilor, respectiv a datoriilor și cheltuielilor corespunzătoare.

În situația de mai sus, în notele explicative se prezintă valoarea brută a creanțelor și datoriilor care au făcut obiectul compensării. În cazul schimbului de active, în contabilitate se evidențiază distinct operațiunea de vânzare/scoatere din evidență și cea de cumpărare/intrare în evidență, pe baza documentelor justificative, cu înregistrarea tuturor veniturilor și cheltuielilor aferente operațiunilor. Tratatamentul contabil este similar și în cazul prestărilor reciproce de servicii.

2.8. Contabilizarea și prezentarea elementelor din bilanț și din contul de profit și pierdere ținând seama de fondul economic al tranzacției sau al angajamentului în cauză. Respectarea acestui principiu are drept scop înregistrarea în contabilitate și prezentarea fidelă a operațiunilor economico-financiare, în conformitate cu realitatea economică, punând în evidență drepturile și obligațiile, precum și riscurile asociate acestor operațiuni.

Evenimentele și operațiunile economico-financiare trebuie evidențiate în contabilitate așa cum acestea se produc, în baza documentelor justificative. Documentele justificative care stau la baza înregistrării în contabilitate a operațiunilor economico-financiare trebuie să reflecte întocmai modul cum acestea se produc, respectiv să fie în concordanță cu realitatea. De asemenea, contractele încheiate între părți trebuie să prevadă modul de derulare a operațiunilor și să respecte cadrul legal existent. Entitățile au obligația ca la întocmirea documentelor justificative și la contabilizarea operațiunilor economico-financiare să țină seama de toate informațiile disponibile, astfel încât să fie extrem de rare situațiile în care natura economică a operațiunii să fie diferită de forma juridică a documentelor care stau la baza acestora.

2.9. Principiul evaluării la cost de achiziție sau cost de producție. Elementele prezentate în situațiile financiare se evaluează, de regulă, pe baza principiului costului de achiziție sau al costului de producție. Cazurile în care nu se folosește costul de achiziție sau costul de producție sunt prezentate separat.

2.10. Principiul pragului de semnificație. Societatea se poate abate de la cerințele cuprinse în prezentele reglementări referitoare la prezentările de informații și publicare, atunci când efectele respectării lor sunt nesemnificative.

Moneda de prezentare

Aceste situații financiare sunt prezentate în lei (RON).

Tranzacții în moneda străină

Tranzacțiile Societății în moneda străină sunt înregistrate la cursurile de schimb comunicate de Banca Națională a României („BNR”) pentru data tranzacțiilor. Castigurile și pierderile rezultate din decontarea tranzacțiilor într-o monedă străină și din conversia activelor și datoriilor monetare exprimate în moneda străină, sunt recunoscute în contul de profit și pierdere, în cadrul rezultatului financiar. Asemenea solduri sunt convertite în lei la cursurile de schimb comunicate de BNR pentru data bilanțului.

Cursurile de schimb ale principalelor monede străine la sfârșitul exercitiului financiar au fost:

Moneda	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Dolar (USD)	4,4958	4,7768
Euro (EUR)	4,9746	4,9741

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

2. PRINCIPII. POLITICI SI METODE CONTABILE (continuare)

Utilizarea estimarilor

Întocmirea situatiilor financiare în conformitate cu OMF nr. 1802/2014 cu modificările ulterioare cere conducerii Societatii sa faca estimari si ipoteze care afecteaza valorile raportate ale activelor si pasivelor. prezentarea activelor si datoriilor potentiale la data întocmirii situatiilor financiare si veniturile si cheltuielile raportate pentru respectiva perioada. Cu toate ca aceste estimari sunt facute de catre conducerea Societatii pe baza celor mai bune informatii disponibile la data situatiilor financiare. rezultatele realizate pot fi diferite de aceste estimari.

Estimarile sunt utilizate pentru inregistrarea ajustarilor pentru deprecierea creantelor. stocurilor. amortizării imobilizărilor corporale si necorporale. datoriilor cu taxele si impozitele. si. respectiv. provizioanelor.

Efectul schimbarii estimarilor contabile este calculat anticipat si este inclus in determinarea rezultatului net aferent:

- perioadei in care s-a realizat schimbarea. daca ea este singura perioada afectata;
- perioadei in care s-a realizat schimbarea si perioadelor ulterioare. daca schimbarea le afecteaza pe toate.

Imobilizari corporale

Cost

Costul initial al imobilizarilor corporale consta in pretul de achizitie. incluzand taxele de import sau taxele de achizitie nerecuperabile. cheltuielile de transport. manipulare. comisioanele. taxele notariale. cheltuielile cu obtinerea de autorizatii si alte cheltuieli nerecuperabile atribuibile direct imobilizarii corporale si orice costuri directe atribuibile aducerii activului la locul si in conditiile de functionare.

Cheltuielile survenite dupa ce mijlocul fix a fost pus in functiune. cum ar fi reparatiile. intretinerea si costurile administrative. sunt in mod normal inregistrate in contul de profit si pierdere in perioada in care au survenit. In situatia in care poate fi demonstrat ca aceste cheltuieli au avut ca rezultat o crestere in beneficiile economice viitoare asteptate a fi obtinute din utilizarea unui element de mijloace fixe peste standardele de performanta initial evaluate. cheltuiala este capitalizata ca si cost additional in valoarea activului.

In costul initial al unei imobilizari corporale pot fi incluse si costurile estimate initial cu demontarea si mutarea acesteia la scoaterea din evidenta. precum si cu restaurarea amplasamentului pe care este pozitionata imobilizarea. atunci cand aceste sume pot fi estimate credibil si Societatea are o obligatie legata de demontare. mutare a imobilizarii corporale si de refacere a amplasamentului. Costurile estimate cu demontarea si mutarea imobilizarii corporale. precum si cele cu restaurarea amplasamentului. se recunosc in valoarea activului imobilizat. in corespondenta cu un cont de provizioane.

Activele imobilizate de natura obiectelor de inventar inclusiv uneltele si sculele. sunt trecute pe cheltuieli în momentul punerii în functiune si nu sunt incluse în valoarea contabila a imobilizarilor corporale.

Imobilizarile corporale care sunt casate sau vandute sunt eliminate din bilant împreuna cu amortizarea cumulata corespunzatoare. Orice profit sau pierdere rezultata dintr-o asemenea operatiune sunt incluse în contul de profit si pierdere curent.

Castigurile si pierderile din vanzarea mijloacelor fixe sunt determinate pe baza valorii lor contabile si sunt luate în considerare la stabilirea profitului din exploatare.

Amortizare

Durata de utilizare economica este perioada in care un activ este prevazut a fi disponibil pentru utilizare de catre o entitate. Amortizarea este calculata folosind metoda amortizarii liniare pe intreaga durata de viata a activelor. Terenul nu se amortizeaza.

Duratele de viata pentru principalele categorii de imobilizari corporale sunt prezentate in tabelul de mai jos.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

	<u>Ani</u>
2. PRINCIPII. POLITICI SI METODE CONTABILE (continuare)	
Imobilizari corporale (continuare)	
Constructii	10 – 30
Instalatii tehnice si masini	6 – 10
Aparate de masura control si reglare	2 – 5
Mijloace de transport	4 – 9

Terenurile si imobilizarile în curs nu se amortizeaza si sunt prezentate la cost mai putin depreciere de valoare. Castigurile si pierderile generate de cedarea terenurilor si mijloacelor fixe sunt determinate prin raportare la valoarea lor contabila neta si sunt luate în considerare la determinarea profitului din exploatare.

Deprecierea imobilizarilor corporale

Societatea trebuie sa se asigure ca activele sale nu sunt înregistrate la o valoare care sa depaseasca valoarea lor recuperabila. Un activ este înregistrat la o valoare mai mare decat valoarea lui recuperabila daca valoarea sa contabila neta depaseste valoarea recuperabila din folosirea sau vanzarea activului. Mijloacele fixe detinute si utilizate de o entitate trebuie analizate din perspectiva diminuarii valorii acestora ori de cate ori au loc evenimente care indica posibilitatea de nerecuperare a valorii contabile a unui activ din fluxurile de numerar viitoare. În cazurile în care fluxurile de trezorerie viitoare estimate sunt insuficiente pentru a acoperi valoarea contabila a activului, trebuie aplicata o corectie care sa reflecte pierderea de valoare a mijloacelor fixe.

Societatea a analizat valoarea recuperabila din folosirea sau vanzarea activelor detinute si a stabilit ca aceasta depaseste valoarea contabila neta a activelor respective, fiind necesara înregistrarea de ajustari pentru depreciere suplimentare.

Imobilizari necorporale

Imobilizarile necorporale – detinute de Societate sunt prezentate la cost mai putin amortizarea cumulata.

Cheltuiala cu brevetele, marcile si licentele achizitionate este capitalizata si amortizata folosind metoda liniara pe durata de viata utila a acestora.

Imobilizarile necorporale nu sunt reevaluate. Valoarea contabila a fiecarui activ necorporal este verificata anual si ajustata din perspectiva deprecierei permanente acolo unde se considera ca acest lucru este necesar.

Creante comerciale

Creantele comerciale sunt înregistrate la valoarea facturata mai putin ajustarile de valoare pentru deprecierea acestor creante. Ajustarile pentru deprecierea creantelor comerciale sunt constituite în cazul în care exista evidente obiective asupra faptului ca Societatea nu va fi în masura sa colecteze toate sumele la termenele initiale. Ajustarile sunt calculate ca diferenta între valoarea înregistrata în contabilitate si valoarea recuperabila, valoare ce reprezinta valoarea actualizata a fluxurilor viitoare de trezorerie utilizand rata de actualizare efectiva aferenta unui instrument financiar similar.

Creantele nerecuperabile sunt trecute integral pe cheltuieli în anul în care sunt identificate.

Alte creante

Acestea sunt înregistrate la valoarea estimata a fi recuperata.

Stocuri

Stocurile de piese de schimb si chimicale ale societatii sunt înregistrate la valoarea de achizitie. Sunt create ajustari pentru stocurile cu miscare lenta, uzate fizic si moral. Societatea nu detine stoc de titei sau de gaz.

Trezorerie si echivalente de trezorerie

Numerarul si echivalentul de numerar sunt evidentiate în bilant la cost. Pentru situatia fluxului de trezorerie, trezorerie si echivalentele acesteia cuprind numerar în casa, depozite la vedere la banci, investitii în instrumente pe piata monetara si împrumuturi nete în cont curent (descoperit de cont).

Datorii comerciale

Datoriile comerciale pe termen scurt (scadente în mai putin de 12 luni) sunt înregistrate la valoarea nominala, care aproximeaza valoarea justa a sumelor ce urmeaza a fi platite pentru bunurile sau serviciile primite.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

2. PRINCIPII. POLITICI SI METODE CONTABILE (continuare)

Leasing financiar

Leasingul financiar este operatiunea de leasing care transfera in mare masura. toate riscurile si beneficiile aferente dreptului de proprietate asupra bunului. Titlul de proprietate poate fi transferat. in cele din urma. sau nu.

Operatiunile de leasing financiar sunt înregistrate la valoarea justa a bunului in regim de leasing sau cu valoarea actualizata a platilor minime de leasing. daca aceasta din urma este mai mica. Pentru calcularea valorii actualizate a platilor minime de leasing se considera ca factor de actualizare rata implicita a dobanzii din contractul de leasing.

Provizioane

Provizioanele sunt recunoscute în momentul in care Societatea are o obligație legala sau implicit rezultata din evenimente trecute. când pentru decontarea obligației este necesar o ieșire de resurse care încorporează beneficii economice si poate fi făcuta o estimare credibila in ceea ce privește valoarea obligației.

Beneficiile angajatilor

Societatea a implementat un plan de beneficii acordate actionarilor principali conform programului SOP, program ce a fost recunoscut ca o cheltuială cu remunerarea in instrumente de capital propriu, în conformitate cu principiul contabilității de angajamente, în perioada în care obligația față de salariați a fost generată.

Societatea nu a putut transfera catre dobanditori actiunile oferite pentru care s-au exercitat optiunile, deoarece nu se regaseau in proprietatea societatii, iar societatea a ales ca plata sa se realizeze prin convertirea creantei dobanditorilor in actiuni emise de societate ca urmare a majorarii capitalului social.

Evaluarea inițială și ulterioară a acestor elemente s-a realizat în conformitate cu principiile de prudență și imagine fidelă, astfel încât să reflecte corect poziția financiară și performanța societății.

Impozitare

Impozitul pe profit se calculează pe baza rezultatului anului corectat pentru diferite elemente care nu sunt taxabile sau deductibile. Acesta se calculează folosindu-se rata impozitului pe profit care era în vigoare la data bilanțului.

Recunoasterea veniturilor

Veniturile se refera la bunurile vandute si la serviciile furnizate.

Veniturile din vanzarile de bunuri sunt recunoscute în momentul în care Societatea a transferat cumparatorului principalele riscuri si beneficii asociate detinerii bunurilor.

Imobilizarile in curs de executie sunt reprezentate de investitiile neterminate efectuate in regie proprie de companie si se evalueaza la costul de productie. Imobilizarile in curs de executie se trec in categoria imobilizarilor finalizate dupa receptia, darea in folosinta sau punerea in functiune a acestora. dupa caz.

Veniturile din chirii sunt recunoscute pe baza principiilor contabilitatii de angajament în conformitate cu substanta economica a contractelor aferente.

Veniturile din subventii sunt recunoscute pe parcursul perioadei si in proportia in care amortizarea activului este recunoscuta.

Veniturile din dobanzi sunt recunoscute pro-rata temporis. luand în considerare valoarea depozitelor si rata efectiva a dobanzii pe perioada pana la maturitatea acestora în momentul în care se determina faptul ca acest venit este datorat Societatii.

În aceste situatii financiare veniturile si cheltuielile sunt prezentate la valoarea bruta fara taxe. În bilantul contabil. datoriile si creantele de la aceiasi parteneri sunt prezentate la valoarea neta în momentul în care exista un drept de compensare.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

2. PRINCIPII. POLITICI SI METODE CONTABILE (continuare)

Cheltuielile de exploatare

Cheltuielile de exploatare sunt recunoscute în perioada la care se refera în contul rezultatului exercițiului atunci când se poate evalua în mod credibil o diminuare a beneficiilor economice viitoare legate de o diminuare a valorii unui activ sau de o creștere a valorii unei datorii. Recunoașterea cheltuielilor are loc simultan cu recunoașterea creșterii valorii datoriilor sau reducerii valorii activelor.

Instrumente financiare

Instrumentele financiare înregistrate în situațiile financiare includ trezoreria și echivalentele acesteia, creanțele și datoriile comerciale, imobilizările financiare și alte active și datorii. Metodele particulare de recunoaștere adoptate sunt prezentate în politicile contabile individuale asociate fiecărui element.

Valoarea reală a instrumentelor financiare reprezintă suma pentru care un instrument poate fi schimbat între părți aflate în cunoștință de cauză și care sunt dispuse să încheie o tranzacție la un preț determinat obiectiv. Aceasta reprezintă o aproximare generală a valorii posibile și este posibil să nu se realizeze niciodată.

Societatea este supusă unor fluctuații a numeroase variabile economice, după cum urmează:

- (a) Cursul de schimb al leului față de monedele străine;
- (b) Ratele dobânzilor care influențează activele și datoriile financiare;
- (c) Modificarea puterii de cumpărare a leului.

Prin urmare, valoarea de piață reală a instrumentelor financiare la data încheierii bilanțului concordă aproximativ cu valoarea prezentată în situațiile Societății.

Trezoreria și echivalentele de trezorerie, creanțele și alte active monetare circulante, datoriile comerciale și alte obligații se reflectă în situațiile financiare la valoarea justă ca urmare a scadenței mici a acestor instrumente.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

3. ACTIVE IMOBILIZATE

Active imobilizate 2023

Denumire element imobilizare	Valoare bruta				Amortizari			
	Sold la incep anului	Cresteri	Cedari. transferuri	Sold la sf perioadei	Sold la incep anului	Cresteri	Cedari. transferuri	Sold la sf perioadei
Imobilizari necorporale								
Chelt de constit	6.574.538	14.086.809	0	20.661.347	0			0
Alte imobil necorp	3.956	0	0	3.956	2.905	388		3.293
Avansuri imobil necorp	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	6.578.494	14.086.809	0	20.665.303	2.905	388	0	3.293
Terenuri si amenajari	0			0	0			0
Constructii	0		0	0	0	0	0	0
Instalatii tehnice si masini	1.264.939	138.271	0	1.403.210	844.690	167.860	0.00	1.012.550
Aparate si instalatii de masura	31.210	0	0	31.210	29.398	945		30.343
Echipamente tehnologice	42.674	0	0	42.674	23.024	14.225		37.249
Alte instalatii. utilaje si mobilier	439.022	72.213	0	511.235	190.101	97.575	0.00	287.676
Imobilizari in curs	0	0	0	0	0			0
Total imobilizari corporale	1.777.846	210.484	0	1.988.330	1.087.213	280.605	0	1.367.818
Imobilizari financiare	0	0	0	0	0	0	0	0
Active imobilizate - TOTAL	8.356.340	14.297.293	0	22.653.633	1.090.118	280.993	0	1.371.111

Active imobilizate 2024

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

Denumire element imobilizare	Valoare bruta				Amortizari			
	Sold la incep anului	Cresteri	Cedari. transferuri	Sold la sf perioadei	Sold la incep anului	Cresteri	Cedari. transferuri	Sold la sf perioadei
Imobilizari necorporale								
Chelt de constit	20.661.347	9.291.670	20.661.347	9.291.670	0			
Alte imobil necorp	3.956	20.661.347		20.665.303	3.293	2.755.234		2.758.527
Avansuri imobil necorp	0				0			
TOTAL	20.665.303	29.953.017	20.661.347	29.956.973	3.293	2.755.234		2.758.527
Terenuri si amenajari	0				0			
Constructii	0				0			
Instalatii tehnice si masini	1.403.210	907.285	249.315	2.061.180	1.012.550	251.978	248.188	1.016.340
Aparate si instalatii de masura	31.210	5.461		36.672	30.343	945		31.288
Echipamente tehnologice	42.674			42.674	37.249	5.425		42.674
Alte instalatii. utilaje si mobilier	511.235	238.593		749.829	287.676	142.229		429.905
Imobilizari in curs	0	1.043.941		1.043.941	0			
Total imobilizari corporale	1.988.330	2.195.280	249.315	3.934.295	1.367.818	400.577	248.187	1.520.207
Imobilizari financiare	0				0			
Active imobilizate - TOTAL	22.653.633	32.148.297	20.910.662	33.891.268	1.371.111	3.155.811	248.187	4.278.734

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

4. STOCURI

	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
Marfuri si ambalaje	2.628.542	58.768
Materii auxiliare si consumabile	-	
Piese de schimb	-	163.809
Produse finite	-	
Avansuri pentru cumparari de stocuri de valoare	437.064	34.714
	-	
Total	3.065.606	257.292

5. CREANTE

	Sold la 31 decembrie 2024	Termen de lichiditate	
		sub 1 an	peste 1 an
Clienti si conturi asimilate	18.956.595	18.956.595	
Alte creante	68.153	68.153	
TVA de incasat	19.620	19.620	
Subventii			
Impozite la bugetul de stat	1.001.832	1.001.832	
Debitori diversi si alte creante	304.748	304.748	
			-
Total	20.350.948	20.350.948	

	Sold la 31 decembrie 2023	Termen de lichiditate	
		sub 1 an	peste 1 an
Clienti si conturi asimilate	16.665.013	16.665.013	
Alte creante	53.611	53.611	
TVA de incasat	176.668	176.668	
Subventii	3.630.741	3.630.741	
Impozite la bugetul de stat	1.383.360	1.383.360	-
Debitori diversi si alte creante	201.270	201.270	
	22.110.663	22.110.663	
Total			-

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

6. NUMERAR SI ECHIVALENTE DE NUMERAR

	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
Conturi la banci in lei	9.029.659	19.650.208
Conturi la banci in valuta	62.681	42.625
Depozite pentru mai putin de 3 luni	-	
Numerar in casa	103	392
Avansuri de trezorerie	109	(4.824)
Total	9.092.642	19.688.402

7. CHELTUIELI IN AVANS

	Sold la 31 decembrie 2024	De reluat sub 1 an	De reluat peste 1 an
Cheltuieli in avans (licente. contributii. asigurare).	88.393	88.393	
Total	88.393	88.393	

	Sold la 31 decembrie 2023	De reluat sub 1 an	De reluat peste 1 an
Cheltuieli in avans (licente. contributii. asigurare).	172.563	172.563	-
Total	172.563	172.563	-

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

8. DATORII

	Sold la 31 decembrie 2024	Termen de exigibilitate	
		sub 1 an	peste 1 an
Alte finantari (leasing financiar)	457.155	244.315	212.840
Avansuri de la client	149.430	149.430	
Furnizori	7.816.641	7.816.641	
Datorii in legatura cu personalul inclusiv taxe aferentesalariilor	991.439	991.438	-
Impozite la bugetul de stat	677.891	677.891	
TVA de plata	1.072.317	1.072.317	-
Sume datorate institutiilor financiare	4.984.293		4.984.293
Imprumuturi asociati	13.838	-	13.838
Dividende de plata	53.427	53.427	
Total	16.216.430	11.005.459	5.210.971

	Sold la 31 decembrie 2023	Termen de exigibilitate	
		sub 1 an	peste 1 an
Alte finantari (leasing financiar)	297.155	135.676	161.479
Avansuri de la client	49.705	49.705	-
Furnizori	6.313.684	6.313.684	-
Datorii in legatura cu personalul inclusiv taxe aferentesalariilor	1.947.134	1.947.134	-
Impozite la bugetul de stat		1.244.795	
TVA de plata	1.244.795		-
Sume datorate institutiilor financiare	4.785.539		4.785.539
Imprumuturi asociati	13.838	-	13.838
Dividende de plata	53.427		53.427
Total	14.705.277	9.690.994	5.014.283

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

9. PROVIZIOANE PENTRU RISCURI SI CHELTUIELI

	Sold la 1 octombrie 2023	Transferuri		Sold la 31 decembrie 2024
		cresteri	reduceri	
Provizioane pentru concedii neefectuate si alte drepturi salariale	-	-	-	-
Provizioane pentru client incerti	2.194.453	297.908		2.492.361
Alte provizioane	-	506.531	-	506.531-
Total	2.194.453	804.439	-	2.998.892

	Sold la 1 ianuarie 2023	Transferuri		Sold la 31 decembrie 2023
		in cont	din cont	
Provizioane pentru concedii neefectuate si alte drepturi salariale	-	-	-	-
Provizioane pentru client incerti	453.322	1.741.130		2.194.453
Alte provizioane	-		-	-
Total	453.322	1.741.130	-	2.194.453

Provizioanele pentru clienti incerti

In cursul anului 2023, societatea a evidenciat in situatiile financiare cheltuieli cu provizioanele in suma de 1.741.130 lei pentru ajustarea de valori creantelor comerciale detinute la clientii Advanced Software Solution SRL, Whiteland Import-Export si Adix Green Power Management SRL. In urma analizei efectuate la nivelul sumelor de incasat de la clienti, s-a constatat ca societatea are de incasat suma de 506.374 lei de la Advanced Software Solution SRL, suma de 352.962 lei de la Whiteland Import-Export SRL, respectiv 881.794 lei de la Adix Green Power Management SRL. Creantele sunt foarte vechi, fiind la limita prescriptiei si au o posibilitate redusa de a fi incasate. In aceste conditii s-a propus ajustarea valorii creantelor detinute la acesti clienti prin inregistrarea unui provizion.

In cursul anului 2024, societatea a evidenciat in situatiile financiare cheltuieli cu provizioanele in suma de 804.439 lei din care 297.908 lei referitoare la ajustarea valorii creantelor comerciale si 506.531 lei cheltuieli cu provizioanele pentru concediile de odihna neefectuate la 31.12.2024. Creantele ajustate sunt foarte vechi, fiind la limita prescriptiei si au o posibilitate redusa de a fi incasate. In aceste conditii s-a propus ajustarea valorii creantelor detinute la acesti clienti prin inregistrarea unui provizion.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

10. CAPITAL SI REZERVE

Capital social

Capital social	Sold la 1 ianuarie 2024	Sold la 31 decembrie 2024
	Numar	Numar
Capital subscris parti sociale	13.645.500	13.645.500
	RON	RON
Valoare nominala parti sociale	0.1	0.1
	RON	RON
Valoare capital social	1.364.550	1.400.095

Societatea detine un numar de 892 actiuni proprii care urmeaza a fi anulate in cursul anului 2025.

Structura actionariatului

Structura actionariat	Sold la Numar actiuni	Procent
Scarlat Radu	3.519.557	25.7928%
Bodea Vlad-Ermil	3.519.555	25.7928%
Actionari persoane fizice	6.271.743	45.9620%
Actionari persoane juridice	334.645	1.3469%
Total	13.645.500	100%

În data de 19.11.2024, Consiliul de Administrație al Companiei a decis majorarea capitalului social, noul capital social de 1.400.095,2 lei fiind înregistrat la Registrul Comerțului în data de 16.12.2024. Cu toate acestea, la momentul 31.12.2024, capitalul social majorat nu fusese înregistrat la Autoritatea de Supraveghere Financiară și Depozitarul Central. Prin urmare, structura menționată mai jos are în vedere capitalul social anterior operațiunii de majorare, respectiv 1.364.550 lei, divizat în 13.645.500 acțiuni.

11. CIFRA DE AFACERI

	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Venituri din vânzarea marfurilor	11.182.301	32.360.680
Venituri din servicii prestate	32.012.334	40.791.450
Venituri din productia de imobilizari necorporale	14.086.809	9.291.670
Alte venituri din exploatare	875.248	1.917.932
Total Venituri din exploatare	58.156.692	84.361.732

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

12. INFORMAȚII PRIVIND SALARIAȚII ȘI MEMBRII ORGANELOR DE ADMINISTRAȚIE. CONDUCERE ȘI DE SUPRAVEGHERE

Administratorii, directorii și comisia de supraveghere

Cheltuielile cu salariile și taxele aferente înregistrate în cursul anilor 2023 și 2024 sunt următoarele :

	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2023	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024
Cheltuieli cu salariile	23.725.421	19.310.565
Cheltuieli cu asigurarile sociale	492.544	418.956
Total	24.217.965	19.729.521

În cadrul cheltuielilor salariale suma de 1.120.000 Lei reprezintă costurile pentru acțiunile acordate prin intermediul programului SOP în anul 2024, respectiv 2.240.000 lei aferente anilor 2022 și 2023. Compania subliniază că aceste costuri nu reprezintă o cheltuială cu ieșire efectivă de numerar și reflectă doar înregistrarea costurilor conform reglementărilor contabile RAS.

La 31 decembrie 2024, Societatea nu avea nicio obligație privind plata pensiilor către foștii membri ai C.A. și conducerii executive și a comisiei de supraveghere.

În cursul anului 2024 administratorii au fost remunerați în baza contractului de mandat și au fost renumerați astfel :

	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2023	Exercitiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024
Cheltuieli cu salariile	410.236	410.256
Cheltuieli cu asigurarile sociale	9.230	9.228
Total	419.466	419.484

La încheierea exercitiului financiar nu există garanții sau obligații viitoare preluate de Societate în numele administratorilor sau directorilor.

Societatea a avut în perioada ianuarie – decembrie 2023 un număr mediu de 91 salariați, iar în perioada ianuarie – decembrie 2024, un număr mediu de 80 salariați. Cheltuielile cu salariile și primele aferente au totalizat în anul 2024 suma de 19.310.565 RON. Cheltuielile cu taxele salariale au fost în suma de 418.956 RON.

În anul 2024 cheltuielile salariale au scăzut datorită scaderii numărului mediu de angajați de la 91 la 80 reprezentând o scădere de 18,53%, adică 4.488.444 lei, salariul mediu pe angajat rămânând aproximativ constant.

	<u>2023</u>	<u>2024</u>
Numărul mediu al angajaților	<u>91</u>	<u>80</u>
Număr efectiv de salariați	<u>93</u>	<u>88</u>

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

13. CHELTUIELI DIN EXPLOATARE

Cheltuieli privind prestațiile externe	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Cheltuieli cu întreținerea și reparațiile	101.170	290.280
Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chiriile	457.885	586.066
Cheltuieli cu primele de asigurare	187.658	289.444
Cheltuieli privind pregătirea personalului	242.153	280.249
Cheltuieli privind colaboratorii	410.236	410.256
Cheltuieli privind comisioanele și onorariile	28.350	31.259
Cheltuieli de protocol, reclamă și publicitate	585.988	1.071.964
Cheltuieli cu transportul de bunuri și personal	33.125	38.634
Cheltuieli cu deplasări, detașări și transferări	133.039	219.064
Cheltuieli poștale și taxe de telecomunicații	124.757	69.109
Cheltuieli cu serviciile bancare și asimilate	16.127	17.395
Alte cheltuieli cu serviciile executate de terți	8.010.731	17.640.111
Total	10.331.219	20.943.830

14. ALTE INFORMAȚII

14.1 Rezultatul exercitiului

Pentru anul încheiat la 31 decembrie 2024 Societatea a înregistrat un profit net în suma de 16.418.850 RON (31 decembrie 2023: 13.009.598 RON).

În cursul anului 2024 rezerva legală a crescut cu suma de 7.109 RON creștere datorată faptului că a avut loc o creștere a capitalului social.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

14. ALTE INFORMATII (continuare)

14.2. Principalii indicatori financiari

	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Indicatori de lichiditate		
1.1. Indicatorul lichiditatii curente	3.54	3.66
1.2. Indicatorul lichiditatii imediate	3.22	3.64
Indicatori de risc		
2.1. Indicatorul gradului de indatorare	0.26	0.23
2.2. Indicatorul privind acoperirea dobânzilor	88.24	207.03
Indicatori de activitate		
3.1. Viteza de rotatie a stocurilor (zile)	21.58	30.36
3.2. Viteza de rotatie a creantelor clienti (zile)	135.96	101.54
3.3. Viteza de rotatie a creditelor furnizor (zile)	12.38	25.41
3.4. Viteza de rotatie a activelor imobilizate	2.03	2.47
3.5. Viteza de rotatie a activelor total	0.78	1.05
Indicatori de profitabilitate		
4.1. Rentabilitatea capitalului angajat:	0.41	0.34
4.2. Rata marjei brute din vanzari	27.76	24.83

14.3 Impozitul pe profit

	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024
Profit/(pierdere) brut/(a)	13.009.598	16.418.850
	8.066.425	4.546.453
Total deduceri		
Venituri neimpozabile	-	-
Deduceri suplimentare pentru cercetare-dezvoltare	7.829.765	4.645.835
Amortizare fiscala	227.750	106.491
Cheltuieli nedeductibile	4.708.578	2.987.767
Rezerva legala deductibila	8.910	7.109
Profit / (pierdere) fiscal(ă) curent(ă)	9.651.751	14.860.073
Pierdere fiscală de recuperat din anii precedenti	0	0
Impozit pe profit curent	1.544.280	2.377.612
Alte elemente – sponsorizare	300.959	324.938
Impozit pe profit datorat	1.242.889	2.025.673
Reducere impozit pe profit	186.434	307.902
Cheltuiala cu impozitul pe profit aferenta perioadei	1.056.455	1.744.771

Impozitul pe profit datorat a fost redus pe fondul unei facilități fiscale care se aplică la calcularea acestuia pentru cheltuielile asociate cu proiecte de cercetare-dezvoltare sau care implică activități de cercetare-dezvoltare. Această facilitate este conformă cu prevederile articolului 20 alineatul (1) litera a) din Legea nr. 227/2015 privind Codul Fiscal.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

14. ALTE INFORMATII (continuare)

14.4 Solduri si tranzactii cu partile afiliate

a) Informatii despre Societate

S.C. 2B Intelligent Soft S.A. („Societatea”) este o societate pe actiuni infiintata in 2006. sediul social fiind inregistrat la adresa Bulevardul Primaverii. nr. -19-21. Sector 1. Bucuresti. Romania. Societatea este inregistrata la Registrul Comertului cu numarul - J2006001358403. având codul fiscal RO 16558004. fiind încadrată în categoria societăților care aplică reglementarile contabile privind situațiile financiare anuale individuale și situațiile financiare anuale consolidate. aprobate prin Ordinul Ministerului Finanțelor publice nr. 1802 din 29 decembrie 2014.

În prezent, obiectul principal de activitate al Societății, conform Actului Constitutiv, îl constituie “ Activitati de realizarea a software-ului la comanda (software orientat client. CAEN 6201)”.

De-a lungul experienței de peste -20 ani în derularea unei game variate de proiecte IT și Software. BENTO și-a conturat un set de competențe complementare care permit Companiei să coordoneze și să livreze atât proiecte complexe. la cheie. cât și seturi specifice de servicii.

Un element important în succesul proiectelor livrate este fundamentat pe setul de competențe în zona de coordonare și management de proiect. construit pe baza experienței pe care BENTO a acumulat-o fiind în poziție de coordonator al proiectelor cu o structură complexă de părți interesate atât IT cât și non-IT.

Compania livrează servicii prin intermediul a 2 divizii (business units): (i) Dezvoltare Software; și (ii) IT. Infrastructură & Cloud. fiecare dintre acestea având la rândul ei o clasificare a serviciilor după cum urmează:

Dezvoltare software:

- A. Produse Software Standardizate;
- B. Dezvoltare Personalizată de Software.

IT. Infrastructură & Cloud

- C. Servicii IT;
- D. Servicii Cloud.

Numeroase proiecte implică resurse și servicii livrate de către ambele divizii ale companiei. această sinergie fiind unul dintre diferențiatorii BENTO în piață.

b) Informatii privind relatiile cu entitatile afiliate si alte parti legate

- **Plaja Nuka SRL** CUI: 32124562 J40/10049/2013 asociati Bodea Vlad-Ermil 50% si Scarlat Radu 50%. administrator Bodea Vlad – Ermil
- **VRTW Artists SRL** CUI: 37049097 J40/1642/2007 asociat 50% Plaja Nuka SRL. administrator Bodea Vlad-Ermil
- **VRTW Tours SRL** CUI: 43952633 J40/5067/2021 asociati Bodea Vlad-Ermil 50% si Scarlat Radu 50%. administrator Bodea Vlad – Ermil si Scarlat Radu
- **RSC Asset Management S.R.L.** CUI: 50610900 J2024025898004 atribuit în data de 27.09.2024 asociat 100% Scarlat Radu, administrator Scarlat Radu

În concluzie 2B Intelligent soft SRL este societate afiliata cu societatile Plaja Nuka SRL, VRTW Artists SRL, VRTW Tours SRL si RSC Asset Management SRL avand în vedere participatia la capitalul social a celor 2 asociati Scarlat Radu si Bodea Vlad Ermil asa cum reiese din informatiile de mai sus.

În ceea ce privește partile legate o întreprindere se considera a fi legata atât prin asociati cat si prin administratori astfel avand în vedere informatiile prezentate mai sus. se intelege ca 2B Intelligent Soft este parte legata cu societatile Plaja Nuka SRL, VRTW Artists SRL, VRTW Tours SRL. si RSC Asset Management SRL.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

14. ALTE INFORMATII (continuare)

Datorii catre entitatile afiliate / alte parti legate

La 31 decembrie 2024 situatia partilor afiliate se prezinta in felul urmator:

Nume societate	Natura relatiei	Tara de origine	Sediu social
Plaja Nuka SRL	entitate afiliata/legata	Romania	Bucuresti. Sector 1
VRTW Artists SRL	entitate afiliata/legata	Romania	Bucuresti. Sector 1
VRTW Tours SRL	entitate afiliata/legata	Romania	Bucuresti. Sector 1

Creante Comerciale si Altele	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
Plaja Nuka SRL	18.377	18.377
VRTW Artists SRL	2.220	-
VRTW Tours SRL	-	0
Total	20.597	18.377

Datorii Comerciale si Altele	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024
Plaja Nuka SRL	-	-
VRTW Artists SRL	41	41
VRTW Tours SRL	-	-
Total	41	41

Vanzari de bunuri si servicii	Exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2023	Exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2024
Plaja Nuka SRL	578	-
VRTW Artists SRL	7.037	7.101
VRTW Tours SRL	-	-
Total	7.615	7.101

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

Achizitii de bunuri si servicii (inclusiv cheltuieli in avans)	Exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie	Exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie
	2023	2024
Plaja Nuka SRL	0	
VRTW Artists SRL	-	10.062
VRTW Tours SRL	-	
Total	0	10.062

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUATIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

14. ALTE INFORMATII (continuare)

14.5 Alte informatii (continuare)

Cheltuieli de audit

Onorariul auditorilor pentru serviciile de audit al situațiilor financiare ale Societății pentru anul încheiat la 31 decembrie 2024 este în conformitate cu prevederile contractului încheiat între părți.

Impozitarea

Sistemul de impozitare din România este într-o fază de consolidare și armonizare cu legislația europeană. În acest sens încă există interpretări diferite ale legislației fiscale. În anumite situații, autoritățile fiscale pot trata în mod diferit anumite aspecte, procedând la calcularea unor impozite și taxe suplimentare și a dobânzilor și penalităților de întârziere aferente.

Conform legislației fiscale în vigoare, pe parcursul anului 2014, pentru neachitarea la termen de către contribuabili a obligațiilor fiscale, s-au perceput dobânzi și penalități de întârziere.

Astfel, în perioada ianuarie-februarie 2014 nivelul dobânzilor de întârziere a fost de 0.04% pe zi, iar nivelul penalităților de întârziere a fost de 0.02% pe zi pentru fiecare zi de întârziere.

Începând cu martie 2014, nivelul dobânzilor s-a redus, acesta fiind de 0.03% pe zi de întârziere la plată; nivelul penalităților a rămas neschimbat, la valoarea de 0.02% pe zi de întârziere la plată. În cursul anurilor 2015-2019, nivelul dobânzilor și penalităților nu a fost modificat.

Pentru neachitarea la termenul de scadență de către debitor a obligațiilor fiscale principale, se datorează prin Legea 207/2015 privind Codul de procedură fiscală publicată în M. O. nr. 547/23.07.2015, începând cu data de 1 ianuarie 2016 dobânzi și penalități; nivelul dobânzii scade de la 0.03% pentru fiecare zi de întârziere la 0.02% pentru fiecare zi de întârziere (dobânzile se calculează pentru fiecare zi de întârziere, începând cu ziua imediat următoare termenului de scadență și până la data stingerii sumei datorate inclusiv). Nivelul penalității de întârziere scade de la 0.02% pentru fiecare zi de întârziere la 0.01% pentru fiecare zi de întârziere. Penalitățile de întârziere se calculează pentru fiecare zi de întârziere, începând cu ziua imediat următoare termenului de scadență și până la data stingerii sumei datorate, inclusiv.

Pentru obligațiile fiscale principale nedeclarate/declarată incorect de contribuabil/platitor și stabilite de organul de inspecție fiscală prin decizii de impunere, contribuabilul/platitor datorează o penalitate de nedeclarare de 0.08% pe fiecare zi, începând cu ziua imediat următoare scadentei și până la data stingerii sumei datorate, inclusiv, din obligațiile fiscale principale nedeclarate sau declarate incorect de contribuabil/platitor și stabilite de organul de inspecție fiscală prin decizii de impunere.

Penalitatea de nedeclarare stabilită:

- se reduce, la cererea contribuabilului/platitorului, cu 75%, dacă obligațiile fiscale principale stabilite prin decizie:
 - a) se sting prin plată sau compensare
 - b) sunt esalonate la plată, în condițiile legii. În acest caz, reducerea se acordă la finalizarea esalonării la plată.
- se majorează cu 100% în cazul în care obligațiile fiscale principale au rezultat ca urmare a săvârșirii unor fapte de evaziune fiscală, constatate de organele judiciare, potrivit legii.

2B INTELLIGENT SOFT S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE
PENTRU ANUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu este specificat altfel)

14. ALTE INFORMATII (continuare)

14.5 Alte informatii (continuare)

Impozitarea (continuare)

În plus, Guvernul României detine un număr de agenții autorizate să efectueze auditul (controlul) companiilor care operează pe teritoriul României. Aceste controale sunt similare auditorilor fiscale din alte țări, și pot acoperi nu numai aspecte fiscale dar și alte aspecte legale și regulatorii care prezintă interes pentru aceste agenții. În România, exercițiul fiscal rămâne deschis pentru verificare fiscală timp de 5 ani. Conducerea Societății consideră că obligațiile fiscale incluse în aceste situații financiare sunt adecvate.

Mediul inconjurator

România se află în prezent într-o perioadă de rapidă armonizare a legislației de mediu cu legislația în vigoare a Comunității Economice Europene. La 30 decembrie 2024 Societatea nu a înregistrat nici o datorie referitoare la costuri anticipate, incluzând taxe legale și de consultanță, studii, proiectare și implementare a planurilor de remediere a problemelor de mediu. Societatea nu consideră costurile asociate cu problemele mediului inconjurator ca fiind semnificative.

Pretul de transfer

Legislația fiscală din România conține reguli privind prețurile de transfer între persoane afiliate. Încă din anul 2000, Cadrul legislativ curent definește principiul „valorii de piață” pentru tranzacțiile între persoane afiliate, precum și metodele de stabilire a prețurilor de transfer. În conformitate cu legislația fiscală relevantă, evaluarea fiscală a unei tranzacții realizate cu părțile afiliate are la bază conceptul de preț de piață aferent respectivei tranzacții. În baza acestui concept, prețurile de transfer trebuie să fie ajustate astfel încât să reflecte prețurile de piață care ar fi fost stabilite între entități între care nu există o relație de afiliere și care acționează independent, pe baza „condițiilor normale de piață”. Ca urmare, este de așteptat ca autoritățile fiscale să inițieze verificări amănunțite ale prețurilor de transfer, pentru a se asigura că rezultatul fiscal și/sau valoarea în vamă a bunurilor importate nu sunt distorsionate de efectul prețurilor practicate în relațiile cu persoane afiliate. Este probabil ca verificări ale prețurilor de transfer să fie realizate în viitor de către autoritățile fiscale, pentru a determina dacă respectivele prețuri respectă principiul „condițiilor normale de piață” și ca baza impozabilă a contribuabilului român nu este distorsionată. Societatea nu poate cuantifica rezultatul unei astfel de verificări. Societatea consideră că tranzacțiile cu părțile afiliate au fost efectuate la valori de piață.

Conducerea Societății monitorizează atent principalele riscuri care pot afecta activitatea Societății, luând măsuri pentru minimizarea efectelor nefavorabile ale materializării acestor riscuri.

Gestionarea riscurilor

Riscul de piață

Politica societății este de a menține suficiente lichidități pentru achitarea obligațiilor în momentul în care devin exigibile. Conducerea Societății este convinsă că riscul de lichiditate este suficient de bine urmărit în viitorul apropiat.

Riscul de credit

Societatea efectuează tranzacții exprimate în diferite valute, inclusiv în euro și dolari. Activitatea și rezultatele Companiei sunt expuse fluctuațiilor în ratele de schimb valutar ale acestor valute.

În activitatea sa Societatea se expune riscului de credit din creanțe (clienți) și din fonduri depozitate la instituțiile financiare. Nu se regăsesc concentrări de risc de credit semnificative. Conducerea Societății monitorizează îndeaproape și în mod constant expunerea la riscul de credit.

14. ALTE INFORMATII (continuare)

14.5 Alte informatii (continuare)

Sistemul auditului intern

2B Intelligent SOFT SA efectueaza audituri interne la intervale planificate pentru a determina conformitatea sistemului de management integrat cu cerintele standardelor SR EN ISO 9001:2008 si SR EN ISO 27001: 2012.

Procesul de „Audit intern” are urmatoarele obiective:

- evalueaza gradul de implementare al sistemului de management integrat si mentinerea acestuia in mod eficace;
- verifica modul in care se aplica politicile companiei si sunt realizate obiectivele stabilite;
- evalueaza conformitatea activitatilor desfasurate cu cerintele legale, de reglementare aplicabile si/sau contractuale;
- determina eficacitatea proceselor derulate in cadrul organizatiei;
- identifica posibilitati de imbunatatire ale sistemului de management integrat;

Auditurile interne se desfasoara in conformitate cu procedura de sistem stabilita in cadrul organizatiei. Procedura de audit intern defineste responsabilitatile, competententele si cerintele pentru planificarea si efectuarea auditurilor, raportarea rezultatelor si pastrarea inregistrarilor aferente. Selectarea auditorilor si efectuarea auditurilor asigura obiectivitatea si impartialitatea procesului de audit.

Programele de audit intern sunt stabilite de catre organizatie:

- pe baza rezultatelor evaluarilor de risc pentru activitatile desfasurate.
- luand in considerare starea si importanta proceselor si zonelor care vor fi supuse auditarii, precum si rezultatele auditurilor anterioare.

Managementul responsabil pentru zona auditata intreprinde corectii si actiuni corective in vederea eliminarii neconformitatilor identificate si a cauzelor generatoare.

Eficacitatea actiunilor intreprinse este verificata de catre auditorii interni cu ocazia auditurilor interne de supraveghere.

Reprezentantul managementului raporteaza administratorilor rezultatele auditurilor interne si orice necesitate de imbunatatire a sistemului de management.

15. EVENIMENTE ULTERIOARE

Nu au fost alte evenimente ulterioare semnificative.

Aceste situatii financiare au fost semnate și aprobate la data de 21 martie 2025. de către:

RADU SCARLAT.
ADMINISTRATOR



Q EURO CONT PRO SRL
4438/25.11.2007

